



Contenido

Dinámica Corporativa y de Marcas	3
Informe de Gestión del Ejercicio 2022	7
Informe de Auditoría Interna y Gestión de Riesgos	23
Informe del Comité de Auditoría.....	25
Informe del Revisor Fiscal	29
Estados Financieros Separados	33
• Informe del Revisor Fiscal sobre los estados financieros separados	34
• Certificación del representante legal de la compañía	39
• Certificación del representante legal y contador de la compañía	40
• Estado de situación financiera separado	41
• Estado de resultados separado	42
• Estado de resultados integrales separado	43
• Estado de cambios en el patrimonio separado	44
• Estado de flujos de efectivo separado	45
• Notas a los estados financieros separados	46
Estados Financieros Consolidados	95
• Informe del Revisor Fiscal sobre los estados financieros consolidados	96
• Certificación del representante legal y contador de la compañía	101
• Estado de situación financiera consolidado	102
• Estado de resultados consolidado	103
• Estado de resultados integrales consolidado	104
• Estado de cambios en el patrimonio consolidado	105
• Estado de flujos de efectivo consolidado	106
• Notas a los estados financieros consolidados	107
Proyecto de Distribución de Utilidades	149



NATIVA \$1.500

CERVEZA
NATIVA
BAVARIA SUR
INGREDIENTES PRODUCTO LOCAL
330 ml
ALCOHOL ES PERJUDICIAL PARA LA SALUD

NATIVA \$1.500

CERVEZA
NATIVA
BAVARIA SUR
INGREDIENTES PRODUCTO LOCAL
330 ml
ALCOHOL ES PERJUDICIAL PARA LA SALUD

NATIVA \$1.500

CERVEZA
NATIVA
BAVARIA SUR



DINÁMICA CORPORATIVA Y DE MARCAS

DINÁMICA CORPORATIVA

- **BAVARIA LE APUESTA A SER LA PRIMERA EMPRESA CERTIFICADA EN LA NORMA TÉCNICA DE CUMPLIMIENTO PARA COMPETENCIA EN COLOMBIA**

En línea con su compromiso permanente por apoyar el desarrollo de Colombia de forma ética y transparente, Bavaria es una de las primeras empresas en el país en someterse al proceso de auditoría para lograr la certificación voluntaria en la norma NTC 6378:2020 de ICONTEC, que permitirá validar el establecimiento de buenas prácticas nacionales e internacionales de protección de la libre competencia.

- **NATIVA, LA CERVEZA DE BAVARIA A BASE DE INGREDIENTES LOCALES, SE EXPANDE AL DEPARTAMENTO DE BOLÍVAR DINAMIZANDO LA ECONOMÍA DE LA REGIÓN**

Tras el lanzamiento de Cerveza Nativa en Córdoba y Sucre a mediados de 2021, Bavaria hace oficial la expansión al departamento de Bolívar. Nativa es una cerveza elaborada a partir de materias primas propias de la Región Caribe y bajo el modelo de agricultura por contrato, la compañía velará en la región por la producción de los ingredientes base de esta cerveza, contribuyendo a la competitividad del agro del departamento e impulsando sus procesos de producción.

- **BAVARIA LOGRÓ IMPACTAR POSITIVAMENTE A 10 MILLONES DE PERSONAS A TRAVÉS DE SUS PROGRAMAS DE SOSTENIBILIDAD**

Como parte de su compromiso de impulsar el progreso de Colombia, Bavaria alcanzó el año pasado la meta de 10 millones de personas impactadas positivamente en el marco de su estrategia de sostenibilidad. Con ella, la compañía contribuye con 13 de los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas, aportando a la atención de desafíos locales bajo altos estándares internacionales.

- **SERGIO RINCÓN ES EL NUEVO PRESIDENTE DE BAVARIA**

El colombiano Sergio Rincón fue designado como nuevo presidente a partir del 1 de junio. Rincón es administrador de empresas y especialista en marketing de la Universidad

Pontificia Bolivariana, con más de 23 años de experiencia en posiciones comerciales, logísticas y directivas.

Llega a la presidencia de Bavaria tras una importante trayectoria dentro de la industria, que incluye la vicepresidencia de Ventas de Grupo Modelo (México), así como, la presidencia de Cervecería Nacional en Ecuador y de Cervecería Backus en Perú. Anteriormente, se desempeñó como vicepresidente de Ventas de Bavaria.

- **DÍA DEL MEDIO AMBIENTE: BAVARIA COMPLETARÁ LOS 600 MIL ÁRBOLES SEMBRADOS**

Este año, Bavaria completará los 600.000 árboles sembrados en ecosistemas estratégicos del país, como los páramos y el bosque alto andino a través de sus distintos programas de conservación. Esta importante cifra será alcanzada por la compañía tras la siembra de 100.000 árboles, que se llevará a cabo a lo largo de este año en reservas naturales de 5 departamentos: Cundinamarca, Cauca, Valle del Cauca, Antioquia y Caldas. Los aliados de la iniciativa serán el Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible, la Red de Fondos de Agua de Colombia-REDC y el Ejército Nacional.

- **EL 100% DE LAS CERVEZAS DE BAVARIA SE ELABORARÁN USANDO ENERGÍA SOLAR**

Bavaria anunció que se abastecerá de energía renovable para el 100% de su proceso productivo desde inicios de 2024, cumpliendo con esta meta un año antes de lo propuesto inicialmente por la compañía. Este hito se logra tras la firma de un acuerdo entre la cervecera y Enel Colombia, que tendrá una duración de 15 años y a través de este, Bavaria contratará el suministro de su energía comprada para 7 cervecerías, 2 malterías y una fábrica de etiquetas ubicadas en diferentes ciudades del país.

- **EN TIEMPO RÉCORD, BAVARIA LOGRA IMPACTAR A 50 MIL TENDERAS ALREDEDOR DEL PAÍS**

50.000 mujeres resultaron impactadas positivamente por el programa Emprendedoras Bavaria, el cual, desde su creación en 2017, ha apostado por transformar la vida de las tenderas del país a través de la mejora de sus ingresos y calidad de vida. La cervecera celebra el cumplimiento anticipado de esta meta, prevista inicialmente para 2025. En Colombia existen más de 300.000 mil negocios del canal de ventas tradicional, de los cuales el 56% son administrados por mujeres. Gracias a

este programa, más de 50.000 empresarias se han capacitado para mejorar su calidad de vida.

- **NATIVA SUR, LA PRIMERA CERVEZA DE BAVARIA ELABORADA A BASE DE MAÍZ CULTIVADO EN EL VALLE DEL CAUCA**

Como muestra de su compromiso con el agro colombiano y su firme propósito de continuar impulsando el progreso del país, Bavaria anunció el lanzamiento de un nuevo producto: su cerveza Nativa Sur. Siendo esta la primera innovación de su portafolio que es elaborada a base de maíz amarillo, con ella se busca seguir dinamizando el mercado cervecero y apoyar a agricultores del Valle del Cauca. Apalancada en la innovación, en el uso de materias primas para la producción de cerveza, Nativa Sur se elabora con ingredientes como malta de cebada y lúpulo, e incorpora en su preparación el maíz amarillo local, lo que hace que, como resultado, se obtenga un líquido refrescante y de alta calidad.

- **BAVARIA, CLUB COLOMBIA Y SAVING THE AMAZON SEMBRARÁN 10 MIL ÁRBOLES EN EL AMAZONAS**

En el marco del lanzamiento de la edición limitada 'Una historia Nonuya' inspirada en la obra de Abel Rodríguez, artista oriundo de la tribu Nonuya; Bavaria, por medio de su marca Club Colombia, anuncia la alianza con *Saving The Amazon* para

plantar más de 10 mil árboles en la selva amazónica como homenaje a la cultura y legado de sostenibilidad para futuras generaciones. Con estos 10 mil árboles, Bavaria contribuye a su meta propuesta de 600 mil árboles sembrados a cierre 2022 en ecosistemas nacionales estratégicos, a través de la gestión adelantada desde 2017, mediante programas de sostenibilidad como Mi Páramo, y de acciones de voluntariado corporativo con #MeUno.

- **BAVARIA CONTINÚA APOSTANDO POR COLOMBIA: ANUNCIA INVERSIÓN DE MÁS DE 413 MILLONES DE DÓLARES EN UNA NUEVA CERVECERÍA**

Como parte de su compromiso con la construcción de país y el crecimiento de la economía nacional, Bavaria anunció la construcción de una nueva planta cervecera en el municipio de Palmar de Varela en el Atlántico. El cual se encuentra ubicado a una hora de la ciudad de Barranquilla, capital del departamento.

La nueva planta estará ubicada en Palmar de Varela e iniciará su operación desde mediados de 2024. La inversión que hará la compañía en el país asciende a 1.9 billones de pesos. Adicionalmente, durante la etapa de construcción se generarán más de 1.500 empleos y de forma posterior, durante la operación de la planta, 350 empleos directos y 7.000 empleos indirectos.



CERVEZA

AGUILA





INFORME DE GESTIÓN 2022

LA FRÍA
DE \$4.500*
PA' REFRESCAR
LA VIDA

10 PRINCIPIOS QUE NOS HACEN MACRO EMPRENDEDORES

1. Soñamos en grande.
2. Somos dueños que pensamos en futuro.
3. Somos impulsados por nuestra gente excelente y construimos equipos diversos, mediante inclusión y colaboración.
4. Lideramos el cambio e innovamos enfocados en nuestros consumidores.
5. Crecemos de la mano de nuestros clientes.
6. Prosperamos cuando nuestras comunidades prosperan.
7. Creemos en la simplicidad y en las soluciones escalables.
8. Manejamos cuidadosamente nuestros costos y elegimos opciones que impulsen nuestro crecimiento.
9. Generamos y compartimos valor superior.
10. Nunca tomamos atajos.



INFORME A LA ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS SOBRE LA GESTIÓN REALIZADA POR LOS ADMINISTRADORES DE BAVARIA & CIA S.C.A DURANTE EL AÑO 2022

1. VENTAS

Principales acciones ejecutadas durante el 2022

En el año 2022 seguimos enfrentando retos importantes, sin embargo; se logró recuperar la tendencia de crecimiento enfocándonos en cinco apuestas claves para nuestra operación: I) NABs, II) *Affordability* y Ejecución, III) Premiumizar, IV) Innovaciones y V) Satisfacción del cliente. Los resultados de una excelente gestión y ejecución en el mercado nos llevaron a tener ventas históricas.

i) NABs

El año 2022 fue un año increíble para NABS en la categoría colombiana. Cerramos el año con 3,5 Mio HTL llegando al 102% del presupuesto y estando por encima de 2021 (+6,4%). En 2022 Pony Malta se posicionó con fuerza entre los *teens*, un segmento clave para la sostenibilidad del negocio a futuro. Por medio de las campañas como Gana con Clase, que alcanzó más de 600.000 registros, y de alianzas estratégicas en *gaming* como la realizada con *Free Fire*, la marca avanzó en el objetivo de convertirse en una referencia para los jóvenes de este país. Esta estrategia no solo abonó terreno para el futuro de la marca, sino fue clave para lograr nuestro objetivo en el año de *Net Revenue* con 215,3 Mio de USD.

Por otra parte, el lanzamiento de la nueva campaña “Se da garrá” de Malta Leona, permitió mejorar los atributos dentro de adultos, posicionándola como una fuerte opción dentro del segmento de las malts y también se mejoró en 16% la cobertura en el país contra el 2022. Por último, por medio de Agua Zalva aportamos más de 2 mil Mio de pesos para la protección de los páramos del país, reafirmamos así nuestra prioridad de proteger los ecosistemas del país y la sostenibilidad de nuestros recursos naturales.

ii) *Affordability* y ejecución en el mercado

Con el impulso del lanzamiento de Nativa en 2021 al norte del país y continuando con el propósito social de aportar en

el crecimiento de comerciantes en zonas con bajo per cápita a través de nuestros productos; en 2022 ampliamos la cobertura en la zona sur de Colombia, con una propuesta diferencial gracias a un producto con base de yuca y garantizando su distribución en pueblos aledaños a la ciudad de Cali.

Nativa en 2022 se consolidó como una marca que apoya al agricultor, al comerciante y al consumidor local, con un precio competitivo que da un beneficio desde la compra hasta el consumo, manteniendo su esencia social y de apoyo a zonas vulnerables de Colombia. Para 2023, se proyecta seguir ampliando la cobertura tanto en el norte como sur del país.

En el mes de marzo, a través de una expansión inteligente, fortalecimos nuestra distribución de Póker con un empaque asequible para consumidores de la categoría que buscan opciones más económicas y de calidad. Por esta razón, lanzamos una BIG PROMO con Póker 750 ml y litro con promociones en el canal tradicional tanto para el tendero como a consumidor final, garantizando una excelente ejecución en punto de venta y visibilidad de marca, esto impulsó un crecimiento en volumen sólido para el 1Q del año.

La ejecución en el mercado de nuestro portafolio durante el 2022 fue liderado por el espíritu de volver a los básicos y garantizar un solo programa de fidelización en nuestros clientes llamado Club B. A partir de este programa, nuestros clientes pueden recibir beneficios gracias a un plan de puntos generados por una ejecución propia del cliente y de un crecimiento de compra de nuestros productos del portafolio de *Marketplace*.

Retornar a los básicos nos ha permitido generar una mejor relación con nuestros clientes, conectando con nuestro ecosistema digital, la realidad del punto de venta y las necesidades del consumidor. En 2022, desarrollamos un modelo de atención enfocado en garantizarle a nuestros clientes que el portafolio les es visible, que cuenta con una excelente ejecución de frío y activaciones diferenciales de marca para apoyar el tráfico en punto de venta y la rotación.

iii) Premiunizar (*High End Company*)

El 2022 fue un año histórico para nuestras marcas premium; logramos reconectar con nuestros consumidores a partir de la euforia, con diferentes campañas acompañadas del regreso de grandes eventos y nuevas ocasiones de consumo.

Corona logro superar 1,2MM de hectolitros consolidándose como la marca de mayor crecimiento en el segmento (+43%

Vs. 2021) con más de 100K clientes impactados mes a mes. Ejecutamos la campaña de la Isla Corona, llevando a clientes y consumidores a vivir una experiencia única alrededor de la desconexión y la naturaleza en una isla icónica del caribe colombiano. Volvimos con nuestra plataforma de *SunSets* para que nuestros consumidores puedan vivir la experiencia en los diferentes canales.

Budweiser supero los 800K HtIs y se consolidó como la tercera marca más importante de portafolio premium con un crecimiento del 16% Vs. 2021 dado que, reclutamos nuevos jóvenes a la categoría desde las plataformas de música, entretenimiento y deportes. El mundial fue definitivamente el momento de Budweiser; impactamos a más de 90K clientes con dinámicas promocionales de mundial además de que, llevamos clientes y consumidores a vivir la experiencia de sus vidas en Qatar.

Club Colombia fue la segunda marca con mayor crecimiento en volumen Vs. 2021 (21%); logramos consolidar la marca con innovaciones como Gran Colombia y Doble Malta con ocasiones de comidas; volvimos a acompañar eventos gastronómicos locales siendo protagonistas con las Tascas en las experiencias más importantes como la Feria de Cali, Carnaval de Barranquilla y las fiestas del mar.

Alcanzamos el crecimiento en las cuatro regiones del país y los tres principales canales del negocio; el segmento se consolidó con un 24% de crecimiento Vs. 2021, mejorando el mix dentro de la categoría en 2pp y superando un 84% de *market share* alcanzado el año pasado.

iv) Innovaciones

El 2022 fue un año histórico para nuestras innovaciones. Pudiendo vender +6,2 millones de hectolitros, resultando un *Net Revenue* de +\$378 millones de dólares, alcanzando una participación en el *Net Revenue* de la compañía en un 15,7%.

Sin duda, este resultado se debe a diversas innovaciones lanzadas durante el año, comenzando con marzo y el lanzamiento de Corona en lata, una nueva variedad de la Corona Extra de siempre, con grandes credenciales de calidad, en un empaque práctico para llevar, y con un tamaño especial de 269cc.

En el mismo mes, tuvimos el lanzamiento de Cola y Pola Limonada de Coco, una bebida refrescante con sabores típicos de nuestro país como son el Coco y el Limón, soportado en la marca de refajos más importante de nuestro país: Cola y Pola.

En abril, tuvimos el lanzamiento de Corona Tropical, bebida que llegó a fortalecer el segmento de las bebidas RTD (*Ready To Drink*).

Una innovación que se lanza pensando en los consumidores que buscan un momento de relajación e indulgencia con una soda con 4,2 grados de alcohol y jugo de fruta, con una variedad de cuatro sabores salidos del paraíso (limón y frutos amarillos, limón y frutos rojos, limón y toronja, y lima y limón).

Finalizamos el año con el lanzamiento de Nativa en el sur del país, reforzando nuestro compromiso con los agricultores de la región, así nace esta cerveza local y refrescante hecha a base de maíz, acompañada de un precio mágico de \$1.500 pesos, alcanzando consumidores de bajos recursos, incrementando el consumo per cápita en las regiones foco de la marca.

v) Satisfacción del cliente

Después de la exitosa expansión de BEES y del modelo de servicio consolidado durante el 2021, nos concentramos en seguir mejorando la experiencia de nuestros clientes implementando mejoras en los procesos como también en las herramientas tecnológicas.

Durante el 2022 se sumaron nuevas funcionalidades al ecosistema BEES que potencializaron el uso de la herramienta y brindaron mejores beneficios a nuestros clientes. Entre estas se destacan *Flex Delivery*, Lógicas de Inventario, *Marketplace 3P* y *Vendo*.

- *Flex Delivery* permite que los clientes tengan mayor disponibilidad en días de entrega pagando un pequeño valor o aumentando su promedio de compra, aumentando la flexibilidad de flujo de caja y un mejor manejo del inventario.
- Las lógicas de inventario permiten mostrar la disponibilidad de inventario en vivo y reservar las ordenes ya en firme, lo cual mejora la entrega y disminuye agotados.
- Con *Marketplace 3P* utilizamos nuestra asociación como una plataforma de venta para otros fabricantes socios (Huevos Santa Anita, Glacial), los cuales son los encargados de manejar la facturación y la entrega de sus pedidos, brindando así más opciones de portafolio para los clientes.
- *Vendo* es la plataforma de transacciones para los clientes, donde podrán ofrecer recargas de telefonía móvil, y próximamente pagos de servicios públicos, entre otros.

Así mismo, desde el área de *Customer Care* nos concentramos en mejorar la experiencia de nuestros clientes, implementando nuevos canales de contacto, facilitando la interacción de nuestros clientes a través de herramientas como *Contact Form*, que permite que a través de BEES los clientes hagan consultas y/o gestionen sus PQR. Se logró implementar WhatsApp Bot, dando respuestas más rápidas y eficientes a clientes y consumidores. Complementariamente, brindamos tutoriales educativos que ayudan a nuestros clientes a sacar el máximo provecho a todos los beneficios que ofrecemos a través de nuestras herramientas digitales (*Club B*, *Desafíos*, *Marketplace*, *Vendo*, promociones y descuentos, crédito, *Flex Delivery*, etc).

A partir de las acciones implementadas, el amplio portafolio de productos que ofrecemos; la fácil experiencia de navegación y el simple proceso de colocación de pedidos, hemos logrado mejorar el indicador de satisfacción de nuestros clientes, NPS (*Net Promoter Score*), pasando de 49 a 56 (+7 puntos).

2. MERCADEO

A) MARCAS NACIONALES

• ÁGUILA:

La franquicia Águila **creció 1.5% en Volumen y 14% en Net Revenue** en el 2022, cumpliendo al 110% la meta anual de volumen. Este año, aparte de asegurar nuestro compromiso con el negocio, reafirmamos nuestras apuestas por el fútbol colombiano, principalmente por el fútbol femenino, en donde ejecutamos varias acciones para nuestras nuevas audiencias:

- **Copa América:** Campaña 360 que pone en vitrina y visibiliza el seleccionado femenino, con la intención de darles visibilidad en este momento tan especial. Activando BEES, TaDa y el canal moderno con unas latas hechas para festejar a nuestras chicas Águila.
- **Trenzas de libertad:** Es una forma de enaltecer y conectar a las mujeres emprendedoras colombianas a través de una plataforma que funcionaba como red de conexión y visibilizaba los negocios y emprendimientos a través de trenzas de conexión que buscaban la libertad financiera de las mismas.
- **La otra Copa:** Águila estando fuera del mundial no se podía permitir el no vivir de alguna manera la copa del mundo. Por eso creamos una copa, esta vez en *Gaming* con la intención de que nuestros consumidores se

conectarán y pudieran vivir en cierto modo la experiencia del mundial de fútbol mediante la marca.

- **Alcorythm:** Una forma inteligente de intervenir potenciales excesos de consumo irresponsable, esta vez mediante una inteligencia artificial que intercepta a los consumidores que pueden llegar a presentar un potencial exceso, dándoles opciones de bebidas sin alcohol o agua para alargar sus momentos de entretenimiento.

• POKER:

En 2022 Poker ha logrado, mediante su reposicionamiento de marca, volver a conectar nuevamente con los amigos desde el humor y entretenimiento con 2 grandes apuestas en B2O: **AmisTap** y **Recupera el Tiempo** con récords en *new users* y redenciones (+36% vs BM) y permitiendo cerrar el año con crecimientos en *Brand Love* y *Meaningful* que acompañan los resultados comerciales de recuperación de share y volumen.

En la campaña de “Recupera el Tiempo” con el equipo de *E-Trade* desarrollamos “**Promociónate**” una nueva herramienta integrada en BEES que permite a los clientes crear sus propios anuncios y promociones digitales logrando +40.000 descargas y un *uplift* del 14%, la herramienta actualmente es utilizada por todo el portafolio de marcas y se ha expandido a otros 4 países de la región como *best practice*. También lanzamos la plataforma “**Poker en Combo**” como parte de la estrategia de *Growth* enfocada en nuevas ocasiones (*Meals*), que

logró posicionar a Poker como la 1° marca en saliencia en comidas en Colombia, plataforma a expandir en 2023.

• PILSEN:

Pilsen, la cerveza icono de la región de Antioquia, estuvo presente una vez más en la “**Feria de las Flores**” bajo el concepto de “Medallo pa’l Mundo” destacando el orgullo paísa y mostrando la calidad del Medellín bien hecho. La Feria cerró con un volumen incremental de

+13%, sentimiento positivo del 92%, generando un gran impacto en la audiencia paísa logrando que Pilsen cierre el año creciendo en *meaningfull* +11,5 pp.

SEGMENTO VALUE

• COSTEÑA BACANA:

Durante el año 2022 logramos los siguientes resultados en **sostenibilidad** con Costeña Bacana:

- Anualmente se fabrican alrededor de 3 billones de tapas, lo que equivale aproximadamente a 5.000 toneladas de material, del cual no son retornables alrededor del 5% de nuestros productos en botella de vidrio con este tipo de tapa.
- Entendiendo esta situación y observando que nuestros tenderos ya han comenzado a recolectar tapas por su propio interés, creamos un proyecto piloto. Por medio del cual, se hace uso de una serie de contenedores que se les entregan a los tenderos y ellos nos **lo retornan llenos de tapas para lograr completar el ciclo y así generar economía circular.**
- El proceso de facturación y entrega al prestador del servicio fue impecable, asegurando la trazabilidad para los procesos de certificación en temas de REP.
- El colectivo está enterado del piloto y a la espera de los resultados y decisión de escalamiento para ingresarlo como iniciativa al mismo y poder pasar a la certificación del material de cara al cumplimiento de la resolución y los requisitos de trazabilidad de la autoridad nacional ambiental (ANLA).
- Se logró identificar que el mayor volumen de entrega y visitas atribuidas estuvo en los municipios de La Calera, Cajicá y Chía, obteniendo un *engagement* general de 3,9%, lo cual es una buena métrica teniendo en cuenta que el *benchmark* está entre 3% y 5%.

• NATIVA:

Con el lanzamiento de Cerveza Nativa en el 2021 buscando un **crecimiento sostenible** de la marca, que nos permita el desarrollo del agro colombiano en diferentes departamentos tanto en el norte como del sur del país, generando así un impacto positivo y duradero no solo en los agricultores colombianos si no también en las comunidades que los rodean. En marzo de 2022, lanzamos la marca en Bolívar, siendo este el tercer departamento del norte del país a donde llegó la marca y en octubre de 2022 se presentó en Valle del Cauca, primer departamento del sur del Colombia con el cual empezamos el plan de expansión en esta región.

Nativa está hecha a base de ingredientes locales relevantes para los agricultores de cada departamento, en el caso de Nativa Norte (Córdoba, Sucre y Bolívar) el ingrediente local es el **almidón de yuca**, mientras que en el sur del país (Valle del Cauca) es el **maíz**. Nuestro principal rol dentro del portafolio de cervezas de Bavaria tiene como foco potencializar la conexión con los consumidores de bajos recursos a través de un líquido innovador y un precio sumamente asequible (tan solo \$1.500).

Bajo el concepto **#GózatelaQueEsTuya** que busca elevar el orgullo local y convertir lo ordinario en extraordinario, se lanza Nativa en estos dos nuevos departamentos, logrando así un nivel de *Awareness* de la marca del 90%. Nos apalancamos en medios hiper-localizados de la región y en trabajar con personas y agricultores locales siendo ellos los protagonistas de toda la campaña de comunicación, al igual que como lo trabajamos en el 2021 para el lanzamiento de los primeros departamentos a los que llegamos con la innovación.

SEGMENTO LOCAL PREMIUM BRANDS

• CLUB COLOMBIA

El 2022 fue un año histórico para Club Colombia, creciendo un **20% en volumen y un 38% en valor**, aportando al negocio 26 millones de dólares de *Net Revenue* incrementales. Así mismo, logramos ganar participación de mercado, pasando de 5,3% a 6,1%, ganando +80 puntos básicos. Durante el 2022, logramos capitalizar nuestras innovaciones Doble Malta y Gran Club Colombia que han permitido llegar a nuevos consumidores y refrescar la imagen de la marca.

Para conmemorar el día internacional de la mujer junto con el equipo corporativo de Bavaria Club Colombia se dio a conocer la línea de producción de cerveza inclusiva bajo el proyecto **Fortaleza**, un proyecto que permite emplear mujeres en procesos productivos por medio de tecnología sin superar el peso máximo que pueden cargar, según la legislación colombiana. Gracias a este proyecto Bavaria ocupó la posición número nueve en el indicador de Aequales que acredita a las empresas más equitativas del país.

Durante el 2022, Club Colombia ganó **seis premios internacionales de publicidad** (3 Dorado, 2 Effies, 1 London International Awards) gracias a las campañas de Doble Malta y Fortaleza. Así mismo, la marca lanzó una nueva plataforma de comunicación para promover el consumo de Club Colombia durante los tiempos de espera gastronómica, llamada "Mientras esperamos Club Colombia" enseñándole al consumidor que los aburridos tiempos de espera en la gastronomía, son mejores cuando se acompañan con Club. Esta acción nos permitió crecer en saliencia de la marca asociada a la ocasión de gastronomía de 15.5% a 16.0%.

• BBC

Por la tradición de BBC se activaron las temporadas mes a mes en los pubs, con campañas de comunicación y redirección al punto de venta.

B) MARCAS GLOBALES

• CORONA

Corona basó su estrategia de construcción de *equity* y volumen en dos aspectos principales: la **experiencialidad y la innovación**. Desde la experiencialidad nos tomamos los principales corredores turísticos de Colombia en el norte del país, incentivando ocasiones de relajación y socialización de la mano de una buena cerveza con limón. Adicionalmente, hicimos tangible la desconexión mediante **Corona Island**, una experiencia única que vivieron 60 consumidores que participaron en la promoción, la cual logró tener más de 114 mil participaciones.

Además, llevamos nuestro propósito de desconexión de la rutina a otro nivel con el **Corona Sunsets Festival** más grande que hemos tenido, en donde no solo fortalecimos nuestra asociación con el atardecer, sino que reforzamos nuestro compromiso con la sostenibilidad reciclando más de 900 kg de residuos. Finalmente, llevamos nuestras experiencias no solo a los consumidores, sino también a las comunidades: realizamos una pesca de plástico junto a los pescadores de la bahía de Cartagena, en donde recolectamos más de 4 toneladas de plástico.

Por el lado de la innovación, tuvimos dos grandes lanzamientos: **Corona Lata y Corona Tropical**. Con Corona Lata, lanzamos un nuevo *Small Pack* que nos permitió crecer en canales off y nuevas ocasiones como consumo en playa. Con Corona Tropical, abrimos una nueva categoría, logrando un 90% de incrementalidad y liderando el mercado de los *seltzers* en Colombia. Todas estas acciones nos permitieron fortalecer nuestro volumen y poder de marca, llegando a ser el país con más *Power* de Corona a final del 2022.

• BUDWEISER:

Budweiser logró fortalecer su *Brand Power* en un 11% y aumento su participación de consumo en LDAS a través del desarrollo de intereses fuertes para la audiencia como lo es: música y fútbol. Dentro del territorio de la música fortalecimos nuestro propósito de seguir visibilizando y apoyando el talento urbano emergente del país a través de diferentes plataformas de comunicación. También seguimos creando experiencias únicas en los festivales de música más grande del país como: Festival Estéreo Picnic y La Solar.

Por otro lado, vivimos la fiesta más grande del fútbol en el mundo creando la **Embajada no Oficial de QATAR** en Colombia celebrando a través de experiencias, eventos y

merchandising exclusivo de la marca. Como resultado fue la marca más mencionada alrededor del mundo logrando un impacto significativo en el sentimiento positivo de la marca.

Finalmente, la marca se destacó por sus ideas en el festival internacional de creatividad Cannes Lions logrando ganar 2 metales de plata y dos de bronce en categorías como: activación y experiencia de marca, ejecución en radio y audio.

● STELLA ARTOIS

Fortalecimos el *equity* de la marca logrando el **crecimiento más alto de Brand Power dentro del portafolio** (+ 0,6) y aumentamos nuestro *Meals Salience* (+1,2%). Este resultado se logró haciendo uso de una plataforma con foco en contenido y experiencias hacia consumidor, logrando fortalecer la ocasión de consumo de comidas y aumentar el alcance, teniendo como protagonistas a los 5 chefs más importantes del país. Adicionalmente, seguimos construyendo el nivel de premiunización de la marca a través del *passion point* de arte, tomando el cáliz como su principal lienzo. Logramos *Sold out* en la primera **Colección Artois** de la mano de 11 artistas en la Feria Barcú.

● MICHELOB ULTRA

Seguimos descubriendo y construyendo la categoría de **Health & Wellness**, siendo la mejor opción para quienes buscan el balance con una cerveza premium más ligera y capitalizando el *passion point* del deporte alrededor de la celebración de pequeños logros. La marca se está impulsando principalmente por creación de contenido con *influencers* y presencia en los eventos deportivos más importantes del país (Running, Ciclismo y Fitness).

C) SEGMENTO NABS (NON-ALCOHOLIC BEVERAGES)

● PONY MALTA:

Durante el año 2022, Pony Malta se consolidó con su estrategia alienada con los jóvenes y el *gaming* a través de las siguientes estrategias:

Loyalty:

- **Gana con Clase:** Se logró consolidar la plataforma con 4 aliados logrando el primer ecosistema de monetización en un sistema de *loyalty* para *teens*. más de 600K registros y una activación de data a través de email marketing de más de 1M de impactos a través de medios propios, se

logró tener 1.8M de sesiones web de manera orgánica consolidando la plataforma como un caso de éxito de contenido orgánico. Esta campaña fue galardonada con un Effie de plata Latam.

Gaming:

- **Rage Controller:** En colaboración con Samsung y Free Fire desarrollamos una aplicación para dispositivos móviles que determinaba el nivel de rabia experimentado por los usuarios durante sesiones de juego de Free Fire. La aplicación tuvo 20k descargas en los primeros 2 días.
- **Donation Squad:** En colaboración con los creadores de contenido más grandes de Free Fire convocamos a la comunidad en varios servidores privados para pedirles a los jugadores que recolectaran y donarían la mayor cantidad posible de monedas digitales del juego, con la premisa que por cada moneda se donaría un USD real para reformar colegios en el país. Se recolectaron 430k monedas y con eso se reformaron estructuralmente 8 colegios públicos del país.
- **Billy The Bullywatcher:** Desarrollamos una inteligencia artificial con tecnología de *machine learning* que detecta “bullying” y solicitudes indebidas por parte de adultos dirigidas a menores de edad en los chats de los videojuegos. Una vez detectadas estas interacciones no deseadas se reportaban directamente a los padres de los menores, buscando establecer así, un ecosistema más seguro para los menores. Más de 11k padres registraron los usuarios de sus hijos para tener los servicios de vigilancia de Billy.
- **Resultados Teens 2022:** Se dio un crecimiento del 12% en saliencia de marca, aumento del 14% en declaración de consumo de la última semana (vs. 2021), crecimiento del 13% en atributo de es la marca que me da energía (vs. 2021).

● AGUA ZALVA

Bajo la promesa de 1 botella de agua para cuidar 1m² de Paramo se logró un aporte de **COP. 2.890.000.000** a esta iniciativa. Realizamos la segunda edición de jóvenes por los páramos que nos ayudó a generar un impacto social y convertirnos en un referente a nivel corporativo. Incrementamos nuestra participación en eventos, incluyendo alianzas como la carrera verde, carrera WWF que nos ayudaron a robustecer nuestro propósito como marca. Creamos la alianza con cinema SUMAPAZ que nos ayudó a generar impacto social y visibilidad de acciones de impacto climático. Lanzamos “Monsters are Real” donde obtuvimos los siguientes reconocimientos:

- Wood pencil D&ad.
- Shortlist ADC illustration (x2).
- El dorado Shortlist illustration y diseño editorial (x2).
- Ojo de Iberoamérica oro en mejor copy.
- Ojo de Iberoamérica plata en ilustración.

D) SEGMENTO BEYOND BEER:

• MIKES

Para seguir conquistando a los LDAs (*Legal Drinking Age Consumers*) y continuar posicionando Mikes como la mejor opción para los que prefieren cocteles RTD se realizaron acciones dirigidas a reforzar cobertura, asociación de consumo con cerveza y contenido relevante para la audiencia. Para ello, se hizo uso de las siguientes estrategias:

- Se realizó una segmentación de clientes con comunicación diferencial usando como recurso creativo a un influenciador más afín a nuestro objetivo generando una mayor intensidad de compra. Resultados: +34% DN +14% Vol.
- **Worldcup hack:** “Donde hay mundial hay Budweiser, donde hay Bud hay Mikes”. Nos apalancamos en la promoción de Budweiser en la Copa del Mundo de Qatar involucrando Mikes en la dinámica de *rewards* a consumidor. Resultados: +33% NR
- +25% *orders in TADA*.

- **Masterclass:** Construimos contenido enfocado en reforzar *awareness* de categoría en LDAs bajo el recurso creativo de “Sin Bla Bla Bla”. Este contenido relevante para la audiencia (trabajo, relaciones, *lifestyle*) fue creado con apoyo de influenciadores de mayor afinidad. Resultados: +30% VRR +20% Volumen +11% consideración de marca.

• CORONA TROPICAL

Con Corona Tropical, abrimos una nueva categoría, logrando un 90% de incrementalidad y liderando el mercado de los **seltzers** en Colombia. Todas estas acciones nos permitieron fortalecer nuestro volumen y poder de marca, llegando al cierre del año a ser el país con el mayor Power a nivel de la Familia Corona.

• COLA & POLA

La marca ejecutó acciones enfocadas en reforzar consideración a través de campañas de *equity* e innovación de producto por medio del refuerzo de la asociación natural de Cola y Pola con comidas tradicionales y exaltar colombianidad:

- **“Pega con todo” y “Gastrocumbia”** campañas creativas enfocadas en dinamizar la asociación con comidas del día a día, permitiendo *uplift* en *Brand Power* y *Brand Love*.
- El desarrollo de la innovación del líquido **“Limonada de Coco”**, la cual permitió un volumen incremental de 15KHTL para la marca durante el 2022.



3. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y DEL RESULTADO DE LAS OPERACIONES

BAVARIA & CIA S.C.A.

El siguiente análisis resume los factores más significativos que afectaron los resultados operacionales y la situación financiera de Bavaria & Cía. S.C.A. como entidad legal independiente durante el año 2022. Este análisis debe leerse en conjunto con los estados financieros y sus respectivas notas incluidos en este informe.

De conformidad con lo previsto en las normas vigentes y los estatutos sociales, los estados financieros se presentan en forma comparativa con los del año 2021.

ESTADO DE RESULTADOS

VENTAS NETAS

En millones de pesos				
Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Cerveza	5,145,953	4,231,032	914,921	21.6%
Malta	472,670	381,675	90,994	23.8%
Agua	22,420	28,141	(5,721)	(20.3%)
Licores	52,750	11,297	41,453	366.9%
Categorías bebidas	5,693,793	4,652,145	1,041,647	22.4%
Servicios y otros	281,307	265,756	15,551	5.9%
Total ventas	5,975,100	4,917,901	1,057,198	21.5%

Las ventas netas del 2022 fueron de \$5,975,100 millones, lo que representa un incremento del 21.5% comparado con el 2021, ocasionado principalmente por un incremento en el volumen de venta de cerveza y otras bebidas no alcohólicas que compensa con una disminución del agua.

COSTO DE VENTAS

En millones de pesos				
Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Costo de producción	2,611,215	1,797,714	813,501	45.3%
Costos variables	197,658	152,536	45,122	29.6%
Total costo de ventas	2,808,873	1,950,250	858,623	44.0%

El costo de ventas del 2022 fue de \$2,808,873 millones, registrando un incremento del 44% con respecto al 2021, explicado principalmente por un mayor costo de producción y costos logísticos asociados al incremento a las ventas y a un mayor costo de las materias primas principalmente cebada y aluminio.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta del 2022 fue de \$3,166,227 millones, registrando un incremento del 6.7% con respecto al 2021, explicado principalmente por mayor volumen de venta y a menores costos de producción.

GASTOS OPERACIONALES

En millones de pesos				
Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Gastos de distribución	342,199	302,583	39,616	13.1%
Gastos de mercadeo	254,146	288,122	(33,976)	(11.8%)
Gastos fijos	791,086	778,724	12,362	1.6%
Otros ingresos y gastos (netos)	286,002	(782,921)	1,068,923	(136.5%)
Total	1,673,433	586,508	1,086,925	185.3%

Frente al año 2022 los gastos operacionales aumentaron un 185.3%, principalmente por:

- Menor gasto por publicidad e inversión en innovaciones.
- Incremento en valor póliza multirriesgo (FX) compensado parcialmente con menor gasto por covid.
- Menor ingreso por dividendos en asociadas del exterior y menor ingreso por método de participación.
- Mayor gasto en diferencia en cambio e incremento de intereses préstamo ABI Holding 2022.

UTILIDAD OPERACIONAL

La utilidad operacional durante el 2022 fue de \$1,492,794 millones que representa una disminución del 37.3% comparada con la del 2021. Por su parte, el margen operacional fue del 25%, menor en 2,343 puntos básicos a la del 2021.

IMPUESTO DE RENTA

La provisión de impuesto de renta, contabilizada con base en cálculos elaborados de conformidad con las normas tributarias en 2022 asciende a \$217,191 millones, lo que representa una disminución de \$103,629 millones frente al 2021 como

resultado de una menor utilidad operacional, adicionalmente en 2021 finalizó la deducción del crédito mercantil.

UTILIDAD NETA

La utilidad neta del 2022 descendió a \$1,715,347 millones con una disminución del 37.8% respecto a la del 2021, donde la utilidad fue de \$2,755,998 millones.

Por su parte, el margen neto para el 2022 fue de 28.7%, frente al 56% en el 2021.

EBITDA

El EBITDA en el año 2022 fue de \$1,869,905 millones frente a \$2,723,210 millones del 2021 y representa el 31.3% de las ventas netas durante el 2022.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

ACTIVO

El estado de situación financiera a 31 de diciembre de 2022 refleja un total de activos de

\$10,684,178 millones, lo que representa un incremento de 4.2% frente al 31 de diciembre de 2021. Sus componentes principales son:

Las inversiones por \$3,824,026 millones, que representan el 35.8% del total de activos, con una disminución del 9.2% frente al de 2021, como resultado de Inversiones: Disminución del método de participación patrimonial generado por menor utilidad en las sociedades del grupo.

La propiedad, planta y equipo por \$3,111,325 millones, que representan el 29.1% del total de los activos, registraron un incremento del 7.3% respecto al 2021. Propiedades, planta y equipo: Registra un incremento por la mayor inversión en Capex (Expansión Boyacá/Tocancipá).

El efectivo y equivalente de efectivo por \$397,702 millones, que representan el 3.7% del activo total, presento una disminución de 52.1% con relación al 2021, disminución por certificados de inversión con Branbev.

PASIVO

El pasivo total alcanzó la suma de \$7,529,985 millones y representa el 70.5% del total del activo. Sus componentes principales son:

Los proveedores y otras cuentas por pagar de corto y largo plazo por \$6,690,101 millones, que representan el 88.8% del pasivo total, presentaron un aumento de 21.2% con relación al 2021 por aumento en las cuentas por pagar con compañías vinculadas e Incremento por préstamo con AB American Holding.

Las provisiones para otros pasivos y gastos por \$324,559 millones, que representan el 4.3% del pasivo total, presentaron una disminución de 6% efecto de usos de provisión por litigios.

PATRIMONIO

El patrimonio se situó en \$3,154,193 millones, registrando una disminución del 16.7% en relación con el 2021, causada principalmente por menor utilidad del período y a los dividendos pagados en el año.

3.2. CONSOLIDADO BAVARIA

En el siguiente análisis se resume los factores más significativos que afectaron los resultados operacionales y la situación financiera del Grupo Bavaria, como entidad legal consolidada, durante el año 2022. Este análisis debe leerse en conjunto con los estados financieros y sus respectivas notas incluidos en el presente informe.

A conformidad de lo previsto en las normas vigentes y los estatutos sociales, los estados financieros se presentan en forma comparativa con los del año 2021.

ESTADO DE RESULTADOS

VENTAS NETAS

Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Cerveza	9,525,846	7,951,208	1,574,638	19.8%
Malta	931,219	796,242	134,977	17.0%
Agua	16,131	17,338	(1,207)	(7.0%)
Categoría bebidas	10,473,196	8,764,788	1,708,408	19.49%
Servicios y otros	463,873	239,519	224,354	93.7%
Total ventas	10,937,069	9,004,306	1,932,763	21.46%

Las ventas netas del 2022 fueron de \$10,937,069 millones, lo cual constituye un aumento del 21,46% comparado con el 2021 ocasionado principalmente por el aumento en el volumen de cerveza y otras bebidas no alcohólicas.

COSTO DE VENTAS

En millones de pesos				
Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Costo de producción	4,204,260	3,004,803	1,199,457	39.9%
Total costo de ventas	4,204,260	3,004,803	1,199,457	39.92%

El costo de ventas del 2022 fue del \$4,204,260 millones, registrando un aumento del 39.92% con relación al 2021. Principalmente explicado, por un mayor costo de producción y costos logísticos asociados al incremento a las ventas y a un mayor costo en las materias primas principalmente cebada y aluminio.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta del 2022 fue del \$6,732,809 millones, consignando un incremento del 12% con respecto al 2021, principalmente explicado por un mayor volumen de venta.

GASTOS OPERACIONALES

En millones de pesos				
Descripción	2022	2021	Var. 2022 2021	% Var. 2022 2021
Gastos fijos	1,651,177	1,310,053	341,124	26.0%
Gastos de distribución	974,117	855,107	119,010	13.9%
Gastos de mercadeo	461,876	478,669	(16,793)	(3.5%)
Otros ingresos y gastos (netos)	280,482	177,706	102,776	57.8%
Total	3,367,652	2,821,535	546,117	19.36%

Los gastos operacionales aumentaron un 19.36% frente al año 2021, principalmente por:

- Un incremento en los gastos fijos que primordialmente se da por un mayor gasto de seguros, provisiones y depreciación.
- Un incremento en gastos de distribución el cual obedece al incremento en las ventas con respecto al año anterior.
- Un incremento en otros ingresos y gastos (netos), dado por el aumento de los servicios corporativos intragrupo.

UTILIDAD OPERACIONAL

La utilidad operacional durante el 2022 fue de \$ 3,365,157 millones y representa un incremento del 5.9% comparada con la del 2021. Por su parte, el margen operacional fue del 30.8%, este disminuyó en 452.56 puntos básicos al del 2021.

IMPUESTO DE RENTA

La provisión de impuesto de renta, contabilizada en base en cálculos elaborados de conformidad con las normas tributarias en 2022 asciende a \$ 918,793 millones. Lo que representa un incremento de \$98,278 millones frente al 2021, como resultado de una mayor utilidad operacional y de un aumento en la tasa del impuesto de renta del 35%. para el año 2022. Cuatro (4) puntos porcentuales adicionales al año 2021 en donde se aplicó una tasa del 31%.

UTILIDAD NETA

La utilidad neta del 2022 fue de \$ 2,331,131 millones con un incremento del 0.2% respecto a la del 2021, donde la utilidad fue de \$2,325,864 millones.

Por su parte, el margen neto para el 2022 fue de 21.3%, frente al 25.8% en el 2021.

EBITDA

El EBITDA en el año 2022 fue de \$4,308,234 millones frente a \$4,030,573 millones del mismo período de 2021, el cual representa el 39.4% sobre las ventas netas durante el 2022.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

ACTIVO

El estado de situación financiera a 31 de diciembre de 2022 refleja un total de activos de \$17,399,727 millones, lo que figura un incremento de 29,0% frente al 31 de diciembre de 2021. Sus componentes principales son:

Las propiedades, planta y equipo por un valor de \$ 5,041,420 millones, este representa el 29% del total de los activos, los cuales registraron un aumento del 14.1% respecto al 2021, como resultado de la adquisición de vehículos en la modalidad de Leasing

El efectivo y equivalente de efectivo por \$4,181,996 millones, constituye el 24% del activo total, presentando un detrimento del 1% con relación al 2021.

Clientes y otras cuentas por cobrar por \$2,887,864 millones, simboliza el 17% del total de activos, con un incremento del 367.5% frente al año 2021, como resultado de operaciones con vinculados económicos.

Inversiones por \$2,099,874 millones, manifiesta el 12% del total de los activos, con un incremento del 46.7% comparado con el año 2021, como resultado de la valoración en el método de participación.

PASIVO

El pasivo total alcanzó la suma de \$12,409,027 millones y constituye el 71% del total del activo. Sus componentes principales son:

Los proveedores y otras cuentas por pagar por \$10,405,410 millones, representa el 84% del pasivo total, presentaron un incremento del 93% con relación al 2021, como resultado de operaciones con compañías vinculadas.

Las obligaciones financieras por \$554,182 millones, simboliza el 4% del pasivo total, presentaron un incremento del 211.3% con respecto al año anterior debido a la compra de vehículos bajo la modalidad de *Leasing*.

PATRIMONIO

El patrimonio se situó en \$4,990,700 millones, constituyendo un detrimento del 0.2% con relación al año 2021, causada principalmente por una disminución en el interés minoritario.



4. INFORMES ESPECIALES

A) SITUACIÓN JURÍDICA

Actualmente, no existen decisiones de entidades públicas que impidan a la compañía administrar y operar sus negocios de la forma y en los términos como lo viene haciendo. De igual manera, la compañía cuenta con títulos legales y válidos sobre los bienes que utiliza en el desarrollo de sus actividades y cumple oportunamente con sus obligaciones. De la misma forma, cuenta con los permisos y licencias vigentes necesarios para operar. Aunque la compañía es parte en procesos jurisdiccionales, estima que las sentencias definitivas que se emitan en estos no impondrán obligaciones, limitaciones o prohibiciones que puedan afectar de forma sustancial su capacidad jurídica, su posición financiera o sus resultados.

B) POLÍTICAS DE PROTECCIÓN DE LA PROPIEDAD INTELECTUAL

La Compañía hace un uso intensivo de la propiedad industrial e intelectual en las actividades que conforman su negocio, puesto que utiliza marcas, enseñanzas, nombres comerciales y programas de computador. Por tal razón, en cumplimiento de lo previsto en la Ley y en sus políticas internas, la Compañía verifica, de manera permanente, que cuenta con los respectivos derechos de propiedad industrial, intelectual o de autor sobre esos activos intangibles o con las respectivas autorizaciones para la utilización de estos, con el fin de evitar usos no autorizados o perjuicios a terceros. Las políticas de la Compañía sobre propiedad industrial e intelectual y uso adecuado de programas de computador prohíben, sin excepción alguna, la utilización de estos bienes cuando se carece de las licencias que permitan el uso lícito de los mismos. Con el fin de garantizar el acatamiento total de esta Política, recordamos a los funcionarios sus obligaciones en relación con este tema y se vigila de forma constante su cabal cumplimiento.

C) LIBRE COMPETENCIA ECONÓMICA

La compañía es consciente de su participación en el mercado y la responsabilidad que le asiste. Por ello, acata las normas legales vigentes sobre promoción de la libre y leal competencia y respeto de los derechos del consumidor y el régimen de protección de datos, aplicando con estricto cumplimiento del régimen de libre competencia económica colombiano, y junto con la aplicación de las diferentes políticas que conforma el código de conducta empresarial. Entre las cuales

se encuentra la política de competencia denominada “competir con confianza”, implementa el principio de autorregulación para actuar y operar de la manera más diligente y cuidadosa en las relaciones con los demás agentes del mercado como competidores, proveedores, clientes y consumidores.

D) INFORME SOBRE LIBRE CIRCULACIÓN DE FACTURAS

En cumplimiento de lo establecido en el artículo 87 de la Ley 1676 del 20 de agosto de 2013, se deja constancia que Bavaria & Cía. S.C.A, no entorpeció la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores durante el año 2022.

E) INFORME SOBRE GOBIERNO CORPORATIVO

Los administradores de la Compañía adoptan sus decisiones guiados por los más altos estándares éticos y de gobierno corporativo, con el fin de garantizar la transparencia de la información financiera, el óptimo uso de los recursos, la adecuada administración de los riesgos del negocio y la creación sostenible de valor tanto para los accionistas como para las demás partes interesadas.

F) JUNTA DIRECTIVA

La Junta Directiva orienta y controla los negocios de la Sociedad, aprueba su estrategia, las oportunidades de desarrollo y tiene atribuciones suficientes para ordenar que se ejecute o celebre cualquier acto o negocio comprendido dentro del objeto social de la Compañía, así como para tomar las decisiones necesarias para que la Sociedad logre sus objetivos a corto, mediano y largo plazo. Conforme lo establecen sus Estatutos Sociales, la Junta Directiva delibera con la presencia de por lo menos cuatro (4) de sus miembros y toma decisiones a través del voto afirmativo de cuatro (4) de ellos; también adopta decisiones usando el

mecanismo de voto escrito de todos sus miembros. En ese mismo sentido, la Junta Directiva deberá sesionar por lo menos tres (3) veces al año, o cuantas veces lo requiera el interés de la Sociedad, a juicio de la Junta misma, del presidente de la Compañía o de quien haga sus veces, o del revisor fiscal. La Junta Directiva está compuesta por seis (6) miembros principales con sus respectivos suplentes numéricos, al 31 de diciembre de 2022 la Junta Directiva estaba compuesta de la siguiente manera:

DIRECTORES PRINCIPALES	DIRECTORES SUPLENTE
1 Alejandro Santo Domingo Dávila.	Alberto Preciado Arbeláez.
2 Carlos Alejandro Pérez Dávila.	Juan Carlos García Cañizares.
3 Cristian Tomas Samper.	Maria Cristina Córdova.
4 Mauricio Cárdenas Santamaría.	Angélica Alvarado Ariza.
5 Carlos Eduardo Klützenschell Lisboa.	Ricardo De Oliveira Abreu.
6 Sergio Andrés Rincón Rincón.	Samira Fadul Solano.

Durante el año 2022, la Junta Directiva sesionó en cuatro (4) oportunidades, las cuales fueron llevadas a cabo de forma no presencial (mixta).

G) NOMBRAMIENTO DE MIEMBROS DE LA JUNTA DIRECTIVA

En atención a los cambios organizacionales de la Compañía, la asamblea general ordinaria de accionistas de la compañía, mediante acta número 167 del 30 de marzo de 2022, designó a los señores **Cristian Tomas Samper, Lorena Madrid, Maria Cristina Córdova, Angélica Alvarado y Ricardo De Oliveira Abreu.**

Posteriormente, la asamblea general extraordinaria de accionistas de la compañía, mediante acta número 168 del 18 de noviembre de 2022, designó a los señores **Mauricio Cárdenas Santamaría¹ y Sergio Andrés Rincón Rincón,** manteniendo los demás miembros de este cuerpo colegiado.

H) NOMBRAMIENTO DEL PRESIDENTE DE LA COMPAÑÍA

Con motivo de la renuncia del señor Marcel Regis de la Compañía, la Junta Directiva mediante el acta número 3992 del 13 de julio de 2022, designó al señor **Sergio Andrés Rincón Rincón** como nuevo Presidente de Bavaria & Cía S.C.A.

I) NOMBRAMIENTO DE REPRESENTANTES LEGALES

La Junta Directiva mediante el acta número 3990 del 1 de marzo de 2022, designó a los señores Samira Fadul Solano,

Angélica Alvarado Ariza, Ricardo De Oliveira Abreu y Juan Guillermo López Palacio como nuevos suplentes del Presidente respectivamente.

J) INFORME DE CONTROL INTERNO

Las actividades de control interno se ejecutan de conformidad con lo establecido en el plan aprobado por el Comité de Auditoría.

La División de Auditoría mantiene su completa independencia mediante el envío directo de sus informes al Comité de Auditoría y a la Junta Directiva, quienes se encargan de analizar sus recomendaciones y tomar las decisiones requeridas para el fortalecimiento del sistema de control interno.

Durante el año 2022, en relación con el control interno, no hubo hallazgos relevantes.

K) INFORME SOBRE OBJETIVIDAD E INDEPENDENCIA DEL REVISOR FISCAL

El Comité de Auditoría de Bavaria & Cía. S.C.A recibe trimestralmente del revisor fiscal, *PricewaterhouseCoopers* (PwC), una relación detallada de los servicios prestados por esta firma de auditoría externa, y verifica que los mismos se ajusten a las mencionadas directrices, lo que garantiza la objetividad e independencia del Revisor Fiscal.

L) INFORME SOBRE CUMPLIMIENTO DE LA POLÍTICA PARA LA PREVENCIÓN Y CONTROL DEL RIESGO DE LAVADO DE ACTIVOS Y FINANCIACIÓN DEL TERRORISMO

Durante el 2022, se dio cumplimiento a lo dispuesto por la Circular Básica Jurídica (capítulo X), de la Superintendencia de Sociedades, y a la Política para la prevención y control del riesgo de lavado de activos y financiación del terrorismo de Bavaria & Cía. S.C.A.

¹ El señor **Mauricio Cárdenas Santamaría** reemplazó a la señora Lorena Madrid.

5. ACONTECIMIENTOS OCURRIDOS DURANTE EL EJERCICIO

Con posterioridad al 31 de diciembre de 2022 no han ocurrido hechos o actos que por su trascendencia puedan afectar sustancialmente la capacidad jurídica, la posición financiera o los resultados de la Compañía.

Atentamente,

SERGIO ANDRÉS RINCÓN RINCÓN²

Presidente

Los siguientes miembros de la Junta Directiva acogen y hacen suyo el presente informe de gestión:

Alejandro Santo Domingo Dávila.
Carlos Alejandro Pérez Dávila.
Cristian Tomas Samper.
Mauricio Cárdenas Santamaría.
Carlos Eduardo Klützenschell Lisboa.
Sergio Andrés Rincón Rincón.
Alberto Preciado Arbeláez.
Juan Carlos García Cañizares. Maria Cristina Cordova.
Angélica Alvarado Ariza.
Ricardo De Oliveira Abreu. Samira Fadul Solano.

También acogen y hacen suyo este informe de gestión las siguientes personas, quienes al 31 de diciembre de 2022 fungieron como administradores:

SERGIO ANDRÉS RINCÓN RINCÓN

Presidente.

SAMIRA FADUL SOLANO

Primer Suplente del Presidente de la Compañía.

ANGÉLICA ALVARADO ARIZA.

Segundo Suplente del Presidente de la Compañía.

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU.

Tercer suplente del Presidente de la Compañía.

JUAN GUILLERMO LÓPEZ PALACIO.

Cuarto suplente del Presidente de la Compañía.

² Agradecemos a los colombianos, y especialmente a nuestros empleados, distribuidores, clientes, detallistas, consumidores y proveedores, por su confianza en esta Compañía, en sus productos y en sus servicios, puesto que son ellos los que hacen que Bavaria & Cía. S.C.A continúe siendo una de las compañías más admiradas, sólidas y rentables de Colombia.



INFORME DE AUDITORÍA INTERNA Y GESTIÓN DE RIESGOS



Señores

Accionistas de BAVARIA & Cía S.C.A.

En cumplimiento con lo dispuesto en el Artículo 116 del Código de Buen Gobierno de BAVARIA & Cía S.C.A., me permito informar a la Asamblea General Ordinaria de Accionistas la estructura, funcionamiento, procedimientos, mecanismos de recolección y suministro de información utilizados en el desarrollo de la función de Auditoría Interna y Gestión de Riesgos.

Como parte de la estructura de gobierno corporativo de BAVARIA & Cía S.C.A. y de sus subsidiarias, el área de Auditoría Interna y Gestión de Riesgos es concebida como un mecanismo de monitoreo independiente a las operaciones y controles de la Compañía y tiene como propósito evaluar la eficacia del sistema de control interno, contribuir a su mejoramiento e informar a la Administración y al Comité de Auditoría sobre su adecuado funcionamiento. Para lograr estos propósitos, Auditoría Interna define y ejecuta un plan que es aprobado y monitoreado por el Comité de Auditoría. Dicho plan, al igual que las auditorías que lo conforman, es realizado de acuerdo con la metodología diseñada por Casa Matriz.

El Auditor reporta directamente al Comité de Auditoría de BAVARIA & Cía S.C.A. todo lo relacionado con la función de Auditoría Interna y cuenta con acceso y soporte directo a las funciones de Auditoría Interna Regional y Global de la Empresa Matriz.

Durante el año 2022 el equipo de Auditoría Interna, conformado por un Director, un Gerente y un Especialista en Auditoría Interna, revisó y evaluó el sistema de control interno en los centros de operación y administración de la Compañía, cubriendo los principales procesos del negocio. La evaluación incluyó el entendimiento del sistema y la determinación de su efectividad en diseño y operación a través de la selección y revisión de conjuntos de datos y de muestras de transacciones de los diferentes procesos operativos y administrativos de la Compañía. De igual forma, se efectuaron evaluaciones de la seguridad y los controles internos de la tecnología informática que soporta dichos procesos.

Para los proyectos de auditoría desarrollados durante el 2022, se emitieron informes y/o planes de acción que incluyeron la identificación de oportunidades de mejora del sistema de control interno, que en su totalidad fueron evaluadas como de alto, mediano o bajo impacto. También se realizó seguimiento a la implementación de las acciones de mejora acordadas con la Administración. Los resultados de cada auditoría y los respectivos seguimientos fueron permanentemente comunicados a la Administración, y se compartieron los informes de Auditoría Interna directamente con la Junta Directiva en las tres (3) sesiones que se llevaron a cabo durante 2022, dado que no hubo ninguna sesión de Comité de Auditoría por los múltiples cambios organizacionales que ocurrieron en el transcurso del año.



Felipe Faustino Ferreira
Director de Auditoría Interna y Gestión de Riesgos
[01 de marzo de 2023]

INFORME DEL COMITE DE AUDITORIA



**CIEN AÑOS
DE SOLEDAD**
**CON SABOR
A VALLENATO**

Señores

Accionistas de BAVARIA & Cía S.C.A.

El siguiente es el informe del Comité de Auditoría correspondiente al ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2022.

Funciones del Comité de Auditoría

El Comité de Auditoría es un órgano asesor establecido a nivel estatutario y en el Código de Buen Gobierno de la sociedad, cuyas funciones se alinean a lo dispuesto por la ley 964 de 2005 y a los lineamientos de la sociedad matriz de BAVARIA & Cía S.C.A. para esta clase de Comités.

Las funciones del Comité están enfocadas en proporcionar asesoría, liderazgo y la vigilancia estratégica al ambiente de control en BAVARIA & Cía S.C.A., con el propósito de crear valor para todos los accionistas, a través de la revisión de los controles internos y de los sistemas de administración de riesgos, el monitoreo de la gestión del Revisor Fiscal y del Auditor Interno y la aprobación del plan anual de Auditoría Interna.

El Comité de Auditoría también asegura que la preparación, presentación y revelación de la información financiera se ajuste a lo dispuesto por la ley, y que los requerimientos del Código de Buen Gobierno y de leyes y regulaciones específicas se cumplan a cabalidad.

Composición del Comité de Auditoría

La Asamblea de Accionistas efectuada el 25 de marzo de 2010 decidió que el Comité de Auditoría esté conformado por el número de miembros que determine la Junta Directiva, el cual en ningún caso será inferior a tres (3) miembros y serán designados de entre sus mismos Directores, teniendo presente que todos los miembros independientes que tenga la Junta Directiva harán parte de este Comité, el cual deliberará con la presencia de la mayoría de sus integrantes.

La Junta Directiva dispuso que el Comité de Auditoría esté conformado por cinco (5) directores, tres (3) de ellos los directores independientes. Durante 2022, no se llevó a cabo ningún Comité de Auditoría debido a múltiples cambios dentro de la organización, y adicionalmente a que la elección de miembros independientes ocurrió durante el transcurso del año en mención, con el nombramiento del tercer director independiente en el mes de diciembre.

Por esta coyuntura, el informe de Auditoría Interna, los informes de Revisoría Fiscal y Auditoría Externa y el informe de Litigios fueron actualizados y compartidos directamente con la Junta Directiva en las tres (3) sesiones que se llevaron a cabo durante 2022.



Felipe Faustino Ferreira
Director de Auditoría Interna y Gestión de Riesgos

[01 de marzo de 2023]

LIDERAMOS EL CAMBIO E INNOVAMOS ENFOCADOS EN NUESTROS CONSUMIDORES







INFORME DEL REVISOR FISCAL

Informe del Revisor Fiscal sobre el cumplimiento por parte de los administradores de las disposiciones estatutarias y de las órdenes e instrucciones de la Asamblea y sobre la existencia de adecuadas medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la sociedad o de terceros que estén en poder de la Entidad

A los señores Accionistas de Bavaria & Cía. S. C. A.

Descripción del Asunto Principal

En desarrollo de mis funciones de Revisor Fiscal de Bavaria & Cía. S. C. A. y en atención a lo establecido en los numerales 1 y 3 del artículo 209 del Código de Comercio, me es requerido informar a la Asamblea si durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022 en la Compañía hubo y fueron adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de sus bienes o de terceros en su poder y sobre el adecuado cumplimiento por parte de los administradores de la Entidad de ciertos aspectos regulatorios establecidos en diferentes normas legales y estatutarias.

Los criterios considerados para la evaluación de los asuntos mencionados en el párrafo anterior comprenden: a) los estatutos de la Entidad, las actas de Asamblea y las disposiciones legales y reglamentarias bajo la competencia de mis funciones como Revisor Fiscal; y b) los componentes del sistema de control interno que la dirección y los responsables del gobierno de la Entidad consideran necesarios para la preparación adecuada y oportuna de su información financiera.

Responsabilidad de la Administración

La Administración de la Entidad es responsable por establecer y mantener un adecuado sistema de control interno que permita salvaguardar sus activos o los de terceros en su poder y dar un adecuado cumplimiento a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea.

Para dar cumplimiento a estas responsabilidades, la Administración debe aplicar juicios con el fin de evaluar los beneficios esperados y los costos conexos de los procedimientos de control que buscan suministrarle a la Administración seguridad razonable, pero no absoluta, de la salvaguarda de los activos contra pérdida por el uso o disposición no autorizado, que las operaciones de la Entidad se ejecutan y se registran adecuadamente y para permitir que la preparación de los estados financieros esté libre de incorrección material debido a fraude o error y de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia.

Responsabilidad del Revisor Fiscal

Mi responsabilidad como Revisor Fiscal es realizar un trabajo de aseguramiento para expresar una conclusión, basado en los procedimientos ejecutados y en la evidencia obtenida, sobre si los actos de los administradores de la Entidad se ajustan a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea y sobre si hay y son adecuadas las medidas de control interno establecidas por la administración de la Entidad para salvaguardar sus activos o los de terceros en su poder.

Llevé a cabo mis funciones de conformidad con las normas de aseguramiento de la información aceptadas en Colombia. Estas normas requieren que cumpla con requerimientos éticos y de independencia establecidos en el Decreto 2420 de 2015, los cuales están fundados en los

principios de integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional, y que planifique y realice los procedimientos que considere necesarios con el objeto de obtener una seguridad sobre el cumplimiento por parte de los Administradores de la Entidad de los estatutos y las órdenes o instrucciones de la Asamblea, y sobre si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Entidad o de terceros que estén en poder de la Entidad al 31 de diciembre de 2022 y por el año terminado en esa fecha, en todos los aspectos importantes de evaluación, y de conformidad con la descripción de los criterios del asunto principal.

La Firma de contadores a la cual pertenezco y de la cual soy designado como Revisor Fiscal de la Entidad, aplica el Estándar Internacional de Control de Calidad No. 1 y, en consecuencia, mantiene un sistema comprensivo de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados sobre el cumplimiento de los requisitos éticos, las normas profesionales y los requisitos legales y reglamentarios aplicables.

Procedimientos de aseguramiento realizados

Las mencionadas disposiciones de auditoría requieren que planeo y ejecute procedimientos de aseguramiento para obtener una seguridad razonable de que los controles internos implementados por la Entidad son diseñados y operan efectivamente. Los procedimientos de aseguramiento seleccionados dependen del juicio del Revisor Fiscal, incluyendo la evaluación del riesgo de incorrección material en los estados financieros debido a fraude o error y que no se logre una adecuada eficiencia y eficacia de las operaciones de la Entidad. Los procedimientos ejecutados incluyeron pruebas selectivas del diseño y operación efectiva de los controles que consideré necesarias en las circunstancias para proveer una seguridad razonable que los objetivos de control determinados por la administración de la Entidad son adecuados.

Los procedimientos de aseguramiento realizados fueron los siguientes:

- Revisión de los estatutos de la Entidad, actas de Asamblea de Accionistas, y otros órganos de supervisión, con el fin de verificar el adecuado cumplimiento por parte de los administradores de la Entidad de dichos estatutos y de las decisiones tomadas por la Asamblea de Accionistas.
- Indagaciones con la administración sobre cambios o proyectos de reformas a los estatutos de la Entidad durante el período cubierto y validación de su implementación.
- Comprensión y evaluación de los componentes de control interno sobre el reporte financiero de la Entidad, tales como: ambiente de control, valoración de riesgos, información y comunicación, monitoreo de controles y actividades de control.
- Comprensión sobre cómo la Entidad ha respondido a los riesgos emergentes de los sistemas de información.
- Comprensión y evaluación del diseño de las actividades de control relevantes y su validación para establecer que las mismas fueron implementadas por la Entidad y operan de manera efectiva.

Considero que la evidencia de auditoría que obtuve es suficiente y apropiada para proporcionar una base para la conclusión que expreso más adelante.

Limitaciones inherentes

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre información financiera puede no prevenir o detectar incorrecciones materiales debido a fraude o error. Así mismo, es posible que los resultados de mis procedimientos puedan ser diferentes o cambien de condición durante el periodo evaluado, debido a que mi informe se basa en pruebas selectivas ejecutadas durante el período. Adicionalmente, las proyecciones de cualquier evaluación de la efectividad del control interno a periodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan inadecuados debido a cambios en las condiciones, o que el grado de cumplimiento de las políticas o procedimientos pueda deteriorarse.

Conclusión

Con base en la evidencia obtenida del trabajo efectuado y descrito anteriormente, y sujeto a las limitaciones inherentes planteadas, concluyo que, durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022, los actos de los administradores de la Entidad se ajustan a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea, y existen y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Entidad o de terceros que están en su poder.

Este informe se emite con destino a los señores Accionistas de Bavaria & Cía. S. C. A., para dar cumplimiento a los requerimientos establecidos en los numerales 1 y 3 del artículo 209 del Código de Comercio, y no debe ser utilizado para ningún otro propósito ni distribuido a otros terceros.

Néstor Augusto Segura Abril
Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional No. 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
27 de marzo de 2023

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS



INFORME DEL REVISOR FISCAL SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

A los señores miembros de la Asamblea de Accionistas de Bavaria & Cía. S. C. A.

Opinión

He auditado los estados financieros separados adjuntos de Bavaria & Cía. S. C. A., los cuales comprenden el estado de situación financiera separado al 31 de diciembre de 2022 y los estados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En mi opinión, los estados financieros separados adjuntos, fielmente tomados de los libros, presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de Bavaria & Cía. S. C. A. al 31 de diciembre de 2022 y los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia.

Bases para la opinión

Efectué mi auditoría de acuerdo con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección de Responsabilidades del Revisor Fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros separados de este informe.

Soy independiente de Bavaria & Cía. S. C. A. de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contaduría del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA – por sus siglas en inglés) junto con los requerimientos de ética que son aplicables a mi auditoría de los estados financieros separados en Colombia y he cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código de Ética del IESBA.

Considero que la evidencia de auditoría que obtuve es suficiente y apropiada para proporcionar una base para mi opinión de auditoría.

Asuntos clave de la auditoría

Los asuntos clave de la auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en mi auditoría de los estados financieros separados del año. Estos asuntos han sido tratados en el contexto de mi auditoría de los estados financieros en su conjunto y en la formación de mi opinión sobre éstos, y no expreso una opinión por separado sobre esos asuntos.

Asunto clave	Modo en el que el asunto clave se ha tratado en la auditoría
<p>Estimaciones contables - Litigios y contingencias</p> <p>La Compañía está expuesta a riesgos derivados de reclamaciones y litigios de diversa índole asociados al normal funcionamiento del sector y negocios tales como arbitrio, demandas civiles, laborales, impuesto a la renta e impuesto de industria y comercio. Adicionalmente, existen contingencias y litigios de tipo fiscal significativos que, dada la complejidad del marco tributario en Colombia nos hacen prestar especial atención a su evaluación y, por lo tanto, es un área importante de nuestra auditoría. La Compañía reconoce provisiones pasivas por litigios basándose en la probabilidad de éxito que, en la mayoría de los casos es informada por abogados especialistas en cada rama y ajustada por la administración según el historial de reclamaciones similares en el pasado.</p> <p>La Compañía cuenta con 49 abogados entre externos e internos, quienes al 31 de diciembre de 2022 llevaban 772 casos a favor y en contra de la Compañía.</p> <p>De acuerdo con la política de la Compañía, se reconocen provisiones sobre litigios con probabilidad de pérdida mayor al 50% y en casos donde la probabilidad es menor, se revelan según su significatividad en las notas a los estados financieros.</p> <p>Por lo anterior, se considera un asunto significativo la evaluación que la compañía hace sobre los litigios y contingencias, ya que si bien su base inicial es la política contable, la gerencia realiza juicios y estimaciones que pueden cambiar la calificación de los litigios sobre o subestimando las provisiones basado en su juicio y en el resultado de litigios de naturaleza similar en el pasado.</p>	<p>He realizado procedimientos de auditoría a los procesos establecidos por la Gerencia para identificar y evaluar las estimaciones contables relacionadas con litigios y/o reclamos así:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comprensión y evaluación de los controles internos relevantes relacionados con el proceso de identificación y registro adecuado de contingencias. • Obtener confirmaciones (circularización) de los asesores legales y tributarios del Grupo para los procesos fiscales y regulatorios, así como la respectiva evaluación de la gestión respecto de los montos y probabilidades de que las contingencias se materialicen en pérdida. • Para procesos tributarios relevantes, con interpretaciones más subjetivas y complejas, obtención a través de la Gerencia de una segunda opinión con la evaluación de especialistas independientes y de renombre en relación con las causas, pronósticos de pérdida, argumentos y/o tesis de los defendidos. • Reuniones con el área legal del Grupo para discutir y evaluar, con la ayuda de nuestros especialistas, las conclusiones obtenidas para las contingencias más relevantes. • Comprobación de las divulgaciones incluidas en los estados financieros. <p>En las pruebas desarrolladas anteriormente, no se han identificado diferencias, fuera de un rango razonable.</p>

Responsabilidades de la administración y de los encargados de la dirección de la Entidad sobre los estados financieros separados

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación razonable de los estados financieros separados adjuntos, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia, y por el control interno que la administración considere necesario para que la preparación de estos estados financieros separados esté libre de error material debido a fraude o error. En la preparación de los estados financieros separados, la administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Entidad de continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con el principio de negocio en marcha y utilizando el principio contable de negocio en marcha, excepto si la administración tiene la intención de liquidar la Entidad o

de cesar sus operaciones, o bien que no exista otra alternativa más realista que hacerlo.

Los encargados de la dirección de la Entidad son responsables por la supervisión del proceso de reporte de información financiera de la Entidad.

Responsabilidades del Revisor Fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable de si los estados financieros separados en su conjunto están libres de error material, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene mi opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia, aplico mi juicio profesional y mantengo una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identifico y valoro los riesgos de error material en los estados financieros separados, debido a fraude o error; diseño y aplico procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos; y obtengo evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para mi opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a fraude es más elevado que en el caso de un error material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtengo un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evalúo lo adecuado de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y las correspondientes revelaciones efectuadas por la administración.

- Concluyo sobre lo adecuado de la utilización, por la administración, del principio contable de negocio en marcha y, basándome en la evidencia de auditoría obtenida, concluyo sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad de la Entidad para continuar como negocio en marcha. Si concluyera que existe una incertidumbre material, se requiere que llame la atención en mi informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que exprese una opinión modificada. Mis conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden causar que la Entidad deje de ser un negocio en marcha.
- Evalué la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros separados incluida la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.

Comunico a los encargados de la dirección de la Entidad, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identifique en el transcurso de la auditoría.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables de la dirección de la Entidad, determiné las que han sido de mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros del periodo actual y que son, en consecuencia, los asuntos claves de la auditoría. He descrito estos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente un asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios del interés público de la misma.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

La administración también es responsable por el cumplimiento de aspectos regulatorios en Colombia relacionados con la gestión documental contable, la preparación de informes de gestión, el pago oportuno y adecuado de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral y la implementación del programa de transparencia y ética empresarial. Mi responsabilidad como Revisor Fiscal en estos temas es efectuar procedimientos de revisión para emitir una conclusión sobre su adecuado cumplimiento.

De acuerdo con lo anterior, concluyo que:

- a) La contabilidad de la Compañía durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022 ha sido llevada conforme a las normas legales y a la técnica contable y las operaciones registradas se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas y de la Junta Directiva.
- b) La correspondencia, los comprobantes de las cuentas y los libros de actas y de registro de acciones se llevan y se conservan debidamente.
- c) Existe concordancia entre los estados financieros separados que se acompañan y el informe de gestión preparado por los administradores. Los administradores dejaron constancia en

dicho informe de gestión, que no entorpecieron la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores.

- d) La información contenida en las declaraciones de autoliquidación de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral, en particular la relativa a los afiliados y a sus ingresos base de cotización, ha sido tomada de los registros y soportes contables. Al 31 de diciembre de 2022 la Compañía no se encuentra en mora por concepto de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral.
- e) La Entidad ha implementado el programa de transparencia y ética empresarial en cumplimiento de la Circular Externa 100-000011 de 2021 emitida por la Superintendencia de Sociedades.

En cumplimiento de las responsabilidades del Revisor Fiscal contenidas en los Numerales 1 y 3 del Artículo 209 del Código de Comercio, relacionadas con la evaluación de si los actos de los administradores de Bavaria & Cía. S. C. A. se ajustan a los estatutos y a las órdenes y a las instrucciones de la Asamblea y si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, emití un informe separado de fecha 27 de marzo de 2023.

Otros asuntos

Los estados financieros separados de la Entidad por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 fueron auditados por otro revisor fiscal, vinculado a PwC Contadores y Auditores S.A.S., quien en informe de fecha 22 de marzo de 2022 emitió una opinión sin salvedades sobre los mismos.

Néstor Augusto Segura Abri
Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional No. 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
27 de marzo de 2023

CERTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPAÑÍA

Señores

Accionistas de Bavaria & Cía. S. C. A.

El suscrito Representante Legal de Bavaria & Cía. S. C. A. certifica que los estados financieros, el informe de gestión y los demás documentos que de conformidad con el artículo 446 del Código de Comercio se presentarán a la Asamblea General de Accionistas, con fecha de corte 31 de diciembre de 2022 y 2021, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de Bavaria & Cía. S. C. A.

Bogotá, D. C., 01 de marzo de 2023.

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVA

Representante Legal

CERTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL Y CONTADOR DE LA COMPAÑÍA

Señores

Accionistas de Bavaria & Cía. S.C.A.

Los suscritos Representante Legal y Contador de Bavaria & Cía. S.C.A. certificamos que los estados financieros de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 han sido fielmente tomados de los libros y que antes de ser puestos a su disposición y de terceros hemos verificado las siguientes afirmaciones contenidas en ellos:

- a) Los estados financieros, el informe de gestión y los demás documentos que de conformidad con el artículo 446 del Código de Comercio se presentarán a la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de Bavaria & Cía. S.C.A.
- b) Las afirmaciones contenidas en los estados financieros de Bavaria & Cía. S.C.A. han sido verificadas previamente, conforme al reglamento, y las mismas han sido tomadas fielmente de los libros de contabilidad de la Compañía.
- c) Todos los activos y pasivos incluidos en los estados financieros de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 existen, y todas las transacciones incluidas en dichos estados se han realizado durante los períodos terminados en esas fechas.
- d) Todos los hechos económicos realizados por la Compañía durante los períodos terminados en 31 de diciembre de 2022 y 2021, han sido reconocidos en los estados financieros.
- e) Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones), obtenidos o a cargo de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021.
- f) Todos los elementos han sido reconocidos por sus valores apropiados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.
- g) Todos los hechos económicos que afectan la compañía han sido correctamente clasificados, descritos y revelados en los estados financieros.

Bogotá, D. C., 01 de marzo de 2023.

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVA
Representante Legal

JORGE ALEXANDER HERRERA
Contador Público
Tarjeta Profesional N° 259510-T

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA SEPARADO

En millones de pesos		31 de diciembre	
	Notas	2022	2021
ACTIVO			
NO CORRIENTE			
Activos intangibles	14	172,327	153,478
Inversiones	10	3,824,026	4,212,399
Activos financieros	4	5,139	5,120
Propiedades, planta y equipo	13	3,111,325	2,899,401
Clientes y otras cuentas a cobrar	17	105,295	22,883
Instrumentos financieros derivados	16	-	58
Total no corriente		7,218,112	7,293,339
CORRIENTE			
Inventarios	18	636,524	359,752
Clientes y otras cuentas a cobrar	17	1,940,696	1,433,775
Activos por impuestos corrientes	11	233,741	211,714
Instrumentos financieros derivados	16	257,403	121,423
Efectivo y equivalentes de efectivo	19	397,702	830,548
Total corriente		3,466,066	2,957,212
TOTAL DEL ACTIVO		10,684,178	10,250,551
PASIVO			
NO CORRIENTE			
Beneficios post-empleo	27	220,800	247,100
Provisiones	28	175,815	193,276
Pasivo por impuestos diferidos	26	131,650	130,347
Proveedores y otras cuentas a pagar	23	3,475,105	2,541,933
Obligaciones financieras	24	68,108	56,714
Pasivos por arrendamientos	25	5,896	1,502
Total no corriente		4,077,374	3,170,872
CORRIENTE			
Proveedores y otras cuentas a pagar	23	3,214,996	2,976,462
Obligaciones financieras	24	20,174	19,923
Instrumentos financieros derivados	16	38,473	3,710
Provisiones	28	148,744	151,835
Pasivos por arrendamientos	25	3,701	793
Pasivos por impuesto corriente	11	26,523	138,181
Total corriente		3,452,611	3,290,904
TOTAL DEL PASIVO		7,529,985	6,461,776
PATRIMONIO			
Capital ordinario	20	791	791
Prima emisión		142,296	142,296
Reservas	22	2,220,838	1,814,769
Pérdidas acumuladas	21	(925,079)	(925,079)
Utilidad del ejercicio	21	1,715,347	2,755,998
TOTAL PATRIMONIO		3,154,193	3,788,775
TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO		10,684,178	10,250,551

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVA
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)

JORGE ALEXANDER HERRERA
Contador Público
Tarjeta profesional N.º 259510-T
(Ver certificación adjunta)

NESTOR AUGUSTO SEGURA ABRIL
Revisor Fiscal
Tarjeta profesional N.º 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
(Ver opinión adjunta)

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO

En millones de pesos	Notas	Año terminado el	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
Ingresos ordinarios	6	5,975,100	4,917,901
Costo de producción	7	(2,611,215)	(1,797,714)
Costos variables	7	(197,658)	(152,536)
Utilidad bruta		3,166,227	2,967,651
Gastos de distribución	7	(342,199)	(302,583)
Gastos de mercadeo	7	(254,146)	(288,122)
Gastos fijos	7	(791,086)	(778,724)
Otros (gastos) ingresos, netos	6	(286,002)	782,921
Utilidad operacional		1,492,794	2,381,143
(Gastos) financieros, netos	9	(543,695)	(387,322)
Método de participación	10	983,439	1,082,997
Utilidad antes de provisión para impuesto sobre la renta		1,932,538	3,076,818
Provisión para impuestos sobre la renta	11	(217,191)	(320,820)
Utilidad neta		1,715,347	2,755,998
Utilidad neta por acción básica en operaciones continuadas		6,965.00	11,190.46

en pesos colombianos

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVARepresentante Legal
(Ver certificación adjunta)**JORGE ALEXANDER HERRERA**Contador Público
Tarjeta profesional N.º 259510-T
(Ver certificación adjunta)**NESTOR AUGUSTO SEGURA ABRIL**Revisor Fiscal
Tarjeta profesional N.º 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
(Ver opinión adjunta)

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES SEPARADO

En millones de pesos	Nota	Año terminado el	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
Utilidad neta del ejercicio		1,715,347	2,755,998
Otros resultados integrales que se reclasificaran a los resultados:			
Coberturas flujo de caja	16	(13,222)	(430)
Coberturas commodities	16	114,381	186,672
Superávit método de participación	10	922	11,998
Efecto fusión superávit método de participación	10	-	(547)
Efecto venta de inversión superávit método de participación	10	-	176
Total otros resultados integrales que se reclasificaran a los resultados		102,081	197,869
Otros resultados integrales que no se reclasificaran a los resultados:			
Revaluación instrumentos financieros	4	19	(315)
Efecto fusión revaluación instrumentos financieros	4	-	261
(Pérdidas)/ganancias actuariales en obligaciones por prestaciones post- empleo	27	15,987	29,853
Ajuste impuesto diferido (resultado de obligaciones actuariales)	26	5,275	9,852
Total otros resultados integrales que no se reclasificaran a los resultados		21,281	39,651
Total otros resultados integrales		1,838,709	2,993,518

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVA

Representante Legal
(Ver certificación adjunta)

JORGE ALEXANDER HERRERA

Contador Público
Tarjeta profesional N.º 259510-T
(Ver certificación adjunta)

NESTOR AUGUSTO SEGURA ABRIL

Revisor Fiscal
Tarjeta profesional N.º 80661-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
(Ver opinión adjunta)

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO SEPARADO

<i>En millones de pesos</i>	Capital social	Prima en colocación de acciones	Reservas y otros resultados integrales	Utilidades acumuladas	Total patrimonio
Saldo al 01 de enero de 2021	791	142,296	1,757,088	726,498	2,626,673
Utilidad del ejercicio	-	-	-	2,755,998	2,755,998
Superávit método de participación	-	-	11,998	-	11,998
Otros resultados integrales	-	-	225,808	-	225,808
Dividendos decretados	-	-	-	(1,795,048)	(1,795,048)
Movimiento de reservas	-	-	(179,839)	179,839	-
Efecto fusión	-	-	(286)	(36,368)	(36,654)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	791	142,296	1,814,769	1,830,919	3,788,775
Utilidad del ejercicio	-	-	-	1,715,347	1,715,347
Superávit método de participación	-	-	922	-	922
Otros resultados integrales	-	-	122,440	-	122,440
Dividendos decretados	-	-	-	(2,473,291)	(2,473,291)
Movimiento de reservas	-	-	282,707	(282,707)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2022	791	142,296	2,220,838	790,268	3,154,193

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVARepresentante Legal
(Ver certificación adjunta)**JORGE ALEXANDER HERRERA**Contador Público
Tarjeta profesional N.º 259510-T
(Ver certificación adjunta)**NESTOR AUGUSTO SEGURA ABRIL**Revisor Fiscal
Tarjeta profesional N.º 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
(Ver opinión adjunta)

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO SEPARADO

En millones de pesos	Nota	Año terminado el	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
Flujos de efectivo originado en actividades de operación			
Utilidad neta		1,715,347	2,755,998
Ajuste a los resultados:			
Depreciaciones de propiedad planta y equipo de uso propio	13	318,772	274,549
Depreciaciones de activos por derechos de uso	13	27,441	41,523
Amortizaciones	14	30,898	25,995
Provisión de cuentas por cobrar	17	(288)	(1,869)
Provisión de inventarios	18	(269)	(415)
Método de participación	10	(983,439)	(1,082,997)
Provisión procesos jurídicos y laborales	28	(20,552)	(6,076)
Provisión para impuesto sobre la renta	11	217,191	320,820
Gasto por intereses	9	14,584	7,574
Pérdida en venta y/o bajas de propiedad planta y equipo	6	64,404	15,855
Efecto por fusión en resultados		-	3,223
Utilidad operacional antes de cambios en el capital de trabajo		1,384,089	2,354,180
Cuentas financieras por cobrar	17	(149,857)	13,671
Inventarios	18	(276,503)	(76,669)
Cuentas por cobrar Inter compañías	17	(439,188)	(569,110)
Activos por impuestos corrientes	11	(22,027)	40,282
Pasivos por impuestos corrientes	11	(328,849)	(346,955)
Pasivos por impuestos diferidos	26	6,578	(38,696)
Cuentas por pagar Inter compañías	23	982,010	(553,128)
Proveedores y otras cuentas a pagar	23	189,696	372,036
Obligaciones por prestaciones por jubilación	27	(10,313)	(13,342)
Pago de intereses	9	(14,584)	(7,574)
Producto de la venta de propiedades planta y equipo	13	276,164	14,004
Efectivo neto generado por las operaciones		1,597,216	1,188,699
Flujos de efectivo en actividades de inversión			
Adquisición de propiedad, planta y equipo de uso propio	13	(852,724)	(668,796)
Adquisición de activos intangibles	14	(53,212)	(38,511)
Adquisición y venta de inversiones en subsidiarias	10	-	(20,676)
Dividendos recibidos de compañías que aplican método	10	1,372,735	508,486
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		466,798	(219,497)
Flujos de efectivo en actividades de financiación			
Pagos por obligaciones financieras		(20,117)	(34,959)
Pagos por arrendamientos		(3,452)	(16,430)
Dividendos decretados	21	(2,473,291)	(1,795,048)
Efectivo neto generado en las actividades de financiación		(2,496,860)	(1,846,437)
Aumento en efectivo y sus equivalentes		(432,845)	(877,235)
Efectivo recibido en la fusión		-	14,197
Efectivo y sus equivalentes al iniciar el ejercicio		830,549	1,693,586
Efectivo y sus equivalentes al finalizar el ejercicio	19	397,702	830,548

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros

RICARDO DE OLIVEIRA ABREU SILVA

Representante Legal
(Ver certificación adjunta)

JORGE ALEXANDER HERRERA

Contador Público
Tarjeta profesional N.º 259510-T
(Ver certificación adjunta)

NESTOR AUGUSTO SEGURA ABRIL

Revisor Fiscal
Tarjeta profesional N.º 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
(Ver opinión adjunta)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

1. INFORMACIÓN GENERAL

Bavaria & Cía. S. C. A. es la matriz del Grupo Empresarial Bavaria (GEB) y su domicilio principal es en la ciudad de Bogotá D.C. Fue constituida como sociedad comercial anónima, de nacionalidad colombiana, mediante escritura pública número 3111 del 4 de noviembre de 1930, de la Notaría Segunda de Bogotá, bajo el nombre de Consorcio de Cervecería Bavaria S. A., a través del aporte de dos cervecerías existentes con operaciones que databan desde 1889. El 29 de mayo de 1959, mediante escritura pública número 1971, de la Notaría Séptima de Bogotá, la sociedad cambió su nombre por el de Bavaria S. A. En 1997 la Compañía llevó a cabo un proceso de escisión dando origen a la sociedad Valores Bavaria S. A., mediante escritura pública número 3745 del 27 de noviembre de 1997, de la Notaría Séptima de Bogotá. El 27 de diciembre de 2002, mediante escritura pública 2828, de la Notaría Séptima de Bogotá, la sociedad absorbió por fusión a las sociedades Malterías de Colombia S. A. y Cervecería Águila S. A. El 30 de agosto de 2007, mediante escritura pública 2754 de la Notaría Once de Bogotá, la sociedad absorbió por fusión a la sociedad Cervecería Leona S. A. Para abril de 2009, la sociedad absorbió por fusión a la sociedad Latin Development Corporation Mediante escritura pública 964 del 22 de abril de 2009, de la Notaría Once de Bogotá. El 17 de mayo de 2019 por escritura pública 0579 de la Notaría 45 de Bogotá la sociedad cambió su nombre por el de Bavaria & Cía S. C. A.

El 12 de octubre de 2005 se perfeccionó el proceso de fusión entre una subsidiaria de BevCo LLC (Compañía holding de los intereses del Grupo Santo Domingo en Bavaria) y una subsidiaria de propiedad de SABMiller plc, con el cual SABMiller plc obtuvo en forma directa e indirecta el 71.8% de la participación en Bavaria S. A. Entre el 5 de diciembre de 2005, tras la oferta pública voluntaria de adquisición de acciones realizada en Colombia, y el 30 de septiembre de 2006 el Grupo SABMiller plc adquirió un paquete adicional de acciones en Bavaria S. A., con lo cual su participación alcanzó el 97.78%. El 12 de octubre de 2006, mediante la oferta pública obligatoria de adquisición de acciones realizada en Colombia, el Grupo SABMiller plc adquirió otro paquete de acciones en Bavaria S. A., con lo cual su participación alcanzó el 97.99%. El 20 de diciembre de 2006, Bavaria S. A. readquirió 1,279,943 acciones, con lo cual la participación de SABMiller plc alcanzó el 99.1%.

El 10 de octubre de 2016, mediante una operación de fusión triangular, la sociedad Anheuser Busch InBev SA/NV absorbió a la sociedad SABMiller Plc. como consecuencia de esta operación la nueva sociedad matriz de Bavaria y todas sus subordinadas es, a partir de dicha fecha, Anheuser Busch InBev SA/NV con domicilio principal en Bruselas, Bélgica. El cambio de sociedad controlante fue debidamente registrado ante la Cámara de Comercio de Bogotá y las demás Cámaras de Comercio donde tienen su domicilio las demás sociedades subordinadas de Bavaria. Al 31 de diciembre de 2016 el porcentaje de participación es del 99.1%.

La administración de Bavaria & Cía S. C. A. el día 11 de enero de 2018, mediante escritura pública número 113 del 11 de enero de 2018, perfeccionó el proceso de fusión por absorción, el cual consiste en la absorción por parte de Bavaria de su accionista controlante SAB Colombia S. A. S. (excluyendo las inversiones de este en Axin y Cía. S. A. S. e Inversiones Nixa S. A.) mediante la transferencia en bloque de sus activos, pasivos, y patrimonio. Lo anterior, dando cumplimiento a lo estipulado en el Código de Comercio, la Ley 222 de 1995 y la Circula Básica Jurídica de la Superintendencia de Sociedades. Después del proceso de fusión la Compañía continúa desarrollando las actividades propias de su objeto social.

La administración de Bavaria & Cía S. C. A. mediante escritura pública número 2440 del 28 de diciembre del 2021 de la notaría 45 de Bogotá D.C. perfeccionó el proceso de fusión donde las sociedades Maltería Tropical S. A. e Inversiones Maltería Tropical son absorbidas por la sociedad Bavaria & Cía S. C. A. las cuales se disuelven sin liquidarse.

La sociedad tiene como objeto principal la fabricación de cervezas; la producción y transformación de bebidas alimenticias, fermentadas o destiladas, así como la fabricación, producción y transformación de toda clase de bebidas, tales como refrescos, refajos, jugos, aguas lisas, aguas carbonatadas y aguas saborizadas; y la adquisición, enajenación, comercialización, distribución, exportación, almacenamiento y expendio de sus propios productos, así como los de otros fabricantes relacionados con estos ramos industriales.

En los estatutos de la sociedad se encuentra establecido que la misma tiene duración hasta el 31 de octubre de 2030.

Bavaria & Cía. S. C. A. está sometida al control de la Superintendencia de Sociedades desde el 20 de abril de 2015.

Impactos del Covid-19

El pasado 30 de junio de 2022 mediante resolución 666 de 2022 el gobierno nacional dio por finalizada la emergencia sanitaria y todas las medias impuestas tras detectarse el primer caso de covid-19 en el país. Los principales objetivos eran reducir la mortalidad por covid-19 en el territorio nacional, levantar y mejorar las condiciones del sistema de salud colombiano y la reactivación económica y social del país; aspectos evaluados por las autoridades sanitarias y el Comité Epidemiológico. Al cierre de los estados financieros 31 diciembre de 2022 no hubo impactos por efectos de COVID 19.

Negocio en Marcha

Estos estados financieros han sido preparados sobre una base de negocio en marcha y no incluyen ningún ajuste a los valores en libros y clasificación de activos, pasivos y gastos reportados que de otra manera podrían ser requeridos si la base de negocio en marcha no fuera apropiada.

Todavía existe una gran incertidumbre sobre cómo el COVID-19 y las variantes que han surgido afectarán al negocio de la Compañía y a la demanda de los clientes de sus productos en períodos futuros. Por lo tanto, la administración ha modelado una serie de escenarios diferentes considerando un período de 12 meses desde la fecha de autorización de estos estados financieros. Los supuestos modelados se basan en el impacto potencial estimado de las restricciones y regulaciones de COVID-19 y las respuestas propuestas por la administración. El escenario del caso base incluye los beneficios de las acciones ya tomadas por la administración para mitigar los impactos provocados por COVID-19. No se asumen nuevos cierres de los negocios pero se contemplan dificultades en las cadenas de suministros internacionales. En este escenario base, se espera que la Compañía continúe teniendo suficiente margen de maniobra con el soporte de la financiación disponible.

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Los estados financieros de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas de Contabilidad e Información Financiera Aceptadas en Colombia, fundamentadas en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, marco de referencia conceptual, los fundamentos de conclusión y las guías de aplicación autorizadas y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) publicadas en español hasta el año 2018 (sin incluir la NIIF

17); y otras disposiciones legales definidas por las entidades de vigilancia que pueden diferir en algunos aspectos de los establecidos por otros organismos de control del Estado. Los mismos han sido preparados sobre la base del costo histórico.

Los estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Junta Directiva el 01 de marzo de 2023. Los mismos pueden ser modificados y deben ser aprobados por los Accionistas.

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros se detallan a continuación.

2.1. Estados financieros separados y comparativos

Los estados financieros separados presentan la información de la Compañía como una entidad individual. Por estatutos la compañía efectúa corte de cuentas y prepara estados financieros anualmente al 31 de diciembre. La Compañía también prepara estados financieros consolidados.

2.2. Subsidiarias

Las inversiones en compañías subsidiarias, en las cuales la Compañía posee en forma directa o indirecta más del 50% del capital social, se contabilizan por el método de participación. Bajo este método, las inversiones se registran inicialmente al costo y posteriormente se ajustan, con abono o cargo a resultados según sea el caso, para reconocer la participación en las utilidades o pérdidas en las subsidiarias, previa eliminación de las utilidades no realizadas entre compañías. La distribución en efectivo de las utilidades de estas compañías se registra como un menor valor de la inversión. Adicionalmente, también se registra como un mayor o menor valor de las inversiones indicadas anteriormente la participación proporcional en las variaciones en otras cuentas del patrimonio de las subsidiarias, diferente a resultados del ejercicio, con abono o cargo a la cuenta de superávit por método de participación en el patrimonio.

2.3. Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las que la Compañía ejerce influencia significativa pero no control; generalmente estas entidades son aquellas en las que se mantiene una participación de entre 20% y 50% de los derechos a voto.

En los estados financieros separados las inversiones en asociadas se registran al costo. Los dividendos recibidos de las asociadas se registran en los resultados del ejercicio en el cual se decretan.

2.4. Transacciones en moneda extranjera

2.4.1. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros separados de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se presentan en pesos colombianos, que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía.

2.4.2. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se traducen a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas son revaluadas. Los resultados por diferencias en cambio que resulten del pago de tales transacciones y de la traducción a los tipos de cambio al cierre de cada semestre de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados, excepto cuando se difieren en el patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales por partidas monetarias que se han de cobrar o pagar por una subsidiaria en el extranjero, si la liquidación de esa partida no está contemplada ni es probable que se produzca en un futuro previsible, en cuyo caso la partida es considerada, en esencia, una parte de la inversión neta de la entidad en ese negocio en el extranjero, o cuando se capitalizan en el costo de activos en construcción o montaje en la medida en que correspondan a préstamos en moneda extranjera y se consideren como ajustes de los costos por intereses.

2.5. Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo comprende terrenos, edificaciones, maquinaria, envases retornables, muebles y enseres, equipos de cómputo y vehículos que se registran al costo histórico menos su depreciación y las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición de los activos.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, solo cuando es probable que generen beneficios económicos futuros para la Compañía y el costo de estos activos se pueda medir razonablemente. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el período en el que estos se incurrían.

No se aplica depreciación a los terrenos o a las construcciones en curso o activos en montaje. Con respecto a las edificaciones, maquinaria, envases retornables, muebles y enseres, equipos

de cómputo y vehículos la depreciación se calcula por el método de línea recta para asignar su costo menos su valor residual durante el estimado de su vida útil, como sigue:

Edificaciones	20 - 50 años
Maquinaria	3 - 30 años
Envases retornables	3 - 10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de cómputo	3 - 5 años
Vehículos	5 - 10 años

Al establecer las vidas útiles económicas, los principales factores que la Compañía tiene en cuenta son los avances tecnológicos esperados, las exigencias del mercado para el uso de los activos y la intensidad con que serán utilizados dichos activos.

Los valores residuales y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, cada año.

El valor en libros de un activo se castiga inmediatamente a su valor recuperable si el valor en libros del activo es mayor que el estimado de su valor recuperable.

Los resultados por la venta de activos corresponden a la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los mismos. Estas diferencias se incluyen en el estado de resultados.

Otros asuntos particulares de la propiedad, planta y equipo se describen a continuación.

2.5.1. Construcciones en curso o activos en montaje

Las construcciones en curso o activos en montaje se contabilizan al costo menos cualquier pérdida por deterioro. El costo incluye los honorarios profesionales y, en el caso de activos aptos, los costos por intereses. Cuando estos activos están listos para su uso previsto se transfieren a la categoría correspondiente. En este punto, la depreciación comienza sobre la misma base que aplica para la otra propiedad, planta y equipo.

2.5.2. Envases retornables

Los envases retornables en circulación se registran dentro de la propiedad, planta y equipo al costo neto, menos la depreciación acumulada, menos cualquier pérdida por deterioro.

La depreciación de botellas retornables y canastas se registra para dar de baja a los envases a lo largo de su vida útil

económica. Esto se realiza normalmente en un proceso de dos etapas:

- El exceso sobre el valor del depósito es depreciado en un período de 3 a 10 años, y el valor del depósito de 4 a 6 años.
- Se reconocen provisiones contra los valores de los depósitos por roturas o pérdidas en el mercado, junto con una provisión de obsolescencia de diseño destinada a castigar el valor del depósito durante el período de diseño del envase, que no excede los 14 años a partir de la creación del diseño de un envase. Este período se acorta si es apropiado, en referencia a la dinámica del mercado y a la capacidad de la Compañía para utilizar los envases de las diferentes marcas y referencias.

2.5.3. Capitalización de los costos de préstamos

Los costos de financiamiento antes de impuestos, incurridos en proyectos de inversión importantes que requieren de un tiempo sustancial para su montaje o construcción, se capitalizan durante dicho período hasta que el activo se encuentre listo para su uso en las condiciones esperadas.

2.6. Activos intangibles

Los activos intangibles se valoran a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. El costo se determina como el monto pagado por la Compañía. Los activos intangibles con vida definida se amortizan en su vida útil económica estimada y solo son sometidos a pruebas de deterioro cuando existe un evento que indique esta posibilidad. La amortización se incluye en las cuentas de resultados.

La Compañía revisa regularmente la totalidad de sus tasas de amortización y los valores residuales para tener en cuenta cualquier cambio en las circunstancias. La estimación de la vida útil de los activos intangibles se basa en la naturaleza del bien adquirido, la durabilidad de los productos relacionados con el activo y el impacto esperado en el futuro del negocio.

Los intangibles generados internamente no se reconocen, excepto cuando se trata de programas de cómputo y de los costos de desarrollo como se explica a continuación.

2.6.1. Programas de cómputo

Cuando la aplicación informática no es una parte integral de un elemento de propiedad, planta y equipo, el programa de

cómputo es capitalizado de manera independiente como un activo intangible.

Las licencias adquiridas de programas informáticos se capitalizan sobre la base de los costos incurridos para adquirirlas y ponerlas en uso. Los costos de desarrollo que son directamente atribuibles al diseño y prueba de programas de cómputo identificables que controla la Compañía se reconocen como activos intangibles cuando cumplen con los siguientes criterios:

- Técnicamente es posible completar el programa de cómputo de modo que podrá ser usado;
- La Administración tiene la intención de terminar el programa de cómputo y de usarlo o venderlo.
- Se tiene la capacidad para usar o vender el programa de cómputo.
- Se puede demostrar que es probable que el programa de cómputo generará beneficios económicos futuros.
- Se cuenta con los recursos técnicos, financieros y otros recursos necesarios para completar el desarrollo del programa de cómputo que permita su uso o venta.
- El gasto atribuible al programa de cómputo durante su desarrollo se puede medir de manera confiable.

Otros costos de desarrollo que no cumplan con estos criterios se reconocen en resultados conforme se incurren. Los costos de desarrollo que se reconocen en los resultados no se reconocen como un activo en períodos subsiguientes. Los costos asociados con el mantenimiento de programas de cómputo se reconocen como gasto cuando se incurren.

Los costos incurridos en el desarrollo de software reconocidos como activos se amortizan en el plazo de su vida útil estimada las que no exceden de 8 años.

2.6.2. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación son cargados a los resultados del ejercicio en el que se incurren. Ciertos costos de desarrollo se capitalizan como activos intangibles generados internamente cuando hay un proyecto claramente definido, que se puede identificar por separado, y para el cual se puede demostrar con razonable certeza la generación probable de beneficios económicos en el futuro (en términos de viabilidad y comercialidad) que superan los costos esperados y la Compañía cuenta con los recursos para completar el proyecto. Dichos activos se amortizan de forma lineal a lo largo de su vida útil una vez que el proyecto esté terminado.

2.7. Instrumentos financieros

2.7.1. Activos y pasivos financieros

Métodos de medición

Costo amortizado y tasa de interés efectiva

El costo amortizado es el importe al que fue medido inicialmente el activo o el pasivo financiero menos los reembolsos del principal, más o menos la amortización acumulada, utilizando el método del interés efectivo de cualquier diferencia existente entre el importe inicial y el valor de reembolso en el vencimiento y, para los activos financieros, el ajuste por provisión por deterioro.

La tasa de interés efectiva es la aquella que descuenta exactamente los pagos o recaudos futuros estimados en efectivo a lo largo de la vida esperada del activo financiero o pasivo financiero con el importe en libros bruto de un activo financiero (es decir, su costo amortizado antes de cualquier provisión por deterioro) o al costo amortizado de un pasivo financiero. El cálculo no tiene en cuenta pérdidas crediticias esperadas e incluye costos de transacción, primas o descuentos y honorarios y comisiones pagadas o recibidas que son parte integral de la tasa de interés efectiva, tales como costos de originación. En el caso de activos financieros con deterioro crediticio adquiridos u originados (POCI, por su acrónimo en inglés) - activos con deterioro crediticio en el momento del reconocimiento inicial, la Compañía calcula la tasa de interés efectiva crediticia ajustada, que se obtiene con base en el costo amortizado del activo financiero en lugar de su importe en libros bruto e incorpora el impacto de las pérdidas crediticias esperadas en los flujos de efectivo futuros estimados.

Cuando la Compañía revisa los estimados de flujos de efectivo futuros, el importe en libros de los respectivos activos o pasivos financieros se ajusta para reflejar el nuevo estimado descontado usando la tasa de interés efectiva original. Cualquier cambio se reconoce en el estado de resultados.

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva al importe en libros bruto de los activos financieros, excepto:

- (a) Activos financieros con deterioro crediticio adquiridos u originados, para los cuales la tasa original de interés efectiva crediticia ajustada se aplica al costo amortizado del activo financiero.

- (b) Los activos financieros que no son adquiridos u originados con deterioro crediticio (POCI, por su acrónimo en inglés) pero posteriormente han obtenido deterioro crediticio (o "etapa 3"), para los cuales los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva a su costo amortizado (es decir, neto de la provisión para pérdidas crediticias esperadas).

Reconocimiento y medición inicial

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la entidad se vuelve parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las compras y ventas periódicas de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo o pasivo financiero a su valor razonable más o menos, en el caso de un activo o pasivo financiero que no se continuara midiendo a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que son incrementales y directamente atribuibles a la adquisición o emisión del activo o pasivo financiero, como honorarios y comisiones. Los costos de transacción de los activos y pasivos financieros contabilizados a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de resultados. Inmediatamente después del reconocimiento inicial, se reconoce una provisión por pérdida crediticia esperada para los activos financieros medidos al costo amortizado y las inversiones en instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral, lo que resulta en una pérdida contable que se reconoce en el resultado cuando se origina un nuevo activo.

Cuando el valor razonable de los activos y pasivos financieros difiere del precio de la transacción en el reconocimiento inicial, la entidad reconoce la diferencia de la siguiente manera:

- (a) Cuando el valor razonable se evidencia por un precio cotizado en un mercado activo para un activo o pasivo idéntico (es decir, una medición de Nivel 1) o con base en una técnica de valoración que utiliza solo datos de mercados observables, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida.
- (b) En todos los demás casos, la diferencia se difiere y el momento del reconocimiento de la ganancia o pérdida diferida del primer día se determina individualmente. Se amortiza a lo largo de la vida del instrumento, se difiere hasta que el valor razonable del instrumento se pueda determinar utilizando insumos observables del mercado, o se realiza a través de la liquidación.

7.2.7. Activos financieros

Clasificación y medición posterior

La Compañía aplica la NIIF 9 y clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Valor razonable con cambios en resultados.
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral.
- Costo amortizado.

Los requerimientos de clasificación para instrumentos de deuda y de patrimonio se describen a continuación:

Instrumentos de deuda

Los instrumentos de deuda son aquellos que cumplen con la definición de un pasivo financiero desde la perspectiva del emisor, tales como préstamos, bonos gubernamentales y corporativos y cuentas por cobrar comerciales adquiridas a clientes en arreglos de factoraje sin recurso.

La clasificación y medición posterior de los instrumentos de deuda dependen de:

- El modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo.
- Las características de flujo de efectivo del activo.

Con base en estos factores, la Compañía clasifica sus instrumentos de deuda dentro de una de las siguientes categorías de medición:

- Costo amortizado: los activos que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales donde dichos flujos de efectivo representan solo pagos de principal e intereses, y que no están designados al valor razonable con cambios en resultados, se miden al costo amortizado. El importe en libros de estos activos se ajusta por cualquier estimación de pérdida crediticia esperada reconocida. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en “intereses e ingresos similares” utilizando el método de la tasa de interés efectiva.
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral: los activos financieros que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales y para vender los activos, donde los flujos de efectivo de los activos representan solo pagos de principal e intereses, y que no son designados al valor razonable con cambios en resultados, se miden al valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Los movimientos en el importe en libros se toman a través de otro resultado integral, excepto por el reconocimiento de ganancias o pérdidas por deterioro, ingresos por intereses y ganancias y pérdidas cambiarias en el costo amortizado del instrumento que se reconocen en el estado de resultados. Cuando el activo financiero se da de baja en cuentas, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica de patrimonio al estado de resultados. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en “ingresos por intereses” utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

- Valor razonable con cambios en resultados: los activos que no cumplen los requisitos para costo amortizado o valor razonable con cambios en otro resultado integral se miden al valor razonable con cambios en resultados. Una pérdida o ganancia en un instrumento de deuda que se mide posteriormente al valor razonable con cambios en resultados y no es parte de una relación de cobertura se reconoce en el estado de resultados para el periodo en el que surge, a menos que surja de instrumentos de deuda que fueron designados al valor razonable o que no son mantenidos para negociar. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en “ingresos por intereses” utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Modelo de negocios: el modelo de negocios refleja cómo la Compañía administra los activos para generar flujos de efectivo. Es decir, si el objetivo de la Compañía es únicamente recaudar los flujos de efectivo contractuales de los activos o si el objetivo es recaudar tanto los flujos de efectivo contractuales como los flujos de efectivo que surgen de la venta de los activos. Si ninguno de estos aplica (por ejemplo, activos financieros mantenidos para negociación), entonces los activos financieros se clasifican como parte de “otro” modelo de negocios y se miden al valor razonable con cambios en resultados. Los factores considerados por la Compañía para determinar el modelo de negocio de un grupo de activos incluyen experiencias pasadas sobre cómo se cobraron los flujos de efectivo para estos activos; cómo se evalúa e informa el desempeño del activo al personal clave de administración; cómo se evalúan y gestionan los riesgos y cómo los gerentes son remunerados. Los valores mantenidos para negociar se mantienen principalmente con el propósito de vender en el corto plazo o son parte de una cartera de instrumentos financieros que son administrados conjuntamente y para los cuales hay evidencia de un patrón real reciente de toma de ganancias a corto plazo. Estos valores se clasifican en el “otro” modelo de negocios y se miden al valor razonable con cambios en resultados.

Solo pagos de principal e intereses (SPPI, por su acrónimo en inglés): cuando el modelo de negocio se utiliza para mantener activos para cobrar flujos de efectivo contractuales o para cobrar flujos de efectivo contractuales y vender. La Compañía evalúa si los flujos de efectivo de los instrumentos financieros representan únicamente pagos de capital e intereses (la prueba "SPPI"). Al realizar esta evaluación, la Compañía considera si los flujos de efectivo contractuales son consistentes con un acuerdo de préstamo básico, es decir, el interés incluye solo la contraprestación por el valor del dinero en el tiempo, el riesgo crediticio, otros riesgos crediticios básicos y un margen de ganancia consistente con un acuerdo de préstamo básico. Cuando los términos contractuales introducen una exposición al riesgo o a la volatilidad y son inconsistentes con un acuerdo de préstamo básico, el activo financiero relacionado se clasifica y mide al valor razonable con cambios en resultados.

La Compañía reclasifica inversiones en instrumentos de deuda cuando y solo cuando cambia su modelo de negocio para administrar esos activos. La reclasificación se lleva a cabo desde el inicio del primer período reportado posterior al cambio. Se espera que tales cambios sean poco frecuentes y que no hayan ocurrido durante el período.

Instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de patrimonio son aquellos instrumentos que cumplen con la definición de patrimonio desde la perspectiva del emisor; es decir, instrumentos que no poseen una obligación contractual para pagar y evidencian un interés residual en los activos netos del emisor.

La Compañía posteriormente mide todas las inversiones patrimoniales al valor razonable con cambios en resultados, excepto cuando la administración de la Compañía haya elegido, en el reconocimiento inicial, designar irrevocablemente una inversión de patrimonio al valor razonable con cambios en otro resultado integral. La política de la Compañía es designar inversiones de patrimonio al valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando dichas inversiones se mantienen para propósitos diferentes al de generar rendimientos. Cuando se usa esta elección, las ganancias y pérdidas al valor razonable se reconocen en otro resultado integral y no se clasifican posteriormente al estado de resultados, incluyendo ganancias o pérdidas por ventas. Las pérdidas por deterioro (y el reverso de pérdidas por deterioro) no se informan separadamente de otros cambios en el valor razonable. Los dividendos, cuando representan un rendimiento de dichas inversiones, continúan siendo reconocidos en el estado de resultados como otros ingresos cuando se establece el derecho de la Compañía a recibir pagos.

Las ganancias y pérdidas en inversiones de patrimonio al valor razonable con cambios en resultados se incluyen en la partida de "resultados de operaciones financieras" en el estado de resultados.

Deterioro

La Compañía evalúa, de manera prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con los instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral y con la exposición derivada de los compromisos de préstamo y los contratos de garantía financiera. La Compañía reconoce una reserva para pérdidas para dichas pérdidas en cada fecha de presentación. La medición de las pérdidas crediticias esperadas refleja:

- Una cantidad imparcial y ponderada de probabilidad que se determina mediante la evaluación de un rango de posibles resultados.
- El valor del dinero en el tiempo.
- Información razonable y respaldada disponible sin incurrir en costos o esfuerzos indebidos en la fecha de presentación acerca de hechos pasados, condiciones actuales y previsiones de condiciones económicas futuras.

Modificación

La Compañía algunas veces renegocia o modifica los flujos de efectivo contractuales de los préstamos a los clientes. Cuando esto sucede, la Compañía evalúa si los nuevos términos son sustancialmente diferentes de los términos originales. La Compañía lo hace al considerar, entre otros, los siguientes factores:

- Si el prestatario se encuentra en dificultades financieras, ya sea que la modificación simplemente reduzca los flujos de efectivo contractuales a cantidades que se espera que el prestatario pueda pagar.
- Si se introducen nuevos términos sustanciales, como un rendimiento compartido basado en acciones/utilidades que afecta sustancialmente el perfil de riesgo del préstamo.
- Extensión significativa del plazo del préstamo cuando el prestatario no se encuentra en dificultades financieras.
- Cambios significativos en la tasa de interés.
- Cambios en la moneda en la que el préstamo está denominado.

- Inserción de garantías, otros valores o mejoras crediticias que afectan significativamente el riesgo crediticio asociado con el préstamo.

Si los términos son sustancialmente diferentes, la Compañía da de baja el activo financiero original y reconoce un “nuevo” activo al valor razonable y vuelve a calcular una nueva tasa de interés efectiva para el activo. En consecuencia, la fecha de renegociación se considera como la fecha de reconocimiento inicial para calcular el deterioro, incluyendo la determinación de si ha ocurrido un aumento significativo en el riesgo crediticio. Sin embargo, la Compañía también evalúa si el nuevo activo financiero reconocido se considera con deterioro crediticio en el reconocimiento inicial, especialmente en circunstancias en que la renegociación fue impulsada por que el deudor no pudo realizar los pagos acordados originalmente. Las diferencias en el importe en libros también se reconoce en los resultados como una pérdida o ganancia en baja en cuentas.

Si los términos no son sustancialmente diferentes, la renegociación o modificación no resulta en una baja en cuentas, y la Compañía recalcula el importe en libros bruto con base en los flujos de caja revisados del activo financiero y reconoce una modificación en ganancias o pérdidas en resultados. El nuevo importe en libros bruto se recalcula descontando los flujos de caja descontados a la tasa de interés efectiva original (o tasa de interés efectiva ajustada según el crédito para activos financieros con o sin crédito, adquiridos u originados).

Baja en cuentas que no sea una modificación

Los activos financieros, o una parte de los mismos, se dan de baja cuando los derechos contractuales para recibir los flujos de efectivo de los activos han expirado, o cuando se han transferido y (i) la Compañía transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas de la propiedad, o (ii) la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas de la propiedad y no ha conservado el control.

La Compañía realiza transacciones en las que conserva los derechos contractuales para recibir flujos de efectivo de los activos, pero asume la obligación contractual de pagar esos flujos de efectivo a otras entidades y transfiere sustancialmente todos los riesgos y recompensas. Estas transacciones se contabilizan como transferencias que dan como resultado la baja en cuentas si la Compañía:

- No tiene obligación de realizar pagos a menos que cobre montos equivalentes de los activos.
- Se le prohíbe vender o comprometer los activos.

- Tiene la obligación de remitir cualquier efectivo que reciba de los activos sin un retraso significativo.

Las garantías (acciones y bonos) otorgadas por la Compañía bajo acuerdos de recompra estándar y transacciones de préstamos y préstamos de valores no se dan de baja porque la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y recompensas sobre la base del precio de recompra predeterminado, y, por lo tanto, no se cumplen los criterios de baja en cuentas. Esto también se aplica a ciertas transacciones de titularización en las que la Compañía conserva un interés residual subordinado.

2.7.3. Pasivos financieros

Clasificación y medición posterior

Los pasivos financieros se clasifican como medidos posteriormente al costo amortizado, excepto:

- Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados: esta clasificación aplica a derivados, pasivos financieros mantenidos para negociar y otros pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial. Las pérdidas o ganancias en los pasivos financieros designados al valor razonable con cambios en resultados se presentan parcialmente en otro resultado integral (el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo crediticio de dicho pasivo, el cual se determina como el monto no atribuible a cambios en las condiciones del mercado que aumentan los riesgos del mercado) y parcialmente en resultados (el monto restante del cambio en el valor razonable del pasivo). Esto ocurre a menos que dicha presentación genere, o amplíe, una incongruencia contable, en cuyo caso las ganancias y pérdidas atribuibles a los cambios en el riesgo crediticio del pasivo también se presentan en resultados;
- Los pasivos financieros que surgen de la transferencia de activos financieros que no calificaron para baja en cuentas, a través de los cuales un pasivo financiero se reconoce por la compensación recibida por la transferencia. En periodos posteriores, la Compañía reconoce cualquier gasto incurrido en el pasivo financiero; y
- Contratos de garantía financiera y compromisos de préstamo.

Baja en cuentas

Los pasivos financieros se dan de baja en cuentas cuando están cancelados (es decir, cuando la obligación especificada en el contrato se cumpla, cancele o expire).

El intercambio entre la Compañía y sus acreedores originales de instrumentos de deuda con términos sustancialmente diferentes, así como modificaciones sustanciales de los términos de pasivos financieros existentes, se contabilizan como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. Los términos son sustancialmente diferentes si el valor actual descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo los honorarios pagados netos de los honorarios recibidos y descontados utilizando la tasa de interés efectiva original, es al menos un 10% diferente del valor presente descontado de los flujos de efectivo restantes del pasivo financiero original. Además, también se tienen en cuenta otros factores cualitativos como la moneda en la cual está denominado el instrumento, cambios en el tipo de tasa de interés, nuevas características de conversión adjuntas al instrumento y cambios en acuerdos. Si un intercambio de instrumentos de deuda o una modificación de términos se contabiliza como extinción, todos los costos u honorarios incurridos se reconocen como parte de las pérdidas o ganancias en la extinción. Si el intercambio o la modificación no se contabilizan como extinción, todos los costos u honorarios incurridos ajustan el importe en libros del pasivo y se amortizan sobre el plazo restante del pasivo modificado.

2.7.4. Cuentas por pagar comerciales

Las cuentas por pagar comerciales son obligaciones de pago por bienes o servicios que se han adquirido de los proveedores en el curso ordinario de los negocios. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes, si el pago debe ser efectuado en un período de un año o menos (o en el ciclo normal de explotación de la Empresa si es más largo). Si el pago debe ser efectuado en un período superior a un año se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas por pagar comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se remiden a su costo amortizado usando el método de interés efectivo.

2.7.5. Deudas (obligaciones financieras)

Las deudas se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Las deudas se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado de resultados durante el período del préstamo usando el método de interés efectivo.

Los honorarios incurridos para obtener las deudas se reconocen como costos de la transacción en la medida en que sea probable que una parte o toda la deuda se reciba. En este caso los honorarios se diferencian hasta que el préstamo se reciba. En la medida en que no haya evidencia de que sea probable que una parte o toda la deuda se reciba, los honorarios se capitalizan como gastos pagados por anticipado por servicios para obtener liquidez y se amortizan en el período del préstamo con el que se relacionan.

Las acciones preferentes, que son redimibles obligatoriamente en una fecha específica, se clasifican en el pasivo. Los dividendos que pagan estas acciones preferentes se reconocen en el estado de resultados como gasto por intereses.

Los préstamos se clasifican en el pasivo corriente a menos que la Compañía tenga el derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses contados desde la fecha del balance.

Los costos de deudas generales y específicas directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos cualificados, que son aquellos que requieren de un tiempo sustancial para estar preparados para su uso o venta previstos, se añaden al costo de dichos activos, hasta el momento en que los activos estén sustancialmente preparados para su uso o venta. Los ingresos por inversiones obtenidos en la inversión temporal de recursos de deudas específicas, que aún no se han invertido en activos cualificados se deducen de los costos por intereses susceptibles de capitalización. Todos los demás costos de deudas son reconocidos en el estado de resultados en el período en el cual se incurren.

2.7.6. Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato y son permanentemente remedidos a su valor razonable.

Si los instrumentos financieros derivados no califican para ser reconocidos a través del tratamiento contable de coberturas se registran a su valor razonable a través del estado de resultados. Cualquier cambio en el valor razonable de estos derivados se reconoce inmediatamente en el estado de resultados como "otros ingresos/(gastos), netos". Si son designados para cobertura, el método para reconocer la ganancia o pérdida resultante de los cambios en los valores razonables de los derivados depende de la naturaleza del riesgo y partida que se está cubriendo.

La Compañía designa ciertos derivados como de:

- a) Coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos (cobertura de valor razonable).
- b) Coberturas de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocidos o de una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

La Compañía documenta, al inicio de la cobertura, la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y estrategia de administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía además documenta su evaluación, tanto al comienzo de la cobertura como periódicamente, con respecto a si los derivados usados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en los valores razonables o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El total del valor razonable de los derivados usados como cobertura se clasifica como activo o pasivo no corriente cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es mayor a 12 meses, y se clasifica como activo o pasivo corriente cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es menor a 12 meses. Los derivados que no son usados para cobertura o que son mantenidos para ser negociados se clasifican como activos o pasivos corrientes.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, y la ganancia o pérdida de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto ajusta el importe en libros de la partida cubierta y se reconoce en los resultados del período. La ganancia o pérdida relacionada con la porción efectiva de los derivados se reconoce en el estado de resultados como “Ingresos (gastos) financieros”.

Si la cobertura deja de cumplir con los criterios para ser reconocida a través del tratamiento contable de coberturas, el ajuste en el valor en libros de la partida cubierta se amortiza en los resultados utilizando el método de interés efectivo, en el período remanente hasta su vencimiento.

Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y que califican como coberturas de flujos de efectivo se reconoce en el patrimonio. La ganancia o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

Los montos acumulados en el patrimonio neto se reciclan al estado de resultados en los períodos en los que la partida cubierta los afecta (por ejemplo, cuando la venta proyectada cubierta ocurre). Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero (por ejemplo, inventarios o propiedad, planta y equipo), las ganancias o pérdidas previamente reconocidas en el patrimonio se transfieren de este y se incluyen como parte del costo inicial del activo. Los montos capitalizados son finalmente reconocidos en el costo de ventas cuando se venden los productos, si se trata de inventarios, o en la depreciación si se trata de propiedad, planta y equipo.

Cuando un instrumento de cobertura expira o se vende, o cuando deja de cumplir con los criterios para ser reconocido a través del tratamiento contable de cobertura, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio a esa fecha permanece en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción proyectada afecte al estado de resultados. Cuando se espere que ya no se producirá una transacción proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio se transfiere inmediatamente al estado de resultados.

2.8. Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización, el que resulte menor. El costo de los productos terminados comprende los costos derivados de su adquisición, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales, y excluye a los costos de financiamiento y las diferencias en cambio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones menos los gastos de venta variables que apliquen.

Los costos de los inventarios se determinan de la siguiente manera:

- Materias primas, insumos y bienes para reventa: costo de compra neto menos los descuentos y rebajas, por el método de primeras en entrar primeras en salir (PEPS).
- Productos terminados y en curso: costo de materia prima más los costos directos e indirectos de fabricación, por el método de promedio ponderado.

El valor neto realizable se basa en la estimación de los precios de venta menos los costos que se espera incurrir hasta la terminación y disposición de los productos.

Los costos de los inventarios incluyen la transferencia desde el patrimonio neto de las ganancias o pérdidas originadas en

las coberturas de flujos de caja utilizadas para las compras de materias primas.

Los envases no retornables son reconocidos como inventarios.

2.9. Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y subsecuentemente se valorizan a su costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos la provisión por deterioro. La provisión por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no podrá cobrar todos los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son: las dificultades financieras del deudor, la probabilidad de inicio de un proceso de quiebra o de reorganización financiera por parte del deudor y el incumplimiento o la falta de pago. El monto de la provisión es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados que se obtendrán de la cuenta, descontados a la tasa de interés efectiva computada en el reconocimiento inicial. El valor en libros del activo se reduce por medio de una cuenta de provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultados en el rubro “gastos de administración y ventas”. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas de dudoso recaudo. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta “gastos de administración y ventas” en el estado de resultados.

Todos los saldos de cuentas por cobrar comerciales que tienen un plazo de crédito acordado de 15 días y tienen un monto vencido mayor a 90 días deben ser provisionados por el 100% del monto vencido y el saldo de la cuenta por cobrar deber ser reducido para reflejarlo.

2.10. Efectivo y equivalentes de efectivo

En el estado de situación financiera el efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos. En el estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de efectivo también incluyen los sobregiros bancarios que se muestran en la cuenta de obligaciones financieras en el pasivo corriente en el estado de situación financiera.

Para propósitos de presentación, en el estado de flujos de efectivo del año terminado al 31 de diciembre de 2019, la Compañía efectuó algunos ajustes, reclasificaciones y agrupaciones, dentro de los cuales se destaca la eliminación de los montos de aumento de activos por derecho de uso y el correspondiente aumento de pasivos por arrendamiento, debido a que este es un tipo de transacción que no requirió el uso de efectivo. La no inclusión de estas transacciones no monetarias resulta coherente con el objetivo del estado de flujos de efectivo. El cambio no generó impacto en el movimiento neto del efectivo del año.

2.11. Capital social

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones se muestran en el patrimonio como una deducción del monto recibido, neto de impuestos.

2.12. Impuestos

El gasto por impuesto sobre la renta del período comprende el impuesto sobre la renta corriente y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio; en este caso, el impuesto también se reconoce en el patrimonio.

1.12.1. Impuestos sobre la renta corriente

Los activos y pasivos por impuestos sobre la renta corriente se calculan sobre la base de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera en el país en donde opera la Compañía y genera renta gravable. La Administración evalúa periódicamente las posiciones asumidas en las declaraciones de impuestos presentadas respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. La Compañía, cuando corresponde, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

1.12.2. Impuesto sobre la renta diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce en su totalidad por el método del pasivo sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. Sin embargo, el impuesto sobre la renta diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios que al momento de la transacción no afecta ni la

utilidad ni la pérdida contable o gravable no se registra. El impuesto sobre la renta diferido se determina usando las tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto sobre la renta diferido activo se realice o el impuesto sobre la renta diferido pasivo se pague.

Los pasivos por impuestos diferidos son reconocidos cuando el valor en libros del activo es mayor que su base imponible o cuando el valor en libros de un pasivo es menor que su base imponible. Activos por impuestos diferidos solo se reconocen en la medida en que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias.

El impuesto sobre la renta diferido se registra por las diferencias temporarias que surgen de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, excepto cuando la oportunidad en que se revertirán las diferencias temporales es controlada por la Compañía y es probable que tal reversión no ocurra en un momento previsible en el futuro.

El impuesto diferido se valora por las tasas de tributación que se espera aplicar en los períodos en los que las diferencias temporarias se revertirán sobre la base de las tasas impositivas y las leyes que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre. Los montos del impuesto diferido no se descuentan.

2.13. Beneficios a empleados

2.13.1. Salarios y beneficios de corto plazo

Los salarios y beneficios de corto plazo para los empleados actuales se reconocen en la cuenta de resultados cuando los empleados prestan sus servicios.

La Compañía reconoce pasivos y gastos por las vacaciones acumuladas, cuando estas prestaciones se ganan y no cuando estas prestaciones se pagan.

2.13.2. Bonificaciones de resultados

La Compañía reconoce pasivos y gasto por las bonificaciones de resultados que reciben los trabajadores por el cumplimiento de metas sobre la base de una fórmula que toma en cuenta la utilidad de la Compañía después de ciertos ajustes. La Compañía reconoce una provisión cuando está obligada contractualmente o cuando existe una práctica del pasado que ha creado una obligación constructiva.

2.13.3. Otros beneficios de largo plazo

La Compañía también reconoce pasivos y gastos para los otros beneficios a largo plazo que se pagan a los empleados sobre la base de acumulación de períodos de servicios. Las provisiones por estos beneficios están debidamente descontadas para reflejar las fechas de pago futuras con base en las tasas de descuento que se determinan con referencia a las tasas de los bonos del Estado.

2.13.4. Pensiones de jubilación

La Compañía administra tanto planes de beneficio definido, como planes de contribución definida.

El pasivo reconocido en el estado de situación financiera en relación con los planes de beneficios definidos de pensiones corresponde al valor presente de las obligaciones por beneficios definidos en la fecha de cierre menos el valor razonable de los activos del plan, junto con los ajustes de costos de los servicios no reconocidos en el pasado. La obligación por prestaciones definidas se calcula anualmente por actuarios independientes, utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. El valor presente de la obligación de beneficio definido se determina mediante el descuento de los flujos futuros de efectivo estimados utilizando las tasas de interés de los bonos del Estado denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen plazos de vencimiento que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones correspondiente.

Las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los ajustes por experiencia y los cambios en las hipótesis actuariales se reconocen en su totalidad a medida que surgen fuera de la cuenta de resultados y se cargan o se abonan al patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales en el período en que se producen, con la excepción de las ganancias o las pérdidas derivadas de los cambios en los beneficios respecto de los servicios pasados, que se reconocen en la cuenta de resultados.

Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en la cuenta de resultados, a menos que los cambios en el plan de pensiones estén condicionados a que los empleados permanezcan en servicio durante un período determinado de tiempo (el período de consolidación). En ese caso, los costos por servicios pasados se amortizan de forma lineal a lo largo del período de consolidación.

Para los planes de contribución definida, la Compañía paga contribuciones de manera obligatoria, contractuales o

voluntarias, a planes de seguros administrados por entidades públicas o privadas. La Compañía no tiene obligaciones de pago adicionales una vez que estas contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones se reconocen como gasto por beneficios de los empleados a su vencimiento. Las contribuciones pagadas por adelantado se reconocen como un activo en la medida en que otorguen derecho a su reembolso en efectivo o a la reducción de pagos futuros.

2.13.5. Otros compromisos post-empleo

La Compañía ofrece beneficios de salud posteriores al retiro de los empleados. Estas obligaciones se valoran anualmente por actuarios independientes calificados. Las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los ajustes por experiencia y los cambios en las hipótesis actuariales se reconocen en su totalidad a medida que surgen fuera de la cuenta de resultados y se cargan o se abonan al patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales en el período en que se producen.

2.13.6. Indemnizaciones por despido

Las indemnizaciones por despido se pagan en caso de terminación de contrato antes de la fecha normal de jubilación, cuando un empleado acepta voluntariamente su baja a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce indemnizaciones por terminación de contrato cuando se pueda demostrar su compromiso de poner fin al contrato de sus empleados de acuerdo a un plan formal detallado, o como resultado de una oferta hecha para fomentar el retiro voluntario. Los beneficios que vencen en más de 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera se descuentan a su valor presente.

2.14. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando existe una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado que es probable que requiera una salida de recursos económicos para liquidar la obligación y su monto puede ser estimado de manera confiable.

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que se espera se requerirán para cancelar la obligación utilizando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones del mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el estado de resultados.

Las provisiones por reestructuración comprenden las sanciones por terminación de arrendamientos y los pagos

de los empleados por la terminación de sus contratos. No se reconocen provisiones para pérdidas operativas futuras, sin embargo, son reconocidas provisiones por los contratos onerosos cuyo costo inevitable supera el beneficio esperado.

2.15. Reconocimiento de ingresos

2.15.1. Activos de contratos

Un activo de contrato es el derecho de la Compañía a recibir un pago a cambio de bienes o servicios que la Compañía ha transferido a un cliente, cuando ese derecho está supeditado a otra cosa que no sea el paso del tiempo (por ejemplo; la facturación o entrega de otros elementos parte del contrato). La Compañía percibe los activos de contratos como activos corrientes, ya que se espera realizarlos dentro del ciclo operativo normal.

Los costos de contratos elegibles para capitalización como costos incrementales al obtener un contrato se reconocen como un activo de contrato. Los costos de suscripción de contratos se capitalizan al ser incurridos si la Compañía espera recuperar dichos costos. Los costos de suscripción de contratos constituyen activos no corrientes en la medida que se espera recibir los beneficios económicos de dichos activos en un periodo mayor a doce meses. Los contratos se amortizan de forma sistemática y consistente con la transferencia al cliente de los servicios una vez se han reconocido los ingresos correspondientes. Los costos de suscripción de contratos capitalizados se deterioran si el cliente se retira o si el monto en libros del activo supera la proyección de los flujos de caja descontados que están relacionados con el contrato.

2.15.2. Pasivos de contratos

Los pasivos de contratos constituyen la obligación de la Compañía a transferir bienes o servicios a un cliente, por los cuales la Compañía ha recibido un pago por parte del cliente final o si el monto está vencido. Incluyen también el ingreso diferido relacionado con bienes o servicios que se entregarán o prestarán en el futuro, los cuales se facturan al cliente por adelantado, pero aún no están vencidos.

2.15.3. Ingresos provenientes de contratos con clientes

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en un modelo de cinco pasos establecido en la NIIF 15:

- Paso 1. Identificación de contratos con clientes: un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles

y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato. Los contratos pueden ser escritos, verbales o implícitos a través de las prácticas empresariales acostumbradas de una empresa.

- Paso 2. Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato: una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio a este último.
- Paso 3. Determinación del precio de la transacción: el precio de la transacción es el monto del pago al que la Compañía espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
- Paso 4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato: en un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, la Compañía distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
- Paso 5. Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) la Compañía cumple una obligación de desempeño.

La Compañía cumple una obligación de desempeño y reconoce los ingresos a través del tiempo, si se cumple alguno de los siguientes criterios:

- a) El desempeño de la Compañía no crea un activo con un uso alternativo para la Compañía, y la Compañía tiene un derecho exigible al pago por el desempeño completado a la fecha.
- b) El desempeño de la Compañía crea o mejora un activo que el cliente controla a medida que el mismo se crea o mejora.
- c) El cliente al mismo tiempo recibe y consume los beneficios que resultan del desempeño de la Compañía a medida que este trabaja.

Para obligaciones de desempeño donde no se cumple ninguna de las condiciones indicadas, se reconoce el ingreso en el momento en que se cumple la obligación de desempeño.

Cuando la Compañía cumple una obligación de desempeño mediante la entrega de los bienes o servicios prometidos, crea un activo de contrato por el monto de la consideración obtenida con el desempeño. Cuando el monto de la consideración

recibida por parte de un cliente supera el monto del ingreso reconocido, esto genera un pasivo de contrato.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. La Compañía reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien o servicio a un cliente. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos y tras eliminar las ventas al interior de la Compañía.

La Compañía evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente.

El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

2.16. Arrendamientos

Un contrato de arrendamiento es un acuerdo por el cual un arrendador cede a un arrendatario, a cambio de un pago o una serie de pagos, el derecho a utilizar un activo durante un período de tiempo determinado.

La Compañía es arrendador y arrendatario de diversas propiedades, equipos y vehículos. Los contratos de arriendo generalmente se realizan por períodos fijos de 1 a 10 años, pero pueden tener opciones de extensión. Los términos de arrendamiento se negocian de forma individual y contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes.

Las opciones de extensión y terminación incluidas en los arrendamientos de la Compañía se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestión de contratos. La mayoría de las opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables de manera simultánea por la Compañía y por la contraparte respectiva.

2.16.1. Contabilidad del arrendatario

Los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo correspondiente en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por La Compañía. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a los resultados durante el período de arrendamiento a fin de producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo por derecho de uso

se deprecia durante la vida útil más corta del activo y el plazo de arrendamiento en línea recta.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento son medidos inicialmente sobre una base de valor presente. Los pasivos por arrendamientos incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos de arrendamiento:

- Pagos fijos (incluyendo pagos fijos sustanciales), menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar.
- Pago de arrendamiento variable basado en un índice o tasa.
- Montos que se espera que pague el arrendatario bajo garantías de valor residual.
- El precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción, y
- Pagos de multas por finalizar el arrendamiento, si la condición del arrendamiento refleja que el arrendatario ejerció esa opción.

Los pagos por arrendamientos se descuentan usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento, si se puede determinar dicha tasa, o la tasa incremental de endeudamiento.

Los activos de derechos de uso se miden al costo y comprenden lo siguiente:

- El monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento.
- Todo pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio.
- Todo costo inicial directo.
- Costos de desmantelamiento y restauración.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método lineal como un gasto en el estado de resultados. Los arrendamientos a corto plazo tienen un plazo de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor comprenden los equipos de cómputo y artículos pequeños del mobiliario de oficina.

2.16.2. Contabilidad del arrendador

Cuando los activos son arrendados bajo la modalidad de arrendamiento financiero, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento se reconoce como una cuenta por cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y

el valor presente de la cuenta por cobrar se reconoce como ingresos financieros.

La cuenta por cobrar es amortizada asignando cada uno de los cánones entre los ingresos financieros y la amortización del capital en cada período contable, de tal manera que el reconocimiento de los ingresos financieros refleje en cada uno de los periodos, una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta que el arrendador ha realizado en el arrendamiento financiero.

Cuando los activos son arrendados en régimen de arrendamiento operativo, el activo se incluye en el estado de situación financiera según la naturaleza del bien. Los ingresos de arrendamientos operativos se reconocen durante el término del contrato de arrendamiento sobre una base de línea recta.

2.17. Distribución de dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se reconoce como pasivo en los estados financieros en el período en el que los dividendos se decretan con la aprobación de los accionistas de la Compañía.

2.18. Depósitos de envases

Los envases retornables en circulación se registran dentro de la propiedad, planta y equipo y un pasivo relacionado se registra por la obligación de restituir los depósitos pagados por los clientes. Los depósitos de los clientes por los envases retornables se reflejan en el estado de situación financiera dentro de los pasivos.

3. CAMBIOS NORMATIVOS

3.1. Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2023

El Decreto 938 de 2021 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 2270 de 2019 y 1438 de 2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019.

Modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las modificaciones emitidas en enero de 2020 aclaran los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, en función de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha del informe. Los cambios también aclaran a que se refiere la “liquidación” de un pasivo en términos de la norma. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificación a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo - Importes obtenidos con anterioridad al uso previsto

La enmienda publicada en mayo de 2020 prohíbe la deducción del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo de cualquier importe procedente de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo al lugar y condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocería los importes de esas ventas en el resultado del periodo. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual

La enmienda publicada en mayo de 2020 abordó 3 modificaciones a la norma con el objeto de: actualizar las referencias al Marco Conceptual; agregar una excepción para el reconocimiento de pasivos y pasivos contingentes dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes y la CINIIF 21 Gravámenes; y confirmar que los activos contingentes no deben reconocerse en la fecha de adquisición. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificación a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes – Costo de cumplimiento de un contrato

El propósito de esta enmienda, que también fue publicada en mayo de 2020, es especificar los costos que una entidad incluye al determinar el “costo de cumplimiento” de un contrato con el propósito de evaluar si un contrato es oneroso; aclara que los costos directos de cumplimiento de un contrato incluyen tanto los costos incrementales de cumplir un contrato como una asignación de otros costos que se relacionen directamente con el cumplimiento del contrato. Antes de reconocer una provisión

separada por un contrato oneroso, para un contrato oneroso, la entidad debe reconocer las pérdidas por deterioro sobre los activos utilizados para cumplir el contrato. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Reforma de la tasa de interés de referencia

Después de la crisis financiera, la reforma y el reemplazo de las tasas de interés de referencia, como la LIBOR GBP y otras tasas interbancarias (IBOR) se ha convertido en una prioridad para los reguladores globales. Actualmente existe incertidumbre sobre el momento y la naturaleza precisa de estos cambios. Para hacer la transición de los contratos y acuerdos existentes que hacen referencia a la LIBOR, es posible que sea necesario aplicar ajustes de las diferencias de plazo y las diferencias de crédito para permitir que las dos tasas de referencia sean económicamente equivalentes en la transición

Las modificaciones realizadas a la NIIF 9 Instrumentos financieros, la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición y la NIIF 7 Instrumentos financieros: revelaciones brindan ciertas alternativas en relación con la reforma de la tasa de interés de referencia. Las alternativas se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que las reformas generalmente no deberían hacer que la contabilidad de coberturas termine. Sin embargo, cualquier ineffectividad de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados. Dada la naturaleza generalizada de las coberturas que involucran contratos basados en tasas interbancarias (IBOR), las alternativas afectarán a las empresas en todas las industrias.

Las políticas contables relacionadas con la contabilidad de cobertura deberán actualizarse para reflejar las alternativas. Las revelaciones del valor razonable también pueden verse afectadas debido a las transferencias entre niveles de jerarquía del valor razonable a medida que los mercados se vuelven más o menos líquidos.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Mejoras anuales a las Normas NIIF ciclo 2018–2020

Las siguientes mejoras se finalizaron en mayo de 2020:

- NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara cuales comisiones deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros.

- NIIF 16 Arrendamientos: modifica el ejemplo ilustrativo 13 de la norma para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador relacionados con mejoras de bienes tomados en arriendo, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
- NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera: permite a las entidades que han medido sus activos y pasivos por el valor en libros registrado en la contabilidad de su matriz, medir también las diferencias de conversión acumuladas utilizando las cantidades informadas por la matriz. Esta enmienda también se aplicará a las asociadas y negocios conjunto con algunas condiciones.
- NIC 41 Agricultura: elimina el requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos al medir el valor razonable bajo NIC 41.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Marco Conceptual

El IASB ha emitido un Marco conceptual revisado que se utilizará en las decisiones para establecer normas con efecto inmediato. Los cambios clave incluyen:

- Aumentar la importancia de la administración en el objetivo de la información financiera.
- Restablecer la prudencia como componente de la neutralidad.
- Definir a una entidad que informa, que puede ser una entidad legal o una parte de una entidad.
- Revisar las definiciones de un activo y un pasivo.
- Eliminar el umbral de probabilidad para el reconocimiento y agregar guías sobre la baja de cuentas.
- Añadir guías sobre diferentes bases de medición.
- Indicar que la utilidad o pérdida es el indicador principal de desempeño y que, en principio, los ingresos y gastos en otros ingresos integrales deben reciclarse cuando esto mejore la relevancia o la representación fiel de los estados financieros.

No se realizarán cambios a ninguna de las normas contables actuales. Sin embargo, las entidades que se basan en el Marco para determinar sus políticas contables para transacciones,

eventos o condiciones que de otra manera no se tratan en las normas contables deberán aplicar el Marco revisado a partir del 1 de enero de 2023. Estas entidades deberán considerar si sus políticas contables siguen siendo apropiadas según el Marco revisado.

3.2. Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2024

El Decreto 1611 de 2022 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 938 de 2021, 2270 de 2019 y 1432 de 2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019.

Revelación de políticas contables: Enmiendas a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF 2

El IASB modificó la NIC 1 para requerir que las entidades revelen sus políticas contables materiales en lugar de sus políticas contables significativas. Las enmiendas definen qué es “información material sobre políticas contables” y explican cómo identificar cuándo la información sobre políticas contables es material. Aclaran además que no es necesario revelar información sobre políticas contables inmateriales. Si se revela, no debe ocultar información contable importante.

Para respaldar esta enmienda, el IASB también modificó el Documento de práctica de las NIIF 2 Realización de juicios sobre la materialidad para brindar una guía sobre cómo aplicar el concepto de materialidad a las revelaciones de políticas contables.

Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes: Enmiendas a la NIC 1.

Las enmiendas de alcance limitado a la NIC 1 Presentación de estados financieros aclaran que los pasivos se clasifican como corrientes o no corrientes, dependiendo de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha de presentación (p. ej., la recepción de una renuncia o el incumplimiento de una cláusula). Las enmiendas también aclaran el significado de la NIC 1 cuando se refiere a la “liquidación” de un pasivo.

Las enmiendas podrían afectar la clasificación de los pasivos, particularmente en el caso de las entidades que anteriormente tenían en cuenta las intenciones de la administración para determinar la clasificación y en el caso de algunos pasivos que pueden convertirse en patrimonio.

Deben aplicarse retrospectivamente de acuerdo con los requisitos normales de la NIC 8 Políticas contables, cambios en los estimados contables y errores.

Desde la aprobación de estas enmiendas, el IASB ha emitido un proyecto de norma que propone cambios adicionales y el aplazamiento de las enmiendas hasta, al menos, el 1 de enero de 2024.

Definición de estimados contables: Enmiendas a la NIC 8

La enmienda a la NIC 8 Políticas contables, cambios en los estimados contables y errores aclara cómo las compañías deben distinguir los cambios en las políticas contables de los cambios en los estimados contables. La distinción es importante porque los cambios en los estimados contables se aplican prospectivamente a transacciones futuras y otros eventos futuros, pero los cambios en las políticas contables generalmente se aplican retrospectivamente a transacciones pasadas y otros eventos pasados, así como al período actual.

Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos provenientes de una única transacción: Enmiendas a la NIC 12

Las enmiendas a la NIC 12 Impuestos a las ganancias requieren que las compañías reconozcan impuestos diferidos sobre transacciones que, en el momento del reconocimiento inicial, den lugar a montos iguales de diferencias temporales gravables y deducibles. Por lo general, se aplicarán a transacciones tales como arrendamientos de arrendatarios y obligaciones de desmantelamiento y requerirán el reconocimiento de activos y pasivos por impuestos diferidos adicionales.

La enmienda se debe aplicar a las transacciones que se produzcan a partir del inicio del primer período comparativo presentado. Además, las entidades deben reconocer los activos por impuestos diferidos (en la medida en que sea probable que puedan utilizarse) y los pasivos por impuestos diferidos al principio del primer período comparativo para todas las diferencias temporales deducibles y gravables asociadas a:

- activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, y
- pasivos por desmantelamiento, restauración y similares, y los correspondientes montos reconocidos como parte del costo de los respectivos activos.

El efecto acumulado del reconocimiento de estos ajustes se reconoce en las ganancias acumuladas o en otro componente del patrimonio neto, según corresponda.

La NIC 12 no abordaba anteriormente la manera de contabilizar los efectos tributarios de los arrendamientos dentro del balance y las transacciones similares, y se consideraban aceptables varios enfoques. Es posible que algunas entidades ya hayan contabilizado dichas transacciones de acuerdo con los nuevos requisitos. Estas entidades no se verán afectadas por las enmiendas.

Modificación a la NIC 16 Arrendamientos - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

La modificación incluye la aplicación retroactiva por reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19, reconociendo el efecto acumulado inicial como un ajuste al saldo inicial de las ganancias acumuladas.

3.3. Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no ha sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

NIIF 17 Contratos de Seguros

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro emitidos. También requiere principios similares a aplicar a contratos de reaseguro mantenidos y a contratos de inversión emitidos con componentes de participación discrecional. El objetivo es asegurar que las entidades proporcionen información relevante de forma que represente fielmente esos contratos para evaluar el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

La NIIF 17 deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro que era una norma provisional que permitió a las entidades usar una amplia variedad de prácticas contables para los contratos de seguro, reflejando los requerimientos de contabilidad nacionales y variaciones de esos requerimientos. Algunas prácticas anteriores de contabilización de seguros permitidas según la NIIF 4 no reflejaban adecuadamente las situaciones financieras subyacentes verdaderas o el rendimiento financiero de los contratos de seguro.

Venta o aporte de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto: Enmiendas a la NIIF 10 y a la NIC 28

El IASB ha realizado enmiendas de alcance limitado a la NIIF 10 Estados financieros consolidados y a la NIC 28 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Las enmiendas aclaran el tratamiento contable de las ventas o aportes de activos entre un inversionista y sus asociadas o negocios conjuntos. Confirman que el tratamiento contable depende de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o a un negocio conjunto constituyen un “negocio” (tal como se define en la NIIF 3 Combinaciones de negocios).

Cuando los activos no monetarios constituyan un negocio, el inversionista reconocerá la totalidad de la ganancia o pérdida en la venta o aporte de activos. Si los activos no se ajustan a la definición de negocio, el inversionista reconoce la ganancia o pérdida solo en la medida de la participación del otro inversionista en la asociada o negocio conjunto. Estas enmiendas se aplican de manera prospectiva.

4. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

En el curso normal del negocio, la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos financieros:

- a) Riesgo de mercado.
- b) Riesgo de crédito.
- c) Riesgo de liquidez.

Esta Nota explica la exposición de la Compañía a cada uno de los riesgos mencionados y resume las políticas para administrarlos.

La Administración es responsable de establecer y supervisar el marco para la administración de los riesgos de la Compañía. Una parte esencial de este marco es el papel que desarrolla el Comité de Auditoría, con el apoyo de la función interna de Auditoría, además del director Financiero, quien es soportado por la función de la Tesorería. Entre sus responsabilidades, el Comité de Auditoría revisa el entorno de control interno y los sistemas de gestión de riesgos de la Compañía y reporta sus actividades a la Junta Directiva. La Junta también recibe

trimestralmente un reporte sobre las actividades de tesorería, incluyendo la confirmación del cumplimiento de las políticas de tesorería sobre gestión de riesgos.

La Tesorería es responsable de la administración del efectivo, préstamos, así como de la administración de los riesgos financieros emergentes en relación con las tasas de cambio y el riesgo de precio de algunos commodities. El área de Compras de la Compañía administra el riesgo generado por las compras de materias primas, clave para la industria cervecera, el cual es manejado a nivel global por un grupo centralizado. Algunas de las estrategias de gestión del riesgo incluyen el uso de derivados para administrar el riesgo cambiario y de tasas de interés.

Las políticas de tesorería son establecidas para identificar y analizar los riesgos financieros a los que se enfrenta la Compañía y así establecer los límites de riesgo apropiados para controlar y monitorear las exposiciones y el cumplimiento de los límites.

a) Riesgo de mercado

(i) Riesgo cambiario

La Compañía opera internacionalmente y está expuesta al riesgo de cambio resultante de la exposición a varias monedas, principalmente respecto al dólar estadounidense. El riesgo de cambio surge de futuras transacciones comerciales, activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en operaciones en el extranjero.

La Compañía usa contratos a futuro (forward) para cubrir el riesgo cambiario que surge cuando se realizan transacciones comerciales futuras, o se tienen activos o pasivos reconocidos en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones monetarias de la Compañía a activos y pasivos financieros, en monedas distintas a la moneda funcional y que resultan en movimientos cambiarios en el estado de resultados y el estado de situación financiera.

31 de diciembre de 2022										
	Dólar americano	Equivalente en millones de pesos	Euro	Equivalente en millones de pesos	Libra Esterlina	Equivalente en millones de pesos	Peso Mexicano	Equivalente en millones de pesos	Sol Peruano	Equivalente en millones de pesos
Activos financieros										
Inversiones	423,249,619	2,035,915	-	-	-	-	-	-	-	-
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,874,109	9,015	-	-	-	-	-	-	-	-
Vinculadas	1,741,620	8,378	-	-	-	-	-	-	-	-
Clientes del exterior	132,489	637	-	-	-	-	-	-	-	-
Posición activa	425,123,728	2,044,930	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos financieros										
Proveedores y otras cuentas por pagar	(109,316,952)	(525,836)	(13,570,472)	(69,676)	(446,858)	(2,586)	(580,691,470)	(143,349)	(35,662)	(45)
Vinculadas	(19,925,186)	(95,844)	(2,219,929)	(11,398)	-	-	(580,691,470)	(143,349)	(35,662)	(45)
Proveedores exterior	(89,391,766)	(429,992)	(11,350,543)	(58,278)	(446,858)	(2,586)	-	-	-	-
Posición pasiva	(109,316,952)	(525,836)	(13,570,472)	(69,676)	(446,858)	(2,586)	(580,691,470)	(143,349)	(35,662)	(45)
Posición neta	315,806,776	1,519,094	(13,570,472)	(69,676)	(446,858)	(2,586)	(580,691,470)	(143,349)	(35,662)	(45)

31 de diciembre de 2021								
	Dólar americano	Equivalente en millones de pesos	Euro	Equivalente en millones de pesos	Libra Esterlina	Equivalente en millones de pesos	Peso Mexicano	Equivalente en millones de pesos
Activos financieros								
Inversiones	575,612,313	2,291,605	-	-	-	-	-	-
Efectivo y equivalentes al efectivo	7,253,409	28,877	-	-	-	-	-	-
Clientes y otras cuentas por cobrar	2,339,895	9,315	-	-	-	-	-	-
Vinculadas	2,043,425	8,135	-	-	-	-	-	-
Clientes del exterior	296,470	1,180	-	-	-	-	-	-
Posición activa	585,205,617	2,329,797	-	-	-	-	-	-
Pasivos financieros								
Proveedores y otras cuentas por pagar	(75,977,900)	(302,480)	(15,103,795)	(68,387)	(987)	(5)	(83,845,199)	(16,313)
Vinculadas	(12,239,835)	(48,729)	(1,515,221)	(6,861)	-	-	(78,270,194)	(15,228)
Proveedores exterior	(63,738,065)	(253,751)	(13,588,574)	(61,526)	(987)	(5)	(5,575,005)	(1,085)
Posición pasiva	(75,977,900)	(302,480)	(15,103,795)	(68,387)	(987)	(5)	(83,845,199)	(16,313)
Posición neta	509,227,717	2,027,317	(15,103,795)	(68,387)	(987)	(5)	(83,845,199)	(16,313)

La Compañía tiene coberturas de flujos de caja en moneda extranjera: en activos \$249,179 al 31 de Diciembre de 2022 (31 de diciembre de 2021 \$1,854,274) y en pasivos financieros -\$29,083 al 31 de Diciembre 2022 (31 de diciembre de 2021. \$2,492 millones). En estos contratos, las ganancias o pérdidas del cambio de divisas son registradas en la reserva de cobertura del flujo de caja hasta que se realicen las transacciones de cobertura, momento en el cual las ganancias y pérdidas respectivas serán transferidas a inventario, propiedad, planta y equipo o al estado de resultados, según corresponda.

Las operaciones y saldos en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por la Superintendencia Financiera, la cual fue utilizada para la preparación de los estados financieros al 31 de diciembre de 2022 y al 31 de diciembre de 2021.

Las diferentes tasas que se utilizaron para realizar la conversión fueron las siguientes:

TASA

Moneda	31 de diciembre de	
	2022	2021
Dólar Americano	4,810.20	3,981.16
Euro	5,134.41	4,527.77
Libra esterlina	5,787.15	5,393.28
Peso mexicano	246.85	194.55
Sol Peruano	1,259.21	997.53

(ii) Riesgo de tasas de interés

Los ingresos y los flujos de efectivo operativos de la Compañía son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas

de interés, ya que la Compañía no tiene activos importantes que generen interés excepto por los excedentes de efectivo.

El riesgo de tasas de interés se origina principalmente por préstamos bancarios a largo plazo. Los préstamos bancarios a largo plazo que devengan tasas de interés variables exponen a la Compañía al riesgo de flujos de efectivo. La Compañía no mantiene una exposición importante de deuda con terceros.

Al 31 de diciembre de 2022, si las tasas de interés hubiesen sido un 1% mayores, manteniéndose el resto de las variables constantes, no se habría generado un impacto significativo sobre la utilidad neta.

(iii) Riesgo de precio

La Compañía está expuesta a la variabilidad del precio de la materia prima usada en la producción o en el envasado del producto final, como es el precio de la cebada y del aluminio. El riesgo de los precios de la materia prima es manejado a nivel global por un grupo especializado de la casa matriz, con el fin de asegurar que los precios sean acordados en el mejor momento del ciclo del mercado.

Al 31 de diciembre de 2022, el valor teórico de los derivados de productos básicos asciende a \$(1,165) millones (31 de diciembre de 2021, \$56,758 millones). En estos contratos no se han proporcionado análisis de sensibilidad debido a que el impacto es considerado irrelevante.

b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se origina del efectivo, depósitos en bancos y cuentas por cobrar, y consiste en que la contraparte de un instrumento financiero incumpla con sus obligaciones contractuales, ocasionando pérdidas financieras a la Compañía. Para la administración del riesgo de crédito en depósitos en bancos en instituciones financieras, la Compañía solamente

realiza transacciones con entidades del sistema bancario local con indicadores de solidez y solvencia normales o superiores a los del promedio en el mercado.

Así mismo, para el caso del riesgo de crédito originado por cuentas por cobrar comerciales, la Compañía diversifica sus deudores y mantiene políticas para garantizar que las ventas a crédito se realizan a clientes que tienen un adecuado historial crediticio. Se establecen plazos de pago y límites de crédito específicos en función del análisis periódico de la capacidad de pago de los clientes. Los excedentes por encima del límite de crédito normal son originados por créditos extraordinarios otorgados a grandes distribuidores por temporadas en las que las ventas son más altas, para que puedan tener capacidad frente a la demanda de productos que se requieren en el mercado.

En lo referente a los créditos comerciales, no existe una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la Compañía tiene una gran cantidad de clientes diversificados. El tipo de clientes va desde mayoristas y distribuidores hasta pequeños minoristas. La Compañía ha implementado políticas que requieren las verificaciones adecuadas de crédito sobre posibles clientes de forma previa al inicio de las ventas.

c) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se origina en la Compañía al momento de encontrar dificultades en obtener los fondos necesarios para cumplir compromisos asociados con sus pasivos financieros.

El riesgo de liquidez de la Compañía se ve mitigado por el hecho de disponer de diversas fuentes de financiación y de mantener las facilidades bancarias más importantes sin utilizar, así como de reservar la capacidad de endeudamiento.

En la siguiente tabla se presentan los futuros pagos de las obligaciones incluidos intereses.

En millones de pesos	Menor a 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Total obligaciones
A 31 diciembre de 2022				
Proveedores y otras cuentas por pagar	3,214,996	103,515	3,371,590	6,690,101
Obligaciones financieras	20,174	15,769	52,339	88,282
Intereses por obligaciones financieras	6,099	4,179	8,133	18,411
Instrumentos financieros derivados	38,473	-	-	38,472
Total obligaciones	3,279,742	123,463	3,432,062	6,835,267
En millones de pesos	Menor a 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Total obligaciones
A 31 diciembre de 2021				
Proveedores y otras cuentas por pagar	2,976,462	52,371	2,489,562	5,518,395
Obligaciones financieras	19,923	12,963	43,751	76,637
Intereses por obligaciones financieras	4,570	3,875	8,267	16,712
Instrumentos financieros derivados	3,710	-	-	3,710
Total obligaciones	3,004,665	69,209	2,541,580	5,615,454

d) Gestión de capital

El objetivo de la Compañía al administrar el capital es garantizar su capacidad para continuar como negocio en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el importe de los dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a estos, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir su deuda.

La Compañía monitorea su capital sobre la base de la razón de apalancamiento, que es el resultado de dividir la deuda neta entre el total del capital. La deuda neta se calcula como el total de préstamos que se muestran en el estado de situación financiera menos el efectivo. El total del capital está determinado como el total del patrimonio más la deuda neta. Al corte del ejercicio, la Compañía financió su operación del negocio principalmente a través de recursos propios.

e) Valores razonables

La siguiente tabla presenta la jerarquía de medición del valor razonable de los activos y pasivos financieros que son medidos a valor razonable de manera recurrente:

En millones de pesos	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
Instrumentos financieros derivados	-	257,403	-	257,403
Activos financieros (1)	-	5,139	-	5,139
Activos al 31 de diciembre de 2022	-	262,542	-	262,542
Activos				
Instrumentos financieros derivados	-	121,423	-	121,423
Activos financieros (1)	-	5,120	-	5,120
Activos al 31 de diciembre de 2021	-	126,543	-	126,543
Pasivos				
Instrumentos financieros derivados	-	38,473	-	38,473
Pasivos al 31 de diciembre de 2022	-	38,473	-	38,473
Pasivos				
Instrumentos financieros derivados	-	3,710	-	3,710
Pasivos al 31 de diciembre de 2021	-	3,710	-	3,710

El siguiente es el detalle de los activos financieros medidos a valor razonable:

Activos financieros

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cía. Hotelera Cartagena de Indias S. A.	3,930	3,666
Hoteles Estelar S. A.	854	777
Corporación Financiera Colombiana S. A.	355	677
Activos financieros medidos a valor razonable	5,139	5,120

A continuación, se describen los niveles de la jerarquía del valor razonable y su aplicación a los activos y pasivos de la Compañía.

Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

El valor razonable de los activos y pasivos comercializados en el mercado activo está basado en los precios cotizados de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Un mercado es considerado activo si los precios cotizados se encuentran inmediata y regularmente disponibles desde una bolsa de valores, un agente, un corredor, un grupo de la industria, un servicio de precios o un regulador de valores, y si esos precios representan transacciones de mercado reales y que ocurren con regularidad en igualdad de condiciones. El precio cotizado de mercado utilizado para los activos financieros de la Compañía es el precio de la oferta actual.

Nivel 2: Entradas distintas a los precios cotizados que son observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (por ejemplo, en forma de precios) o indirectamente (por ejemplo, derivados de precios).

Los valores razonables de los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo (por ejemplo, derivados extrabursátiles o inversiones cotizadas que no son comercializadas frecuentemente) son determinados por medio de técnicas de valorización. Estas técnicas de valorización maximizan el uso de los datos observables de mercado, si están disponibles, y dependen lo menos posible de estimaciones específicas de la entidad. Si todas las entradas significativas para medir un instrumento al valor razonable son observables, el instrumento es incluido en el nivel 2.

Los valores razonables de los derivados incluidos en el nivel 2 incorporan varias entradas incluyendo la calidad crediticia de las contrapartes, los tipos de cambio de contado y al plazo, y las curvas de las tasas de interés.

Los valores razonables de los préstamos incluidos en el nivel 2 están basados en el valor neto presente de los flujos de caja futuros esperados relacionados con estos instrumentos, utilizando las tasas actualmente disponibles para la deuda en términos semejantes, el riesgo crediticio y los vencimientos.

Las técnicas de valoración de los demás instrumentos del nivel 2 podrían incluir modelos estándar de valorización basados en parámetros de mercado para las tasas de interés, curvas de rendimiento o tipos de cambio, cotizaciones o

instrumentos similares de las contrapartes financieras, o el uso de transacciones equiparables en igualdad de condiciones, y flujos de caja descontados.

Nivel 3: Las entradas para el activo o pasivo no están basadas en datos observables de mercado.

El siguiente es el detalle de los instrumentos financieros derivados medidos a valor razonable:

Instrumentos financieros derivados corrientes

En millones de pesos	31 diciembre de 2022			31 diciembre de 2021		
	Valor teórico	Activos	Pasivos	Valor teórico	Activos	Pasivos
Coberturas de flujo de caja						
Contratos de divisas a plazo	220,096	249,179	(29,084)	1,851,782	107,355	(2,069)
Contratos de productos básicos	(1,165)	8,224	(9,389)	56,758	14,068	(1,641)
Total coberturas de flujo de caja	218,931	257,403	(38,473)	1,908,540	121,423	(3,710)

Derivados designados como instrumento de cobertura

(i) Coberturas de flujo de caja

La Compañía ha celebrado contratos de divisas a plazo designados como coberturas de flujo de caja para gestionar la exposición a las divisas, hasta 12 meses.

Instrumentos financieros derivados mantenidos con fines de negociación

(i) Contratos de divisas a plazo

La Compañía ha celebrado contratos de divisas a plazo para gestionar la exposición a las divisas a corto plazo hasta las importaciones comerciales futuras esperadas, y para gestionar la exposición a las divisas sobre los saldos crediticios intercompañías. Los derivados están medidos al valor razonable con base en los flujos de caja futuros con descuento, junto con las pérdidas y ganancias tomadas del estado de resultados.

Ganancia/(pérdida) al valor razonable sobre los instrumentos financieros reconocida en el estado de resultados

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Instrumentos financieros derivados		
Contratos de productos básicos	8,896	22,473
Contratos de divisas a plazo	259,482	54,823

5. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES

La Gerencia de la Compañía hace estimaciones y supuestos que afectan el monto reportado de los activos y pasivos en años futuros. Dichas estimaciones y supuestos son continuamente evaluados basados en experiencias pasadas y otros factores, incluyendo expectativas de futuros eventos que se esperan bajo circunstancias actuales. La Administración considera que las siguientes son las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en los próximos años:

5.1. Vida útil y valores residuales de propiedad, planta y equipo

La determinación de la vida útil económica y de los valores residuales de la propiedad, planta y equipo está sujeta a la estimación de la Administración de la Compañía. La Compañía revisa regularmente la totalidad de sus tasas de depreciación y los valores residuales para tener en cuenta cualquier cambio en las circunstancias, y cualquier cambio que pudiera afectar los futuros cargos de depreciación y los montos en libros de los activos.

5.2. Impuesto sobre la renta

La Compañía está sujeta al impuesto sobre la renta en Colombia. Se requiere un juicio significativo en la determinación de la provisión para impuestos cuando el tratamiento fiscal es complejo, y no se puede determinar en forma cierta hasta que

finalmente una resolución formal sea obtenida con la autoridad fiscal correspondiente. lo cual en algunos casos puede llegar a tomar varios años. La Compañía evalúa de forma periódica el reconocimiento de pasivos para situaciones observadas en auditorías tributarias preliminares sobre la base de estimados. Los montos provisionados para el pago de impuesto sobre la renta son estimados por la Administración sobre la base de su interpretación de la normatividad tributaria vigente y la posibilidad de pago.

Los pasivos reales pueden diferir de los montos provisionados generando un efecto negativo en los resultados y la posición neta de la Compañía. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, las diferencias impactan al impuesto sobre la renta corriente y al diferido activo y pasivo en el período en el que se determina este hecho.

5.3. Valor razonable de instrumentos financieros

Mediante técnicas de valuación se determina el valor razonable de los instrumentos financieros que no son comercializados en un mercado activo. La Compañía aplica su juicio para seleccionar una variedad de métodos y aplica supuestos que principalmente se basan en las condiciones de mercado existentes a la fecha de cada estado de situación financiera. La Compañía ha utilizado flujos netos descontados para diversos activos financieros disponibles para la venta que no se comercializan en mercados activos.

5.4. Pensiones de jubilación y otros beneficios de post-empleo

La contabilidad de las pensiones de jubilación y otros beneficios de post-empleo requiere la consideración de ciertos supuestos para valorar los pasivos correspondientes en el estado de situación financiera y determinar las cantidades que se reconocen en la cuenta de resultados y en otros resultados integrales. Los cálculos de estas obligaciones y cargos se basan en supuestos determinados por Actuarios, que incluyen las tasas de descuento, los salarios, la inflación, las tasas de mortalidad y las tasas de retorno sobre activos que se esperan en el largo plazo. La selección de los diferentes supuestos podría afectar la posición neta y los resultados de la Compañía en el futuro. Este estudio fue realizado por la firma Willis Towers Watson Consultores Colombia S. A.S

5.5 Depósito de envases

Los envases retornables en circulación se registran dentro de la propiedad, planta y equipo, y un pasivo relacionado se

registra por la obligación de restituir los depósitos pagados por los clientes. Los depósitos de los clientes por los envases retornables se reflejan en el estado de situación financiera dentro de los pasivos.

La Compañía revisa de manera periódica el valor del depósito teniendo en cuenta las pérdidas de envase en el mercado mediante un estimado sobre la base del coeficiente de devoluciones contra expediciones, utilizando un indicador promedio móvil de 12 meses, para cada tipo de envase.

5.6. Deterioro de propiedad, planta y equipo

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Al evaluar si existe algún indicio de que pueda haberse deteriorado el valor de un activo, se deben considerar, como mínimo, los siguientes indicios:

Fuentes externas de información:

- (i) Existen indicios observables de disminución del valor del activo durante el período significativamente más de lo que cabría esperar como consecuencia del paso del tiempo o de su uso normal.
- (ii) Durante el período han tenido lugar, o van a tener lugar en un futuro inmediato, cambios significativos con una incidencia adversa sobre la entidad, referentes al entorno legal, económico, tecnológico o de mercado en los que esta ópera, o bien en el mercado al que está destinado el activo.
- (iii) Durante el período, las tasas de interés de mercado, u otras tasas de mercado de rendimiento de inversiones, han sufrido incrementos que probablemente afecten a la tasa de descuento utilizada para calcular el valor en uso del activo, de forma que disminuyan su importe recuperable de forma significativa.

Fuentes internas de información:

- (i) Se dispone de evidencia sobre la obsolescencia o deterioro físico de un activo.
- (ii) Durante el período han tenido lugar, o se espera que tengan lugar en un futuro inmediato, cambios significativos en el alcance o manera en que se usa o se espera usar el activo, que afectarán desfavorablemente a la entidad. Estos cambios incluyen que el activo esté

ocioso, planes de discontinuación o reestructuración de la operación a la que pertenece el activo, planes para disponer del activo antes de la fecha prevista, y la reconsideración como finita de la vida útil de un activo, en lugar de indefinida.

- (iii) Se dispone de evidencia procedente de informes internos, que indica que el rendimiento económico del activo es, o va a ser, peor que el esperado.

5.7. Deterioro de activos intangibles y goodwill

Los exámenes anuales de deterioro son necesarios, con independencia de si hay un evento desencadenante para:

- (i) El goodwill.
- (ii) Los activos intangibles con vida útil indefinida.
- (iii) Los activos intangibles aún no disponibles para su uso.

Además, las pérdidas por deterioro del goodwill no son reversibles. La reversión de todas las demás pérdidas por deterioro está restringida al valor en libros del activo y está sujeta a una serie de condiciones.

Para el resto de activos intangibles, una revisión detallada del deterioro solo es necesaria cuando un indicador de deterioro ha sido identificado.

El goodwill como unidad generadora de efectivo (al momento de la adquisición) debe tener una revisión anual de deterioro. Si se requiere un deterioro, primero se debe aplicar al goodwill y después a los activos dentro de la unidad generadora de efectivo.

5.8. Deterioro de activos financieros

Todos los activos financieros, excepto aquellos designados como al valor razonable con cambios en resultados, son objeto de exámenes anuales de deterioro; el cálculo de la pérdida por deterioro depende de la forma en que el activo haya sido clasificado.

Para los préstamos y cuentas por cobrar y otros activos financieros medidos a costo amortizado, solo se pueden reservar cuando existe evidencia objetiva que surge de un suceso pasado que demuestra que el valor en libros es mayor que el valor recuperable. El importe recuperable es el valor actual de los activos, descontados los flujos de efectivo futuros esperados; los flujos de caja futuros esperados deben ser descontados a la tasa de interés efectiva que se utilizó en el reconocimiento inicial del activo.

Debe tenerse en cuenta que las pérdidas esperadas derivadas de acontecimientos futuros no cumplen con los requisitos para calcular el deterioro del valor, independientemente de qué tan probable sea el evento futuro.

La pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en la cuenta de resultados.

Cualquier pérdida por deterioro de los activos financieros que se midan al costo amortizado se puede revertir, pero el importe de cualquier reversión se limita a aumentar el valor en libros de lo que hubiera sido el deterioro original no ocurrido.

En relación con los instrumentos de patrimonio que no se negocian en un mercado activo, se consideran flujos de efectivo futuros esperados descontados a una tasa de mercado para activos similares.

5.9. Deterioro de cuentas por cobrar

La medición de la provisión por pérdida crediticia esperada para activos financieros medidos al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral es un área que requiere el uso de modelos complejos y suposiciones significativas acerca de condiciones económicas futuras y comportamiento crediticio (por ejemplo, la probabilidad de que los clientes incumplan y las pérdidas resultantes).

También se requieren varios juicios significativos al aplicar los requisitos de contabilidad para medir la pérdida crediticia esperada, tales como:

- Determinar los criterios para un aumento significativo en el riesgo crediticio.
- Elegir apropiadamente los modelos y suposiciones para la medición de la pérdida crediticia esperada.
- Establecer el número y las ponderaciones relativas de los escenarios prospectivos para cada tipo de producto/mercado y la pérdida crediticia esperada asociada.
- Establecer grupos de activos financieros similares con el fin de medir la pérdida crediticia esperada.

5.10. Reconocimiento de ingresos

La aplicación de la NIIF 15 le exige a la Compañía hacer juicios que afectan la determinación del monto y tiempo de los ingresos provenientes de contratos con clientes. Estos incluyen:

- Determinación del tiempo de cumplimiento de las obligaciones de desempeño.
- Determinación del precio de la transacción asignado a dichas obligaciones.
- Determinación de los precios de venta individuales.

5.11. Provisiones

La Compañía realiza estimaciones de los importes a liquidar en el futuro, incluyendo las correspondientes obligaciones contractuales, litigios pendientes u otros pasivos.

Dichas estimaciones están sujetas a interpretaciones de los hechos y circunstancias actuales, proyecciones de acontecimientos futuros y estimaciones de los efectos financieros de dichos acontecimientos.

5.11.1. Provisiones de litigios.

Las provisiones de litigios se divide en 3 categorías que son las siguientes:

a. Procesos OBS (Opening Balance Sheet): se entienden como aquellos procesos señalados en la provisión con la distinción OBS y que hacen referencia a aquellos riesgos y litigios provisionados, de acuerdo a la política financiera del momento de la fusión entre SAB MILLER y AbInBev y que cuentan con el siguiente esquema de provisión :

Probabilidad de éxito	Calificación	Provisión
<49%	Probable	100%
>50% <89%	Posible	30%
>90%	Remota	10%

b. Procesos NO OBS (Opening Balance Sheet): se entienden como aquellos otros riesgos y litigios que representan una contingencia que debe ser provisionada de acuerdo con el siguiente esquema:

Probabilidad de éxito	Calificación	Provisión
<49%	Probable	100%
>50% <89%	Posible	0%
>90%	Remota	0%

c. QILR (Quarterly Issues and Litigation Report) Hace referencia al informe trimestral de los litigios representativos y significativos con una cuantía superior a 10 millones de dólares.

El mismo es consolidado por el abogado de consolidación y es verificado por el Director Legal.

5.12. Actividades de arrendamiento de la Compañía y cómo se contabilizan

La Compañía arrienda varias propiedades, equipos y vehículos. Las condiciones de arrendamiento se negocian de manera individual y contienen un amplio rango de diferentes términos y condiciones. Los contratos de arrendamiento no imponen ningún convenio, pero los activos arrendados no pueden utilizarse como garantía para fines de préstamos.

Los arrendamientos se reconocen como activos de derechos de uso dentro de las propiedades, planta y equipo; y los pasivos correspondientes a la fecha en la que el activo arrendado está disponible para uso de la Compañía. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a la ganancia o pérdida durante el período de arrendamiento a fin de producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo de derecho de uso se deprecia a lo largo de la vida útil más corta del activo y el plazo del arrendamiento sobre una base lineal.

5.13. Opciones de extensión y terminación de arrendamientos

Las opciones de extensión y terminación están incluidas en varios arrendamientos de propiedades y equipos de la Compañía. Estas condiciones se usan para maximizar la flexibilidad operacional en términos de manejo de contratos. La mayoría de opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables por el Grupo y por el Arrendador.

5.14. Plazos de los arrendamientos

Al determinar el plazo del arrendamiento, la gerencia considera todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para ejercer una opción de extensión, o no ejercer una opción de terminación. La evaluación se revisa si ocurre un evento significativo o un cambio significativo en las circunstancias que afecta esta evaluación.

6. INGRESOS

6.1. Ingresos ordinarios

Los ingresos ordinarios al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Venta de bienes	6,885,124	5,667,454
Descuentos	(910,024)	(749,553)
Total Ingresos	5,975,100	4,917,901

Los ingresos ordinarios de Bavaria & Cía. S.C.A. provienen únicamente de su objeto social en la venta de cervezas, refajos y maltas.

A continuación, se presenta un detalle de los ingresos de la compañía por categoría:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Región geográfica:		
Colombia	5,956,548	4,903,161
Otros países	18,552	14,740
Total ingresos	5,975,100	4,917,901
Tipo de cliente:		
Distribuidores	5,975,100	4,917,901
Total ingresos	5,975,100	4,917,901
Tipo de contrato		
Firmado	5,975,100	4,917,901
Total ingresos	5,975,100	4,917,901
Duración del contrato		
Corto plazo	5,975,100	4,917,901
Total ingresos	5,975,100	4,917,901
Canales de ventas		
Distribuidores	5,975,100	4,917,901
Total ingresos	5,975,100	4,917,901

Otros ingresos (gastos). neto

Los otros ingresos y gastos al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Otros ingresos		
Recuperación provisión contingencias	18,584	-
Otros menores	10,871	9,192
Venta de materiales diversos	214	4,916
Dividendos recibidos	7,011	923,012
Servicio de maquila	-	36,135
Operaciones de cobertura	-	1,563
Arrendamientos, netos	-	504
Total otros ingresos	36,680	975,322

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Otros gastos		
Honorarios corporativos	(244,130)	(161,792)
Pérdida en venta de activos	(49,951)	(2,766)
Roturas, bajas, ajustes de botellas y canastas	(14,453)	(13,089)
Otros menores	(9,317)	(12,027)
Operaciones de cobertura	(1,620)	-
Utilidad en venta de inversiones	-	(1,620)
Provisión contingencias	(3,211)	(1,107)
Total gastos	(322,682)	(192,401)
Total ingresos y gastos netos	(286,002)	782,921

7. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los otros gastos por naturaleza al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Costo de producción	(2,611,215)	(1,797,714)
Costo de distribución	(342,199)	(302,583)
Costo de mercadeo	(254,146)	(288,122)
Depreciación, amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(244,132)	(249,042)
Gastos por beneficios a los empleados	(226,971)	(220,665)
Otros gastos	(201,050)	(182,548)
Costos variables	(197,658)	(152,536)
Gastos administrativos y operativos	(75,666)	(87,217)
Gastos de tecnología	(43,267)	(39,252)
Total gastos por naturaleza	(4,196,304)	(3,319,679)

8. GASTOS POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

Los gastos por los beneficios a empleados al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Sueldos y salarios, costos por reestructuración y otros	(191,374)	(186,373)
Costos por pensiones	(15,351)	(14,141)
Costos de seguridad social	(14,018)	(12,030)
Otros beneficios	(6,225)	(8,114)
Servicios preventa / televenta	(3)	(7)
Total gastos por beneficios a los empleados	(226,971)	(220,665)

9. INGRESOS (GASTOS) FINANCIEROS. NETO

Los ingresos y gastos financieros al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Gasto por intereses		
Entidades vinculadas	(280,574)	(237,236)
Pagos a terceros	(84,501)	(61,864)
Pasivos por arrendamientos	(10,635)	(7,574)
Total gastos por intereses	(375,710)	(306,674)
Ingresos financieros		
Ingresos por intereses en depósitos con entidades de bancarias corto plazo	6,694	1,296
Ingresos por intereses en préstamos a entidades vinculadas	4,942	5,250
Ingresos de terceros	39	54
Ingresos financieros	11,675	6,600
Instrumentos financieros derivados		
Coberturas de flujos de efectivo	(50,979)	(33,162)
Total instrumentos financieros derivados	(50,979)	(33,162)
Diferencia en cambio		
(Pérdida) por diferencia en cambio	(128,681)	(54,086)
Total diferencia en cambio	(128,681)	(54,086)
Gasto financiero neto	(543,695)	(387,322)

10. INVERSIONES

La composición de las inversiones al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
En acciones	2,771,575	3,179,542
En acciones comunes transporte y comunicación	103,171	83,577
En asociadas	949,280	949,280
Total inversiones	3,824,026	4,212,399

10.1. Inversiones en subsidiarias

El valor de las inversiones en subsidiarias al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Acciones		
Cervecería Unión S.A.	1,013,613	1,044,541
Cervecería del Valle S.A.S	609,817	720,302
Impresora del Sur S.A.S.	44,620	47,612
Industria Gráfica Latinoamérica S.A.S.	14,352	21,290
Sociedad Portuaria Bavaria S.A.	2,538	3,472
Cervecería Nacional Holding S.A. (Panamá)	1,086,635	1,342,325
Subtotal acciones	2,771,575	3,179,542
Acciones Comunes transporte y comunicación		
Transportes TEV S.A.S.	103,171	83,577
Subtotal acciones comunes transporte y comunicación	103,171	83,577
Total inversiones en Subsidiarias	2,874,746	3,263,119

El movimiento de las inversiones en subsidiarias durante los años fue el siguiente:

En millones de pesos	
Saldo al 01 de enero de 2021	2,656,460
Dividendos recibidos	(508,486)
Método de participación patrimonial	1,094,995
Adquisición de acciones	60,115
Venta de acciones	(39,263)
Efecto por fusión	(702)
Saldo al 31 de enero de 2021	3,263,119
Dividendos recibidos	(1,372,734)
Método de participación patrimonial	984,361
Saldo al 31 de enero de 2022	2,874,745

Método de participación patrimonial

Las inversiones en sociedades subordinadas en las cuales Bavaria & Cía. S.C.A. tenía directamente, o por intermedio o con el concurso de sus subordinadas o de las subordinadas de estas, más del 50% del capital, se contabilizan por el método de participación obteniéndose una utilidad neta en el año de enero a diciembre de 2022 de \$765,259 millones, según se detalla a continuación.

Subsidiaria	Participación (%)	Efecto en la inversión	Efecto en los resultados	Efecto en el superávit	Dividendos recibidos
Cervecería del Valle S.A.S.	94.9%	120,559	231,037	(5)	(341,515)
Cervecería Nacional Holding S.A. (Panamá)	85.0%	246,595	503,414	1,130	(760,235)
Sociedad Portuaria Bavaria S.A.	94.0%	(1,326)	(392)	-	(542)
Cervecería Unión S.A.	94.9%	207,144	237,849	(224)	(268,554)
Impresora del Sur S.A.S.	50.0%	(6,036)	(3,018)	26	-
Transportes TEV S.A.S.	100.0%	39,188	19,594	-	-
Industria Gráfica Latinoamérica S.A.S.	50.0%	(11,978)	(5,045)	(5)	(1,888)
Saldo al 31 de diciembre de 2022		594,146	983,439	922	(1,372,734)

Las principales cifras de las compañías sobre las que se aplicó método de participación fueron las siguientes:

Subsidiaria	Activo	Pasivo	Resultados
Cervecería del Valle S.A.S.	1,301,571	702,142	243,514
Cervecería Nacional Holding S.A. (Panamá)	5,454,893	4,411,312	592,218
Sociedad Portuaria Bavaria S.A.	20,886	18,210	(417)
Cervecería Unión S.A.	1,568,164	925,631	250,632
Impresora del Sur S.A.S.	85,610	5,242	(6,036)
Transportes TEV S.A.S.	155,972	52,225	19,594
Industria Gráfica Latinoamérica S.A.S.	389,684	360,977	(10,091)

10.2. Inversiones en asociadas

Las inversiones en asociadas al cierre de los años fueron las siguientes:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
UCP Backus & Johnston S.A.A.	945,838	945,838
Beverage Brand & Patents Company BB	1,721	1,721
Cervecería Nacional CN S.A.	1,721	1,721
Total inversiones en asociadas	949,280	949,280

La participación del Grupo en los resultados de sus principales asociadas y su participación en los activos y los pasivos al cierre de los años se describen a continuación:

En millones de pesos	País	Activos	Pasivos	Ingreso (Ventas más otros ingresos operacionales)	Beneficio (Pérdida)	Participación (%)
UCP Backus & Johnston S.A.A.	Perú	15,677,817	9,315,435	7,396,630	2,307,687	22.24%
Cervecería Nacional CN S.A.	Ecuador	2,048,376	1,439,674	1,737,098	285,033	1.22%
Beverage Brand & Patents Company BB	Ecuador	857,461	264,835	629,799	444,891	1.22%

11. IMPUESTOS

11.1. Activos por impuestos corrientes

Los activos por impuestos corrientes al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Descuentos tributarios	78,062	95,854
Anticipo de impuestos (obras por impuestos)	155,679	115,860
Total activos por impuestos de renta corriente	233,741	211,714

11.2. Pasivos por impuesto corrientes

Los pasivos por impuesto de renta al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuesto a la renta	26,523	138,181
Total pasivos por impuestos corriente	26,523	138,181

11.3. Impuesto sobre las ganancias

El impuesto sobre las ganancias al cierre de los años fue el siguiente:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuesto sobre la renta corriente	210,613	359,604
Impuesto sobre la renta diferido (Ver Nota 26)	6,578	(38,784)
Total impuesto sobre las ganancias	217,191	320,820

El impuesto sobre la renta de la Compañía difiere del importe teórico que se habría obtenido empleando la tarifa de impuestos aplicable a la utilidad antes de impuestos como se describe a continuación:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Utilidad antes de provisión para impuesto sobre la renta	1,932,538	3,076,818
Tasa de impuesto de renta vigente	33%	31%
Impuesto calculado con la tarifa aplicable a la Compañía	637,738	953,814
Efectos impositivos de:		
Ingresos método de participación	(324,535)	(335,729)
Dividendos recibidos no gravados	(121,926)	(286,119)
Deducción 40% en adquisición de activos reales productivos	(20,793)	(79,820)
Costos y gastos ejercicios anteriores	(5,748)	(15,317)
Amortización crédito mercantil	(2,296)	(7,312)
Ajuste provisiones	(8)	(1,518)
Regalías impuestos CAN	16,641	63,561
Mesadas pensionales	8,695	14,671
Impuestos no deducibles	8,031	7,360
Ajuste de tasa	7,070	5,593
Otros	5,730	910
Venta activos fijos	8,592	726
Provisión para impuesto sobre la renta	217,191	320,820

La tasa de impuesto de renta aplicable de acuerdo con la legislación colombiana es del 33% para el 2022 y 31% para el año 2021. El incremento en la tarifa de impuesto sobre la renta aplicable a la Compañía se debe a cambios en la legislación tributaria colombiana ocurridos con la Ley 2155 del 14 de septiembre de 2021.

Durante el año 2022, como consecuencia del aumento de la tarifa de impuesto de renta del 31% al 35%, aprobado el 14 de septiembre de 2021 y con efecto desde el 1 de enero de 2022, la Compañía previamente ajustó los saldos por impuestos diferidos correspondientes. Los impuestos diferidos que se espera que reviertan del año 2022 en adelante se han calculado usando la tarifa de impuesto sobre la renta del 33% (Por contrato de estabilidad jurídica).

El cargo o abono por impuestos sobre la renta relacionados con componentes de los otros resultados integrales se describe a continuación:

En millones de pesos	31 diciembre de 2022			31 diciembre de 2021		
	Antes de impuestos	Cargos de impuestos	Después de impuestos	Antes de impuestos	Cargos de impuestos	Después de impuestos
Ganancias / (pérdidas) Actuariales	(15,987)	5,276	(10,711)	(31,779)	5,958	(21,927)

Incertidumbre frente a los tratamientos del Impuesto sobre la Renta

Las declaraciones del impuesto sobre la renta y complementarios que se encuentran abiertas para revisión de las Autoridades Tributarias son las siguientes:

Período	Declaración	Fecha de Presentación	Cuantía	Observaciones
2017	Renta	18-04-2018	306,350,761	Fiscalización por parte de la DIAN - Auto de archivo 20/12/21
2018	Renta	22-04-2019	188,937,311	Sin fiscalización por parte de la DIAN
2019	Renta	29-05-2020	299,810,034	Sin fiscalización por parte de la DIAN
2020	Renta	28-05-2021	54,606,142	Sin fiscalización por parte de la DIAN
2021	Renta	12-04-2022	81,381,017	Sin fiscalización por parte de la DIAN

De las anteriores declaraciones la Autoridad Tributaria no ha iniciado procesos de revisión de los años gravables 2018, 2019, 2020 y 2021.

acciones en circulación y ascendió a \$6,965,956. Para el año terminado el 31 de diciembre de 2021 el valor de la ganancia por acción se calculó con base en 246,280,934 acciones en circulación y ascendió a \$11,190.46.

12. GANANCIAS POR ACCIÓN

Para el año terminado el 31 de diciembre de 2022 el valor de la ganancia por acción se calculó con base en 246,280,934

13. PROPIEDAD. PLANTA Y EQUIPO

La propiedad. planta y equipo al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Terrenos y edificios	Planta, vehículos y sistemas	Envases y empaques	Construcción en curso	Total
Saldo neto al 01 de enero de 2021	994,533	976,269	330,003	196,643	2,497,448
Adiciones	3,012	28,737	175,795	481,776	689,320
Adiciones por Fusión	55,925	1,380	-	-	57,305
Retiros	(13,747)	(2,337)	(13,775)	-	(29,859)
Traslados	20,229	121,651	44	(140,665)	1,259
Depreciación	(25,028)	(197,375)	(93,669)	-	(316,072)
Saldo neto al 31 de enero de 2021	1,034,924	928,325	398,398	537,754	2,899,401

En millones de pesos	Terrenos y edificios	Planta, vehículos y sistemas	Envases y empaques	Construcción en curso	Total
Saldo neto al 01 de enero de 2022	1,034,924	928,325	398,398	537,754	2,899,401
Adiciones	79,406	42,525	285,266	488,043	895,240
Retiros	(310,374)	(9,371)	(20,823)	-	(340,568)
Traslados	89,221	189,601	(389)	(274,968)	3,465
Depreciación	(25,868)	(187,367)	(132,978)	-	(346,213)
Saldo neto al 31 de enero de 2022	867,309	963,713	529,474	750,829	3,111,325

31 diciembre 2022	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	1,194,732	(327,423)	867,309
Planta. vehículos y sistemas	3,612,713	(2,649,000)	963,713
Envases y empaques	1,032,053	(502,579)	529,474
Construcción en curso	750,829	-	750,829
Total propiedad. planta y equipo	6,590,327	(3,479,002)	3,111,325

La Compañía tiene pleno derecho sobre la propiedad, planta y equipo y no existen restricciones o gravámenes sobre los mismos.

Los gastos por depreciación del año 2022 por valor de \$346,213 millones (2021 por valor de \$316,072 millones) fueron cargados en los costos variables y los costos fijos en el estado de resultados.

31 diciembre 2021	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	1,336,479	(301,555)	1,034,924
Planta. vehículos y sistemas	3,389,958	(2,461,633)	928,325
Envases y empaques	767,999	(369,601)	398,398
Construcción en curso	537,754	-	537,754
Total propiedad. planta y equipo	6,032,190	(3,132,789)	2,899,401

Durante los años terminados en diciembre de 2022 y diciembre de 2021, la Compañía no capitalizó costos por intereses.

13.1. Activos por derechos de uso

Las Propiedades, Planta y Equipo incluyen activos por Derechos de uso al cierre de los años así:

En millones de pesos	Terrenos y edificios	Planta. vehículos y sistemas	Total
Saldo neto al 01 de enero de 2021	19,119	61,707	80,826
Adiciones	-	20,524	20,524
Retiros	(13,747)	-	(13,747)
Traslados	-	15,710	15,710
Depreciación	(3,505)	(38,018)	(41,523)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2021	1,867	59,923	61,790
Adiciones	10,754	31,762	42,516
Traslados	-	13,605	13,605
Depreciación	(3,544)	(23,897)	(27,441)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2022	9,077	81,393	90,470

31 de diciembre de 2022	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	27,897	(18,820)	9,077
Planta. vehículos y sistemas	276,759	(195,366)	81,393
Total propiedad. planta y equipo	304,656	(214,186)	90,470

31 de diciembre de 2021	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	17,143	(15,276)	1,867
Planta. vehículos y sistemas	231,392	(171,469)	59,923
Total propiedad. planta y equipo	248,535	(186,745)	61,790

La variación en los activos en Derecho de uso se debe en su mayoría a amortizaciones de capital del año siendo aproximadamente el 80% en los vehículos de distribución T2 y el restante entre vehículos de reparto y vehículos de ventas.

El valor de los desembolsos por derechos de uso de los próximos períodos es el siguiente.

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Menor a 1 año	26,070	21,452
Más de 1 año	71,809	57,507
Total Desembolsos futuros por arrendamientos financieros	97,879	78,932

14. ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Programas de computador	Proyectos en curso	Total
Saldo al 01 de enero de 2021	117,175	25,046	142,221
Adiciones	-	38,511	38,511
Traslados	23,716	(24,975)	(1,259)
Amortización	(25,995)	-	(25,995)
Saldo neto al 31 de enero de 2021	114,896	38,582	153,478

En millones de pesos	A 31 diciembre de 2022				
	Inversiones método de la participación	Costo / Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Valor razonable con cambios en el ORI	Total
Activos en balance					
Inversiones en subsidiarias	2,874,746	-	-	-	2,874,746
Clientes y otras cuentas a cobrar	-	2,073,425	-	-	2,073,425
Inversiones en asociadas	-	949,280	-	-	949,280
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	397,702	-	397,702
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	257,403	257,403
Activos financieros (Otras inversiones)	-	-	-	5,139	5,139
Total	2,874,746	3,022,705	397,702	262,542	6,557,695

En millones de pesos	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en el ORI	Total
Pasivos en balance			
Proveedores y otras cuentas a pagar	6,690,101	-	6,690,101
Obligaciones financieras por arrendamiento financiero	88,282	-	88,282
Pasivos por arrendamiento derecho de uso (NIIF 16)	9,597	-	9,597
Instrumentos financieros derivados	-	38,473	38,473
Total	6,787,980	38,473	6,826,453

En millones de pesos	Programas de computador	Proyectos en curso	Total
Adiciones	555	52,658	53,212
Retiros	-	-	-
Traslados	40,381	(43,846)	(3,465)
Amortización	(30,898)	-	(30,898)
Saldo neto al 31 de enero de 2022	124,933	47,394	172,327

31 de diciembre de 2022	Costo	Amortización	Neto
Programas de computador	313,369	(188,437)	124,932
Proyectos en curso	47,395	-	47,395
Total intangibles	360,764	(188,437)	172,327
31 de diciembre de 2021	Costo	Amortización	Neto
Programas de computador	272,435	(157,539)	114,896
Proyectos en curso	38,582	-	38,582
Total intangibles	311,017	(157,539)	153,478

Los gastos de amortización del año 2022 por valor de \$30,898 millones (2020. \$25,995 millones) fueron cargados en los costos fijos en el estado de resultados.

15. ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

15.1. Activos y pasivos financieros por categoría

A continuación, se detallan los diferentes activos y pasivos financieros con los que cuenta la Compañía por el tipo de medición que se realiza.

A 31 diciembre de 2021					
<i>En millones de pesos</i>	Inversiones método de la participación	Costo / Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Valor razonable con cambios en el ORI	Total
Activos en balance					
Inversiones en subsidiarias	3,263,119	-	-	-	3,263,119
Clientes y otras cuentas a cobrar	-	1,456,658	-	-	1,456,658
Inversiones en asociadas	-	-	949,280	-	949,280
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	830,548	-	830,548
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	121,481	121,481
Activos financieros (Otras inversiones)	-	-	-	5,120	5,120
Total	3,263,119	1,456,658	1,779,828	126,601	6,626,206

<i>En millones de pesos</i>	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en el ORI	Total
Pasivos en balance			
Proveedores y otras cuentas a pagar	5,518,395	-	5,518,395
Obligaciones financieras por arrendamiento financiero	76,637	-	76,637
Pasivos por arrendamiento operativo	2,295	-	2,295
Instrumentos financieros derivados	-	3,710	3,710
Total	5,597,327	3,710	5,601,037

15.2 Calidad crediticia de los activos financieros

La calidad crediticia de los activos financieros que todavía no han vencido y que tampoco han sufrido pérdidas por deterioro se evalúa en función de la calificación crediticia otorgada a través del índice histórico de créditos.

15.3 Clientes

Para clientes se determina de acuerdo al Credit Scoring, esto es una calificación numérica que permite evaluar el riesgo crediticio con base en un análisis estadístico del comportamiento de pago y de venta del cliente, con el fin de suministrar una mayor información al momento de otorgarle crédito.

Bajo este método, la Compañía determina la clase de riesgo, el límite de crédito y el grupo crédito de cliente. Así mismo, permite mayor precisión en la toma de decisión respecto de si es conveniente otorgar o negar un crédito a un nuevo solicitante, o si es conveniente aumentar o reducir el límite de crédito a un cliente antiguo.

El Credit Scoring se ejecuta tres veces al año, en mayo, agosto y noviembre, para calcular el límite de crédito de los clientes. De acuerdo con la política de crédito a clientes, la Compañía, dependiendo del monto de ventas y del tipo de cliente, exige el tipo de garantías.

La calidad crediticia de los clientes, de acuerdo con la política de la Compañía, al cierre de los años fue la siguiente:

<i>En millones de pesos</i>				
Tipo de cliente	Calificación	Tipo	31 diciembre 2022	31 diciembre 2021
Clientes KA	KMC	Medio	250	623
Socio	PAE	Bajo	4,227	-
Distribuidor urbano	PAE	Bajo	2,402	2,568
Contratista urbano	NCC	Bajo	870	517
Totales			7,749	3,708

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

Los instrumentos financieros derivados al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	31 diciembre 2022		31 diciembre 2021	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Corriente				
Coberturas flujo de caja	249,179	(29,084)	107,355	(1,641)
Commodities	8,224	(9,389)	14,068	(2,069)
Total corriente	257,403	(38,473)	121,423	(3,710)
No corriente				
Commodities	-	-	58	-
Total no corriente	-	-	58	-
Total instrumentos financieros derivados	257,403	(38,473)	121,481	(3,710)

Movimientos ORI:

En millones de pesos	Neto (activo/pasivo)	
	Cobertura flujo de caja	Commodities
31 diciembre 2022	220,095	(1,165)
31 diciembre 2021	105,714	12,057
Total	114,381	(13,222)

El valor razonable total de un derivado de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses, y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses.

17. CLIENTES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

La composición de este rubro al cierre de cada año fue la siguiente

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cientes	7,749	3,708
Anticipos y avances	5,312	2,333
Cuentas por cobrar a vinculados económicos (Ver Nota 31.1.)	1,593,139	1,346,873
Dividendos por cobrar a vinculados económicos (Ver Nota 31.1.)	211,515	18,593
Anticipos de impuestos y contribuciones	42,744	37,556
Cuentas por cobrar trabajadores	8,139	8,325
Otros deudores	72,596	16,859
Menos: provisión cartera comercial	(498)	(472)
Total cuentas por cobrar corrientes	1,940,696	1,433,775
Menos no corriente:		
Cuentas por cobrar trabajadores	44,242	27,848
Deudas de difícil cobro (1)	67,331	1,627
Menos: provisión cartera comercial	(6,278)	(5,952)
Menos: provisión cartera no comercial	-	(640)
Total cuentas por cobrar no corrientes	105,295	22,883
Total clientes y otras cuentas por cobrar	2,045,991	1,456,658

En el rubro de deudas de difícil cobro. La Compañía registra las cuentas por cobrar a clientes en proceso jurídico. De acuerdo con el análisis efectuado por los abogados que manejan estos procesos, el valor registrado en la cuenta de provisión es el saldo considerado como de incierta recuperación. La provisión se considera adecuada para cubrir cualquier pérdida eventual. La administración realizó un cambio en la estimación de la provisión para las cuentas por cobrar vencidas, tomando en consideración las deudas vencidas mayores a 90 días sin garantía admisible, la cobertura de las garantías las cuales deben cubrir hasta un 150% de la deuda y el tiempo transcurrido para la ejecución de la garantía.

La clasificación de la cartera por edades es la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de		
	Edades	2022	2021
Corriente		7,712	3,678
Más de tres meses y no más de seis meses		37	30
Total Clientes		7,749	3,708

El movimiento de la provisión por deterioro del valor de la cartera es el siguiente:

En millones de pesos	Provisión
Saldo al 01 de enero de 2021	(8,933)
Aumento de provisión	(294)
Utilización de la provisión	2,163
Saldo al 31 de diciembre de 2021	(7,064)
Aumento de provisión	(352)
Utilización de la provisión	-
No recuperable	640
Saldo al 31 de diciembre de 2022	(6,776)

Las demás cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar no contienen activos que hayan sufrido un deterioro del valor.

De acuerdo con la política de crédito a clientes, la Compañía, dependiendo del monto de ventas y del tipo de cliente, exige diferentes tipos de garantías.

18. INVENTARIOS

Los inventarios al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Materias primas	448,084	248,165
Producto terminado	124,707	61,655
Producto en proceso	36,293	26,674
Materiales, repuestos y accesorios	28,561	24,524
Otros inventarios	90	214
Subtotal inventarios	637,735	361,232
Menos: provisión	(1,211)	(1,480)
Total Inventarios	636,524	359,752

El movimiento de la provisión fue el siguiente:

En millones de pesos	Provisión
Saldo al 01 de enero de 2021	1,895
Adiciones	103
Utilización	(518)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	1,480
Adiciones	76
Utilización	(345)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	1,211

La provisión de inventarios se considera adecuada para cubrir el eventual deterioro por obsolescencia de los inventarios.

19. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Efectivo y equivalentes al efectivo		
Caja	1,023	1,251
Cuentas corrientes	353,453	49,053
Cuentas de ahorro	7,126	12,483
Subtotal	361,602	62,787
Inversiones a corto plazo		
Depósitos fiduciarios (fideicomisos)	36,100	20,761
Certificado de Inversión	-	747,000
Subtotal	36,100	767,761
Total efectivo y equivalentes al efectivo	397,702	830,548

A excepción de los rendimientos producidos por los depósitos a término y los depósitos fiduciarios, que se registran en cuentas por cobrar, los rendimientos generados por las inversiones temporales se capitalizan. Los depósitos fiduciarios (fideicomisos) se encuentran registrados al valor razonable.

Los certificados de inversión en 2022 corresponden a los depósitos entregados a la Compañía Brandev S. A.R.L.

Calidad crediticia del efectivo y equivalentes de efectivo:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Efectivo y equivalentes al efectivo		
AAA	396,679	82,297
Total	396,679	82,297

Existen restricciones sobre los saldos de cuentas corrientes correspondientes a solicitudes de embargos por \$8,476 millones.

20. CAPITAL ORDINARIO

Al 31 de diciembre de 2022, el capital autorizado asciende a mil millones de pesos (\$1,000,000,000) y se encuentra dividido en cuatrocientos millones (400,000,000) de acciones, cada una con valor nominal de dos pesos con cincuenta centavos (\$2.50). El capital suscrito y pagado asciende a setecientos noventa y un millones trescientos treinta y cinco mil quinientos sesenta pesos (\$791,335,560) y está representado en trescientos dieciséis millones quinientas treinta y cuatro mil doscientas veinticuatro acciones (316,534,224).

21. GANANCIAS ACUMULADAS

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	
Total ganancias acumuladas a 01 de diciembre de 2021	726,498
Dividendos decretados	(1,795,048)
Movimiento de reservas	179,839
Efecto fusión	(36,368)
Utilidad del ejercicio	2,755,998
Total ganancias acumuladas a 31 de diciembre de 2021	1,830,919
Dividendos decretados	(2,473,291)
Movimiento de reservas	(282,707)
Utilidad del ejercicio	1,715,347
Total ganancias acumuladas a 31 de diciembre de 2022	790,268

22. RESERVAS

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Reservas Obligatorias	Otras reservas	Otros resultados integrales	Total
Saldo al 01 de enero de 2021	214,288	1,946,897	(404,097)	1,757,088
Apropiaciones (utilizaciones) del periodo	-	(179,839)	-	(179,839)
Movimientos del periodo	-	-	237,520	237,520
Saldo al 31 de diciembre de 2021	214,288	1,767,058	(166,577)	1,814,769
Apropiaciones (utilizaciones) del periodo	-	282,707	-	282,707
Movimientos del periodo	-	-	123,362	123,362
Saldo al 31 de diciembre de 2022	214,288	2,049,765	(43,215)	2,220,838

Reserva legal

De acuerdo con la ley colombiana, la Compañía debe apropiarse como reserva legal el 10% de la ganancia neta de cada año hasta que el saldo de la reserva sea equivalente al 50% del capital suscrito. La reserva legal no es distribuible antes de la liquidación de la Compañía, pero debe utilizarse para absorber o reducir pérdidas. Son de libre disponibilidad para los accionistas los saldos de la reserva hechos en exceso del 50% antes mencionado.

Reserva para readquisición de acciones

Al 31 de diciembre de 2022 el valor de la reserva para readquisición de acciones corresponde a \$637.698 millones, de los cuales se han utilizado \$406.288 millones para readquirir 70.253.290 acciones contabilizadas a su costo de adquisición. Los derechos inherentes a las acciones propias readquiridas quedaron en suspenso de conformidad con la ley.

Otras reservas obligatorias

Las reservas relativas a la Ley 75 de 1986, artículo 130 del Estatuto Tributario y Decreto 2336 de 1995 fueron constituidas de acuerdo con las normas legales que las regulan, por valor de \$457 millones.

Reservas ocasionales

La reserva para futuras inversiones es de libre disponibilidad de los accionistas y su valor es \$95,756 millones.

23. PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
No corriente		
Seguridad social y otros impuestos	30,641	37,844
Otras cuentas por pagar	72,874	14,527
Deudas con partes vinculadas (Ver Nota 31)	3,371,590	2,489,562
Subtotal no corriente	3,475,105	2,541,933
Corriente		
Deudas con partes vinculadas (Ver Nota 31)	555,738	455,756
Proveedores	1,560,653	1,203,956
Seguridad social y otros impuestos	590,041	639,068
Otras cuentas por pagar	349,632	287,603
Dividendos	146,430	378,228
Otros pasivos	12,502	11,851
Subtotal corriente	3,214,996	2,976,462
Total proveedores y otras cuentas por pagar	6,690,101	5,518,395

Las cuentas comerciales por pagar son obligaciones que se han adquirido de los proveedores en el curso normal de la operación. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivo corriente si los pagos tienen vencimiento a un año o menos (o vencen en el ciclo normal de la operación, si este fuera superior). En caso contrario, se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas comerciales por pagar se reconocen inicialmente a valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado usando el método de tipo de interés efectivo

24. OBLIGACIONES FINANCIERAS

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
No Corriente		
Obligaciones financieras bancos nacionales	68,108	56,714
Subtotal no corriente	68,108	56,714
Corriente		
Obligaciones financieras bancos nacionales	20,174	19,923
Subtotal corriente	20,174	19,923
Total obligaciones financieras	88,282	76,637

Las obligaciones financieras se reconocen inicialmente por su valor razonable menos los costos incurridos directamente atribuibles a la transacción. Posteriormente, los préstamos se valorizan al costo amortizado donde se incluyen los intereses pagados y devengados. Las obligaciones financieras con vencimiento dentro de los próximos 12 meses se clasifican como pasivos corrientes, a menos que la Compañía tenga el derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante al menos 12 meses después de la fecha de cierre de los estados financieros.

24.1. Obligaciones financieras bancos nacionales

Las obligaciones se discriminan de acuerdo con el tipo de moneda, al cierre de los períodos:

En millones de pesos	Tasa de interés anual	31 diciembre de 2022	Tasa de interés anual	31 diciembre de 2021
Pesos	DTF+0.6% a 3.7% Tasa fija	88,282	DTF+0.6% a 3.7%	76,637
Total obligaciones		88,282		76,637

DTF: Tasa de interés para los depósitos bancarios a 90 días. Al 31 de diciembre de 2022 era de 13.42% E.A. (Al 31 de diciembre de 2021 era de 3.08% E.A.)

Los valores de las obligaciones financieras que se cancelarán en los próximos años son los siguientes:

En millones de pesos	Menor a 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Total obligaciones
A 31 diciembre de 2022				
Obligaciones financieras	20,174	15,769	52,339	88,282
Intereses por obligaciones financieras	6,099	4,179	8,133	18,411
Total obligaciones	26,273	19,948	60,472	106,693
A 31 diciembre de 2021				
Obligaciones financieras	19,923	12,963	43,751	76,637
Intereses por obligaciones financieras	4,570	3,875	8,267	16,712
	24,493	16,838	52,018	93,349

El monto estimado de intereses a pagar durante la vigencia de las obligaciones financieras es de \$12,440 millones

Los intereses causados y pagados durante el 2022 para obligaciones financieras corresponden a un valor de \$10,488 millones.

25. PASIVOS POR ARRENDAMIENTO

Con la implementación de la NIIF 16 se reconocieron obligaciones por conceptos de pasivo por arrendamiento por valor de 10,743 millones. A continuación, se muestran los saldos al corte del año.

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
No corrientes	5,896	1,502
Corrientes	3,701	793
Total pasivos por arrendamiento	9,597	2,295

Los intereses causados y pagados durante el 2022 para Pasivos por arrendamiento corresponden a un valor de \$187 millones.

26. IMPUESTOS DIFERIDOS

La composición de los impuestos diferidos al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuestos diferidos activos	61,607	57,771
Impuestos diferidos pasivos	(193,257)	(188,118)
Impuestos diferidos activos (pasivos), neto	(131,650)	(130,347)

El movimiento neto de los impuestos diferidos durante el período fue el siguiente:

En millones de pesos		
Al 01 de enero de 2021	(173,632)	(283,284)
Saldo por fusión	(3,989)	-
Cargo (abono) al estado de resultados	37,422	103,694
Cargo (abono) a los otros resultados integrales	9,852	5,958
Al 31 de diciembre de 2021	(130,347)	(173,632)
Saldos Fusión	-	(5,350)
Cargo (abono) al estado de resultados	(6,578)	38,783
Cargo (abono) a los otros resultados integrales	5,275	9,852
Al 31 de diciembre de 2022	(131,650)	(130,347)

Los movimientos de los impuestos diferidos activos y pasivos durante el período, sin tener en cuenta la compensación de saldos referidos a la misma autoridad fiscal, han sido los siguientes:

Activos por impuestos diferidos	Instrumentos Fros-Cálculo Actuarial	Cuentas por cobrar	Inventarios	Activos Diferidos	Diferencia en Cambio	Arrendamientos	Provisiones
Al 01 de enero de 2021	12,071	900	580	67	-	(145)	13,668
Saldo por fusión	-	-	-	1,061	-	300	488
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	-	(500)	(106)	-	10,940	-	8,595
(Cargo)/abono en otro resultado integral	9,852	-	-	-	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2021	21,923	400	474	1,128	10,940	155	22,751
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	290	-	(89)	(1,700)	6,932	872	(7,744)
(Cargo)/abono en otro resultado integral	5,275	-	-	-	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2022	27,488	400	385	(572)	17,872	1,027	15,007

Pasivos por impuestos diferidos	Activos Fijos
Al 01 de enero de 2021	(200,773)
Saldo por fusión	(5,838)
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	18,493
Al 31 de diciembre de 2021	(188,118)
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	(5,139)
Al 31 de diciembre de 2022	(193,257)

Los activos por impuestos diferidos activos pendientes de compensación se reconocen en la medida en que es probable la realización del correspondiente beneficio fiscal a través de beneficios fiscales futuros. La Compañía ha reconocido todos los activos y pasivos por impuestos diferidos.

27. BENEFICIOS POST-EMPLEO

La Compañía reconoce su pasivo por pensiones de jubilación como un plan de beneficios definidos de acuerdo con estudios de cálculos actuariales elaborados sobre bases técnicas. En los estudios se incluye a los trabajadores y ex - trabajadores que de acuerdo con las normas legales y los acuerdos contractuales tienen un derecho adquirido. Adicionalmente se incluye el costo de los beneficios de largo plazo.

Las obligaciones por prestaciones por jubilación son:

- Plan legal de pensiones de jubilación
- Plan bono de retiro
- Plan de cesantías con retroactividad
- Plan de gastos médicos

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Pensión de jubilación	186,917	202,088
Plan bono de retiro	5,160	5,199
Plan cesantías con retroactividad	3,938	2,926
Plan gastos médicos	24,785	36,887
Totales	220,800	247,100

Hipótesis actuariales

Los parámetros económicos tuvieron en cuenta la economía del país. La tasa de interés fue del 9.75%, la cual es el rendimiento para los bonos a largo plazo (TES) emitidos por el Gobierno según datos del Banco de la República y el costo de vida del 3.5%, el cuál es el costo de vida esperado a largo plazo.

El movimiento de los valores reconocidos en el balance fue el siguiente:

En millones de pesos	Pensión de jubilación	Bono de retiro	Cesantías con retroactividad	Gastos médicos
Obligación definida del beneficio actual a 01 de enero de 2022	202,088	5,199	2,926	36,887
Intereses	13,746	404	186	2,627
Costo de Servicio	-	324	77	-
Beneficios Pagados	(24,392)	(79)	(360)	(2,847)
Remediones	(4,525)	(688)	1,108	(11,882)
Obligación definida del beneficio actual a 31 de diciembre de 2022	186,917	5,160	3,938	24,785

En millones de pesos	Pensión de jubilación	Bono de retiro	Cesantías con retroactividad	Gastos médicos
Obligación definida del beneficio actual a 01 de enero de 2021	240,257	3,637	2,781	43,620
Intereses	12,491	226	130	2,389
Costo de Servicio	-	1,643	75	-
Beneficios Pagados	(25,748)	(101)	(949)	(3,506)
Remediciones	(24,912)	(206)	889	(5,616)
Obligación definida del beneficio actual a 31 de diciembre de 2021	202,088	5,199	2,926	36,887

27.1. Plan legal de pensiones de jubilación

Las pensiones de jubilación representan el valor presente de todas las erogaciones futuras que la Compañía tendrá que hacer a favor de sus pensionados o beneficiarios, las cuales se encuentran amortizadas en su totalidad.

Los análisis de sensibilidad por pensiones de jubilación en las hipótesis principales fueron los siguientes:

En millones de pesos	Disminución	Ajuste del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	181,074	186,917	193,077
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	195,043	202,088	209,561

En millones de pesos	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	9.25%	9.75%	10.25%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	192,415	186,917	181,735
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.75%	7.25%	7.75%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	208,935	202,088	195,899

Los datos del personal considerados en el cálculo fueron los siguientes:

	31 diciembre de 2022	31 diciembre de 2021
Personal jubilado	1,481	1,576
Edad promedio (Años)	83	83

27.2. Plan bono de retiro

Los análisis de sensibilidad por plan de bono de retiro en las hipótesis principales fueron los siguientes:

En millones de pesos	Disminución	Ajuste del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	4,958	5,160	5,375
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	4,958	5,199	5,457

En millones de pesos	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	9.25%	9.75%	10.25%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	5,366	5,160	4,968
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	7.00%	7.50%	8.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	5,451	5,199	4,966

Los datos del personal considerados en el cálculo fueron los siguientes:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Personal activo	2,294	2,197
Edad promedio (Años)	40.6	40.4
Servicio considerado promedio	10.2	10.0

27.3. Plan de cesantías con retroactividad

Los análisis de sensibilidad por plan de cesantías con retroactividad en las hipótesis principales fueron los siguientes:

En millones de pesos	Disminución	Ajuste del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
4.50%	5.00%	5.50%	

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022

Obligación definida del beneficio	3,819	3,938	4,059
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	4.50%	5.00%	5.50%

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021

Obligación definida del beneficio	2,773	2,926	3,081
-----------------------------------	-------	-------	-------

En millones de pesos	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
8.75%	9.25%	9.75%	

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022

Obligación definida del beneficio	3,981	3,938	3,896
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.00%	6.50%	7.00%

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021

Obligación definida del beneficio	2,977	2,926	2,876
-----------------------------------	-------	-------	-------

Los datos del personal considerados en los cálculos fueron los siguientes:

	31 diciembre de	
	2022	2021
Número de empleados	50	51
Edad promedio (Años)	60	59

27.4. Plan de gastos médicos

De conformidad con la Ley 4ª de 1976, artículo 7, los pensionados a cargo de la Compañía, así como los familiares

que dependen económicamente de ellos -de acuerdo con la Ley 100 de 1993, artículo 7, y según lo determinen los reglamentos de la Compañía- tendrán derecho a disfrutar de los servicios médicos, odontológicos, quirúrgicos, hospitalarios, farmacéuticos, de rehabilitación, diagnóstico y tratamiento que la Empresa tenga establecidos para sus trabajadores activos o para sus dependientes, según sea el caso, mediante el cumplimiento de las obligaciones sobre aportes a cargo de los beneficiarios de tales servicios.

De otro lado, de acuerdo con la Convención Colectiva y Pacto Colectivo, Bavaria & Cía. S.C.A. continuará cubriendo a los familiares de un trabajador fallecido, con los servicios médicos que venían recibiendo, en forma gratuita, durante cinco (5) años contados a partir de la muerte del trabajador, siempre y cuando se encuentren inscritos y tengan derecho según la reglamentación establecida.

El cálculo actuarial del costo/beneficio por el plan de gastos médicos se hace con base en los dos anteriores conceptos.

Los análisis de sensibilidad por plan de gastos médicos en las hipótesis principales son los siguientes:

En millones de pesos	Disminución	Ajuste del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
3.00%	3.50%	4.00%	

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022

Obligación definida del beneficio	23,935	24,785	25,697
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021

Obligación definida del beneficio	35,345	36,887	38,565
-----------------------------------	--------	--------	--------

En millones de pesos	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
9.25%	9.75%	10.25%	

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022

Obligación definida del beneficio	25,705	24,785	23,932
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	7.00%	7.50%	8.00%

Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021

Obligación definida del beneficio	38,601	36,887	35,323
-----------------------------------	--------	--------	--------

Los datos del personal considerados en el cálculo fueron los siguientes:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Número de empleados	339	347
Edad promedio (Años)	72	72

28. PROVISIONES

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Fiscales	Civiles y administrativos	Laborales	Total
Al 01 de enero de 2021	288,528	30,094	31,441	350,063
Abono (cargo) a la cuenta de resultados	(3,895)	611	(1,668)	(4,952)
Al 31 de diciembre de 2021	284,633	30,705	29,773	345,111
Abono (cargo) a la cuenta de resultados	(17,461)	2,021	(5,112)	(20,552)
Al 31 de diciembre de 2022	267,172	32,726	24,661	324,559

La provisión para contingencia se considera suficiente para cubrir cualquier eventualidad relacionada con esta materia.

Las provisiones se estiman por el valor actual de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación, y por lo tanto reflejan la valoración en el mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión con motivo del paso del tiempo se reconoce como un gasto por intereses.

29. DIVIDENDOS POR ACCIÓN

Se pagaron dividendos en abril de 2022 por valor de \$2,473,291 millones (\$10,042.56 por acción)

En la Asamblea Ordinaria de Accionistas del 29 de marzo de 2023 se va a proponer un dividendo por acción de \$7,369.25 respecto al ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2022, lo que supondrá un dividendo total de \$1,814,906 millones. Estos estados financieros no reflejan este dividendo.

30. CONTINGENCIAS

30.1. Estampilla pro-hospital Universitario del Atlántico

Bavaria & Cía. S.C.A. tiene pasivos contingentes por demandas legales relacionadas con el curso normal del negocio. No se prevé que de los pasivos contingentes vaya a surgir ningún pasivo significativo distinto de los provisionados (Nota 27).

Los abogados de la Compañía adelantan las diligencias necesarias para defender la posición de Bavaria & Cía. S.C.A.

en los procesos y reclamaciones que existen en contra y se espera que se produzcan fallos favorables para la Compañía.

A la fecha el Consejo de Estado ha decidido en última instancia catorce procesos a favor de Bavaria & Cía. S.C.A., relacionados con el cobro y sanción por no declarar de la citada estampilla.

No obstante, en uno de los procesos de nulidad correspondiente a la sanción por no declarar el impuesto de los bimestres 2 a 6 del 2009 que asciende a \$69,200 millones. Bavaria no pudo interponer los recursos ante el Juez competente debido a que en el término legal para hacerlo la rama judicial se encontraba en cese de actividades (Paro Judicial). La presentación de los recursos legales por parte de Bavaria al finalizar el cese de actividades de la rama judicial ha sido declarada extemporánea por el Consejo de Estado, sección 4 y por la Corte Constitucional en sentencia de tutela de septiembre de 2016. Con fundamento en dichos fallos el departamento del Atlántico ha iniciado un proceso de cobro coactivo por los mencionados \$69,200 millones. Bavaria presentó en octubre de 2016 los recursos correspondientes en sede administrativa los cuales fueron resueltos de forma desfavorable para Bavaria & Cía. S.C.A. en noviembre de 2016. Al respecto, Bavaria presentó demanda de nulidad y restablecimiento del derecho sobre los actos administrativos, la cual tuvo fallo desfavorable en primera instancia en el Tribunal Administrativo del Atlántico; dicha sentencia fue apelada dentro del término legal, y en agosto de 2021 la Sección Cuarta del Consejo de Estado falló en favor de Bavaria, decidiendo declarar probada la excepción de falta de título ejecutivo interpuesta por la Compañía dando fin al proceso de nulidad y restablecimiento del derecho; y en consecuencia, declarando la nulidad de la Resolución que dio origen al litigio. Por esta razón, la Gobernación del Atlántico ordenó el levantamiento de las medidas cautelares registradas en dos inmuebles de propiedad de la Compañía con los que pretendía garantizar el pago de la obligación.

Pese a lo anterior, en el mes de diciembre de 2021 la Secretaría Jurídica de la Gobernación del Atlántico interpuso acción de tutela en contra de la Sentencia señalada, la cual fue resuelta a favor de la Compañía. En mayo de 2022 se presentó una nueva acción que fue decidida a favor de la Compañía, pero se está a la espera del intento de acciones adicionales de parte del Departamento.

Debido a que la tutela que había interpuesto el departamento del Atlántico contra el fallo favorable de la estampilla en el Consejo de Estado no fue seleccionada para revisión por la Corte Constitucional, no existe probabilidad de que cambie el sentido del fallo proferido en agosto de 2021 por la Sección Cuarta del Consejo de Estado, razón por la cual se considera prudente levantar la provisión.

31. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

31.1. Cuentas por cobrar a vinculadas

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Kopps Commercial S.A.S.	1,131,329	1,089,566
Cervecería Unión S.A.	253,652	122,125
Industria Gráfica Latinoamericana S.A.S.	182,723	107,575
Transportes TEV S. A.	6,707	-
Sociedad Portuaria Bavaria S.A.	3,946	3,648
Unión De Cervecerías Peruanas Backus & Johnston	3,843	4,702
Envases y Tapas Modelo, S. de CV	3,352	-
Industrias del Atlántico	1,280	1,559
Diblo corporativo SA de C	1,064	173
International Breweries PLC	1,062	349
Cervecería Nacional CN S. A. (Ecuador)	938	3,863
St. Vincent Brewery Limited	896	1,476
InBev Belgium	631	305
Banks (Barbados) Breweries LTD	538	1,353
Cervecería BBC de la Sabana S.A.S.	402	249
Anheuser-Busch Inbev NV S. A.	321	1,790
Distribuidora Comercial Group	280	-
Cervecería San Juan	86	450
Ambev S.A.	64	-
Cervecería Nacional Dominicana	24	654
Brandbev S.à r.l.	-	452
Cervecería Nacional, S de R.L.	-	17
Anheuser-Busch Worldwide Invest	-	-
Distribuidora Comercial S. A.	-	161
Anheuser Busch LLC	-	5,144
ZX Ventures S. A. S.	-	583
Anheuser-Busch Inbev Services	-	305
Compañía Cervecera del Trópico SA de CV	-	258
Backus Estrategias S.A.C.	-	90
Cervecería Modelo de México	-	26
Total	1,593,139	1,346,873

Dividendos por cobrar

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cervecería del Valle S.A.S.	211,515	-
Cervecería Nacional Holding S. A.	-	18,593
Total	211,515	18,593

31.2. Cuentas por pagar a vinculadas

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Ambrew S.A.R.L.	2,546,218	2,545,588
Anheuser-Busch Americas Holding	900,146	-
Extrade II S. A. de C.V.	95,057	26,886
Impresora del Sur S.A.S	77,347	83,593
Cervecería Modelo de México	72,727	22,195
Anheuser-Busch InBev Procurement GMBH	60,561	44,981
Transportes TEV S. A. S	55,861	36,788
Anheuser-Busch Worldwide Invest	31,763	1,280
Cervecería del Valle S.A.S.	30,404	171,754
Industria Decoradora De	23,321	-
ZX Ventures Colombia S. A. S.	9,116	2,579
Anheuser-Busch Inbev NV S. A.	6,589	-
Inbev Belgium	4,809	771
Envases y Tapas Modelo, S. de CV	4,435	2028
Anheuser Busch LLC	3,397	-
Diblo corporativo SA de C	3,143	-
Ambev S. A.	1,298	-
Cervecería Nacional, S de R.L.	521	-
Anheuser-Busch InBev Services	212	-
Cía. Cervecera de Zacatecas	142	50
Cervepar	80	-
Cervecería Boliviana Nacional	70	-
Compañía Cervecera Ambev Peruc	51	-
Dinadec S.A.	24	-
Metal Container Corporation	18	-
Cervecería Y Maltería Quilmes	15	-
Unión De Cervecerías Peruanas Backus & Johnston	4	91
Anheuser-Busch Inbev NA S. A.	-	6,327
Cervecería BBC de la Sabana S.A.S.	-	239
SABMiller International Brands	-	168
Total	3,927,328	2,945,318

31.3. Venta de bienes y prestación de servicios

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

Compañías vinculadas

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Kopps Commercial S.A.S. (Antes Ambev Colombia SAS)	5,354,746	4,386,590
Cervecería del Valle S.A	166,590	119,166
Cervecería Unión S.A.	97,596	73,647
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A	37,889	34,821
Cervecería Nacional de Ecuador	26,597	21,965
Cervecería Nacional, S de R.L.	12,325	5,588
Industrias Del Atlantico	10,011	11,328
Inbev Belgium BVBA SPRL	6,008	2,550
Cervecería San Juan S.A.	4,722	2,548
Banks (Barbados) Breweries LTD	4,246	3,025
Cervecería Nacional Dominicana	3,060	5,097
Cervecería BBC de la Sabana S.A	1,825	1,771
St. Vincent Brewery Limited	1,793	1,476
Distribuidora Comercial Group	622	723
Compañía Cervecera Ambev Perú	429	-
Transportes TEV S. A.	172	157
Anheuser-Busch InBev NV/SA	-	34,018
Cervecería Hondureña S.A.de C.	-	8,877
Compañía Cervecera del Trópico SA de CV	-	29,619
Diblo Corporativo SA de CV	-	191
Malteria Tropical S.A.S	-	4,566
Total general	5,728,629	4,747,723

31.4. Compra de bienes y servicios

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

Vinculadas

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Anheuser-Busch InBev Procurement GMBH	129,256	85,090
Cervecería Modelo Mexico	77,741	60,582
Extrade II SA de CV	71,336	85,540
Industria Gráfica Latinoamerica S.A.S	60,273	53,640
Malteria Pampa S.A Ambev	47,367	199,557
Transportes TEV S. A.	41,855	32,888
ZX Ventures S.A.S (Antes Bogotá Beer Company SAS)	27,446	23,103
Envases y Tapas Modelo, S. de	26,850	8,618
Anheuser-Busch InBev NV/SA	12,592	-

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Inbev Belgium BVBA SPRL	8,937	7,964
Sociedad Portuaria Bavaria S.A	7,161	6,830
Anheuser-Busch Worldwide Invest	7,020	7,823
Cervecería Unión S.A.	2,929	2,975
Compañía Cervecera de Zacatecas, S. de rl	2,607	47
Cervecería del Valle S.A	2,435	7,529
Cervecería Nacional, S de R.L.	1,861	4,720
Cervecería BBC de la Sabana S.A	945	776
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A	863	366
Ind. La Constancia S.A. de C.V	545	-
Diblo Corporativo SA de CV	424	668
Industrias Del Atlantico	379	-
Cervecería Hondureña S.A.de C.	270	-
Industria Decoradora De	183	-
Ambev S.A.	17	-
Malteria Tropical S.A.S	-	36,639
La Liga de la cerveza S de RL	-	5,775
Impresora del Sur S.A.S	-	5,201
Cervecería Nacional CN S.A	-	156
Kopps Commercial S.A.S. (Antes Ambev Colombia SAS)	-	67
Cervecería Nacional Dominicana	-	42
SAB South African Breweries Limited	-	28
Cervecería Boliviana Nacional	-	3
GCC Service India Pvt Ltd	-	1,251
Anheuser Busch LLC	-	299
Total	531,294	638,175

Directivos:

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Gases del Caribe S. A.	-	15
Accuro S. A. S.	-	77
Total directivos		15

Las compras son efectuadas con base en términos y condiciones normales de mercado.

31.5. Remuneración del personal clave de la dirección

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Salarios y otras prestaciones a corto plazo	4,881	6,935
Post-empleo (gastos médicos)	19	26
Otras prestaciones a largo plazo	5,779	-
Total remuneración	10,679	6,961

31.6. Préstamos a partes vinculadas

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

Al 01 de enero de 2021	-
Movimiento neto durante el ejercicio	-
Al 31 de diciembre de 2021	-
Movimiento neto durante el ejercicio	882,028
Al 31 de diciembre de 2022	(882,028)

31.7. Transacciones con partes relacionadas por compañía:

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Ambev S.A.		
Cuentas por cobrar intercompañía	64	-
Cuentas por pagar intercompañía	(1,298)	-
Gastos de movilidad empleados	-	661
Servicios recibidos	17	-
Ambrew S.à r.l		
Cuentas por pagar intercompañía	(2,546,219)	(2,545,589)
Intereses pagados	229,772	229,772
Anheuser Busch LLC		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	5,144
Cuentas por pagar intercompañía	(3,397)	-
Gastos de movilidad empleados	-	1,315
Servicios recibidos	-	299
Anheuser-Busch InBev NV/SA		
Compra de activos fijos	1,813	-
Cuentas por cobrar intercompañía	321	1,790
Cuentas por pagar intercompañía	(6,589)	(6,327)
Gastos de movilidad empleados	121	-
Reintegros y recuperaciones	-	74
Servicios prestados	-	(34,018)
Servicios recibidos	10,779	-
Anheuser-Busch InBev Procurement GMBH		
Cuentas por pagar intercompañía	(60,561)	(44,981)
Servicios recibidos	129,256	85,090
Anheuser-Busch InBev Services		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	305
Cuentas por pagar intercompañía	(212)	-
Gastos de movilidad empleados	-	12
Anheuser-Busch Americas Holding		
Cuentas por pagar intercompañía	(900,146)	-

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Intereses pagados	50,802	7,464
ABInbev Southern Inv. L		
Dividendos decretados	(2,347,153)	(1.703.501)
Axin & Cía SCA.		
Dividendos decretados	(71.976)	-
Banks (Barbados) Breweries LTD		
Cuentas por cobrar intercompañía	538.1353	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(4,246)	(3.025)
Beer Brands & Patent Company		
Dividendos recibidos	3,464.1859	-
Brandbev S.à r.l.		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	452
Intereses recibidos	(5,979)	5,250
Préstamos por cobrar intercompañía	-	747,000
Cervecería Hondureña S.A.de C.		
Servicios recibidos	270	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	(8,877)
Cervecería Modelo Mexico		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	26
Cuentas por pagar intercompañía	(72,727)	(22,195)
Gastos de movilidad empleados	299	-
Servicios recibidos	77,741	60,582
Cervecería del Valle S.A		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	773
Compra de Materiales diversos	(9)	-
Compra de materiales, repuestos, elementos y tapas	-	5,408
Compra de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	(1,029)	822
Cuentas por cobrar intercompañía	-	-
Cuentas por pagar intercompañía	30,404	171,755
Dividendos por cobrar	211,515	-
Dividendos recibidos	341,515	310,240
Servicios prestados (mandato)	(4,164)	(1,653)
Servicios recibidos (mandato)	3,473	526
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(82,486)	(66,034)
Venta de Materiales diversos	(65,265)	(39,083)
Venta de materiales, (tapas)	(14,675)	(12,396)
Cerveceria BBC de la Sabana S.A		
Compra de producto (Licores)	-	776
Cuentas por cobrar intercompañía	402	249

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cuentas por pagar intercompañía	-	(239)
Servicios recibidos	945	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(1,582)	(1,460)
Venta de Materiales diversos	(163)	(275)
Venta de materiales, (tapas)	(81)	-
Venta de materiales, repuestos, elementos y tapas	-	(36)
Cervecería Nacional de Ecuador		
Cuentas por cobrar intercompañía	938	3,863
Dividendos recibidos	3,493	2,493
Regalías recibidas	(3,047)	2,159
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(18,040)	(16,359)
Venta de Materiales diversos	(15)	-
Venta de materiales diversos IC Ext	(55)	-
Venta de materiales, repuestos, elementos y tapas	-	(74)
Venta de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	(8,487)	(5,532)
Cervecería Nacional Dominicana		
Cuentas por cobrar intercompañía	24	654
Gastos de movilidad empleados	-	172
Servicios recibidos	-	42
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(3,060)	(5,097)
Cervecería Nacional, S de R.L.		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	4,720
Cuentas por cobrar intercompañía	-	17
Cuentas por pagar intercompañía	(521)	-
Servicios recibidos	1,861	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(12,325)	(5,427)
Venta de Materiales diversos	-	(162)
Cervecería San Juan S.A.		
Cuentas por cobrar intercompañía	86	450
Venta de materiales, (tapas IC Ext)	(4,722)	(2,548)
Cervecería Unión S.A.		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	12
Compra de Materiales diversos	(2,199)	2,010
Compra de materiales, (tapas)	(96)	110
Cuentas por cobrar intercompañía	253,652	122,125
Cuentas por pagar intercompañía	-	-
Dividendos recibidos	268,554	189,111

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Servicios prestados (mandato)	(1,392)	(196)
Servicios recibidos (mandato)	5,224	843
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(67,091)	(54,988)
Venta de Materiales diversos	(10,462)	(7,774)
Venta de materiales, (tapas)	(18,651)	(10,689)
Compañía Cervecería Ambev Perú		
Cuentas por pagar intercompañía	(51)	-
Gastos de movilidad empleados	-	113
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(429)	-
Compañía Cervecería de Zacatecas, S. de rl		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	47
Cuentas por pagar intercompañía	(142)	(50)
Servicios recibidos	2,607	-
Compañía Cervecería del Trópico SA de CV		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	258
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	(29,619)
Diblo Corporativo SA de CV		
Compra de activos fijos	993	-
Cuentas por cobrar intercompañía	1,064	173
Cuentas por pagar intercompañía	(3,143)	-
Gastos de movilidad empleados	-	101
Servicios prestados	-	(191)
Servicios recibidos	(569)	668
Distribuidora Comercial Group		
Cuentas por cobrar intercompañía	280	161
Venta de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	(622)	(723)
EXTRADE II SA de CV		
Compra de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	23,559	85,540
Cuentas por pagar intercompañía	(95,057)	(26,886)
Servicios recibidos	47,777	-
GCC Service India Pvt Ltd		
Reintegros y recuperaciones	-	60
Servicios recibidos	-	1,251
Inbev Belgium BVBA SPRL		
Compra de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	3,537	7,964
Cuentas por cobrar intercompañía	631	305
Cuentas por pagar intercompañía	(4,809)	(771)
Servicios recibidos	5,400	-
Venta de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	(6,008)	(2,550)

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Impresora del Sur S.A.S		
Compra de etiquetas	-	5,201
Cuentas por pagar intercompañía	77,347	83,593
Dividendos recibidos	-	6,960
Ind. La Constancia S.A. de C.V		
Servicios recibidos	545	-
Industrias Del Atlantico		
Cuentas por cobrar intercompañía	1,280	1,559
Servicios recibidos	379	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(10,011)	(11,328)
Inversiones AB Inbev Colombia SAS		
Dividendos decretados	(99,171)	-
Dividendos por pagar	-	248,898
Inversiones Nixa S.A.		
Dividendos decretados	6,222	4,516
Dividendos por pagar	23,375	19,177
Industria Gráfica Latinoamerica S.A.S		
Compra de etiquetas	60,273	53,640
Cuentas por cobrar intercompañía	182,723	107,575
Dividendos recibidos	1,888	-
Inversiones Malteria Tropical SAS		
Dividendos recibidos	-	45,761
Kopps Commercial S.A.S. (Antes Ambev Colombia SAS)		
Cuentas por cobrar intercompañía	(1,131,328)	1,089,567
Reintegros y Recuperaciones(Depósitos, envases, roturas)	(2,186)	451
Servicios recibidos	-	67
Venta de Materiales diversos	(54)	(45)
Venta de producto (agua)	(17,512)	(22,245)
Venta de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	(5,337,179)	(4,366,216)
La Liga de la cerveza S de RL		
Compra de producto (Licores)	-	5,775
Malteria Pampa S.A Ambev		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	199,557
Servicios recibidos	47,367	-
Malteria Tropical S.A.S		
Arrendamientos pagados (inmuebles)	-	480
Arrendamientos pagados (terrenos)	-	24
Arrendamientos recibidos (maquinaria)	-	4,560
Cuentas por cobrar intercompañía	26,313	-
Servicios recibidos (maquila)	-	36,135

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Venta de materiales, repuestos, elementos y tapas	-	(6)
Racetrak Perú S.A.		
Dividendos por cobrar	-	-
Dividendos recibidos	-	54,260
SABMiller Internacional Brands		
Cuentas por pagar intercompañía	-	(168)
Regalías pagadas	6	589
SAB South African Breweries Limited		
Servicios recibidos	-	28
Sociedad Portuaria Bavaria S.A		
Cuentas por cobrar intercompañía	3,756	3,648
Dividendos recibidos	542	2,176
Servicios recibidos (muelle)	7,161	-
Servicios recibidos(Muelle)	-	6,830
St. Vincent Brewery Limited		
Cuentas por cobrar intercompañía	896	1,476
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(1,793)	(1,476)
Transportes TEV S. A.		
Cuentas por cobrar intercompañía	6,707	-
Cuentas por pagar intercompañía	(55,861)	36,788
Reintegros y recuperaciones	-	511
Reintegros y Recuperaciones(Depósitos, envases, roturas)	(269)	-
Servicios recibidos	-	33
Servicios recibidos(Fletes)	41,855	32,856
Venta de Materiales diversos	(172)	(109)
Venta de materiales, (tapas)	-	(1)
Venta de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	-	(47)
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A		
Compra de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	-	366
Cuentas por cobrar intercompañía	3,843	4,702
Cuentas por pagar intercompañía	(4)	(91)
Dividendos recibidos	-	864,353
Gastos de movilidad empleados	-	33
Servicios recibidos	863	-
Venta de materia prima (malta, cebada, lupulo, triturado)	(7,470)	(17,124)
Venta de materiales diversos IC Ext	(145)	(729)
Venta de materiales, (tapas IC Ext)	(30,274)	-
Venta de materiales, repuestos, elementos y tapas	-	(16,968)

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
ZX Ventures S.A.S (Antes Bogotá Beer Company SAS)		
Compra de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	-	23,103
Cuentas por cobrar intercompañía	-	583
Cuentas por pagar intercompañía	(9,116)	(2,579)
Gastos de movilidad empleados	-	53
Servicios recibidos	27,446	16,100
Cerveceria Nacional Holding		
Dividendos por cobrar	-	18,593
Dividendos recibidos	760,235	-
Backus Estrategias S.A.C.		
Cuentas por cobrar intercompañía	-	90
Envases y Tapas Modelo, S. de		
Compra materiales diversos IC (envases y tapas)	-	8,618
Cuentas por cobrar intercompañía	3,352	-
Cuentas por pagar intercompañía	(4,435)	(2,028)
Servicios recibidos	26,850	-
Anheuser-Busch Worldwide Invest		
Compra de producto (Cervezas, Maltas y Refajos)	2,025	7,823
Cuentas por pagar intercompañía	(31,763)	(1,280)
Regalías pagadas	31,106	-
Servicios recibidos	4,995	-
International Breweries PLC		
Cuentas por cobrar intercompañía	1,062	349

En Millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cerveceria y Malteria Quilmes		
Cuentas por pagar intercompañía	(15)	-
Gastos de movilidad empleados	-	44
Cerveceria Boliviana Nacional		
Cuentas por pagar intercompañía	(70)	-
Servicios recibidos	-	3
INDUSTRIA DECORADORA DE		
Compra de materiales, repuestos, elementos y tapas	(2,928)	-
Cuentas por pagar intercompañía	(23,321)	-
Servicios recibidos	3,111	-
CERVEPAR		
Cuentas por pagar intercompañía	(80)	-
DINADEC S.A.		
Cuentas por pagar intercompañía	(24)	-
Metal Container Corporation		
Cuentas por pagar intercompañía	(18)	-
Cerveceria Nacional CN S.A		
Servicios recibidos	-	156

Las transacciones con partes relacionadas se realizan considerando vencimientos inferiores a 90 días desde la fecha de la transacción.

32. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA DEL BALANCE

Entre el 1 de enero de 2023 y la fecha de emisión de los estados financieros aquí presentados no se tiene conocimiento de hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en forma significativa sus saldos o estimaciones.





ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

INFORME DEL REVISOR FISCAL SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

A los señores miembros de la Asamblea de Accionistas de Bavaria & Cía. S. C. A.

Opinión

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Bavaria & Cía. S. C. A. y sus subsidiarias, los cuales comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2022 y los estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, fielmente tomados de los registros de consolidación, presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de Bavaria & Cía. S. C. A. y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2022 y los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia.

Bases para la opinión

Efectué mi auditoría de acuerdo con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección de Responsabilidades del Revisor Fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados de este informe.

Soy independiente de Bavaria & Cía. S. C. A. y sus subsidiarias de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contaduría del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA – por sus siglas en inglés) junto con los requerimientos de ética que son aplicables a mi auditoría de los estados financieros consolidados en Colombia y he cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código de Ética del IESBA.

Considero que la evidencia de auditoría que obtuve es suficiente y apropiada para proporcionar una base para mi opinión de auditoría.

Asuntos clave de la auditoría

Los asuntos clave de la auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en mi auditoría de los estados financieros consolidados del año.

Estos asuntos han sido tratados en el contexto de mi auditoría de los estados financieros en su conjunto y en la formación de mi opinión sobre éstos, y no expreso una opinión por separado sobre esos asuntos.

Asunto clave	Modo en el que el asunto clave se ha tratado en la auditoría
<p>Evaluación del deterioro del Goodwill</p> <p>El Goodwill surgido como consecuencia de las distintas adquisiciones de negocios realizadas en el tiempo, es un activo relevante de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2022 tal y como se detalla en la nota 31, el valor aproximado del Goodwill asciende a un billón de pesos colombianos.</p> <p>Para determinar si existe deterioro en el Goodwill, la Gerencia realiza una evaluación anual. Según se describe en la nota 31 la determinación del valor recuperable se realiza mediante el cálculo del valor en uso de la unidad generadora de efectivo que tiene asociado el Goodwill, basado en los planes estratégicos aprobados por la Gerencia. Las proyecciones de los flujos de efectivo de la Compañía requieren alto grado de juicio en la estimación de hipótesis la proyección del flujo de caja libre, la tasa de descuento y la tasa de crecimiento a estimada a 5 años, que se verían significativamente afectadas por las tendencias futuras en la economía.</p> <p>Se trata de una cuestión clave de nuestra auditoría por los juicios significativos realizados por la Compañía en la estimación de las hipótesis clave que sustentan los valores recuperables de las unidades generadoras de efectivo, que a su vez ha requerido un alto grado de juicio y esfuerzo del auditor al evaluar dichas hipótesis</p>	<p>He realizado procedimientos de auditoría con la colaboración de expertos en valoración sobre el proceso llevado a cabo por la Gerencia de Bavaria para determinar el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que se asocia el Goodwill, entre los cuales se incluyen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Entendimiento del ambiente de control, análisis y comprobación de controles relevantes sobre el proceso de evaluación de deterioro del Goodwill. • Evaluación de las hipótesis claves utilizadas para la determinación del valor recuperable, para lo cual hemos efectuado pruebas de verificación de hipótesis clave según la información del mercado. • Comprobación de la consistencia de los datos utilizados en el cálculo del valor recuperable con los planes estratégicos aprobados por la Compañía. • Evaluación de los ajustes aplicados por la administración para reflejar el impacto estimado de los pronósticos económicos colombianos y otros datos externos observados al 31 de diciembre de 2022. • Evaluación de la razonabilidad de los análisis de sensibilidad definidos por la Gerencia. • Comprobación de las revelaciones incluidas en los estados financieros separados, de acuerdo con las normas contables aplicables. • Involucramiento de expertos para el análisis de la razonabilidad del estimado. <p>Con base en los procedimientos realizados, consideramos que la evaluación efectuada por la Gerencia es razonable, la estimación de las hipótesis clave se encuentran dentro de un rango razonable, y sus conclusiones sobre la valoración del Goodwill concuerdan con la información contenida en los estados financieros.</p>

Asunto clave	Modo en el que el asunto clave se ha tratado en la auditoría
<p>Estimaciones contables - Litigios y contingencias</p> <p>La Compañía está expuesta a riesgos derivados de reclamaciones y litigios de diversa índole asociados al normal funcionamiento del sector y negocio tales como arbitrio, demandas civiles, laborales, impuesto a la renta e impuesto de industria y comercio. Adicionalmente, existen contingencias y litigios de tipo fiscal significativos que, dada la complejidad del marco tributario en Colombia nos hacen prestar especial atención a su evaluación y, por lo tanto, es un área importante de nuestra auditoría. La Compañía reconoce provisiones pasivas por litigios basándose en la probabilidad de éxito que, en la mayoría de los casos es informada por abogados especialistas en cada rama y ajustada por la administración según el historial de reclamaciones similares en el pasado. La Compañía cuenta con 49 abogados entre externos e internos, quienes al 31 de diciembre de 2022 llevaban 772 casos a favor y en contra de la Compañía.</p> <p>De acuerdo con la política de la Compañía, se reconocen provisiones sobre litigios con probabilidad de pérdida mayor al 50% y en casos donde la probabilidad es menor, se revelan según su significatividad en las notas a los estados financieros.</p> <p>Por lo anterior, se considera un asunto significativo la evaluación que la compañía hace sobre los litigios y contingencias, ya que si bien su base inicial es la política contable, la gerencia realiza juicios y estimaciones que pueden cambiar la calificación de los litigios sobre o subestimando las provisiones basado en su juicio y en el resultado de litigios de naturaleza similar en el pasado.</p>	<p>He realizado procedimientos de auditoría a los procesos establecidos por la Gerencia para identificar y evaluar las estimaciones contables relacionadas con litigios y/o reclamos así:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comprensión y evaluación de los controles internos relevantes relacionados con el proceso de identificación y registro adecuado de contingencias. • Obtener confirmaciones (circularización) de los asesores legales y tributarios del Grupo para los procesos fiscales y regulatorios, así como la respectiva evaluación de la gestión respecto de los montos y probabilidades de que las contingencias se materialicen en pérdida. • Para procesos tributarios relevantes, con interpretaciones más subjetivas y complejas, obtención a través de la Gerencia de una segunda opinión con la evaluación de especialistas independientes y de renombre en relación con las causas, pronósticos de pérdida, argumentos y/o tesis de los defendidos. • Reuniones con el área legal del Grupo para discutir y evaluar, con la ayuda de nuestros especialistas, las conclusiones obtenidas para las contingencias más relevantes. • Comprobación de las divulgaciones incluidas en los estados financieros. <p>En las pruebas desarrolladas anteriormente, no se han identificado diferencias, fuera de un rango razonable.</p>

Responsabilidades de la administración y de los encargados de la dirección sobre los estados financieros consolidados

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia, y por el control interno que la administración considere necesario para que la preparación de estos estados financieros consolidados esté libre de error material debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la administración es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo de continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con el principio de negocio en marcha y utilizando el principio contable de negocio en marcha, excepto si la administración tiene la intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien que no exista otra alternativa más realista que hacerlo. Los encargados de la dirección son responsables por la supervisión del proceso de reporte de información financiera del Grupo.

Responsabilidades del Revisor Fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de error material, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene mi opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia, aplico mi juicio profesional y mantengo una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identifico y valoro los riesgos de error material en los estados financieros consolidados, debido a fraude o error; diseño y aplico procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos; y obtengo evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para mi opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a fraude es más elevado que en el caso de un error material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtengo un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evalúo lo adecuado de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y las correspondientes revelaciones efectuadas por la administración.

- Concluyo sobre lo adecuado de la utilización, por la administración, del principio contable de negocio en marcha y, basándome en la evidencia de auditoría obtenida, concluyo sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluyera que existe una incertidumbre material, se requiere que llame la atención en mi informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que exprese una opinión modificada. Mis conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden causar que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evalué la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtengo evidencia de auditoría suficiente y adecuada sobre la información financiera de las entidades o actividades del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Soy responsable de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Sigo siendo el único responsable de mi opinión de auditoría.

Comunico a los encargados de la dirección, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identifique en el transcurso de la auditoría.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables de la dirección de la Entidad, determiné las que han sido de mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros del periodo actual y que son, en consecuencia, los asuntos claves de la auditoría. He descrito estos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente un asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios del interés público de la misma

Otros asuntos

Los estados financieros consolidados de la Entidad por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 fueron auditados por otro revisor fiscal, vinculado a PwC Contadores y Auditores S. A. S., quien en informe de fecha 22 de marzo de 2022 emitió una opinión sin salvedades sobre los mismos.

Néstor Augusto Segura Abril
Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional No. 112996-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
27 de marzo de 2023

CERTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL Y CONTADOR DE LA COMPAÑÍA

Señores

Accionistas de Bavaria & Cía. S.C.A.

Los suscritos Representante Legal y Contador de Bavaria & Cía. S.C.A. Consolidada certificamos que los estados financieros consolidados de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y del 2021 han sido fielmente tomados de los registros de consolidación y que antes de ser puestos a su disposición y la de terceros hemos verificado las siguientes afirmaciones contenidas en ellos:

- Los estados financieros consolidados, el informe de gestión y los demás documentos que a conformidad del artículo 446 del Código de Comercio se presentarán a la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial de las operaciones de Bavaria & Cía. S.C.A. Consolidada.
- Las afirmaciones contenidas en los estados financieros consolidados de Bavaria & Cía. S.C.A. Consolidada han sido verificadas previamente conforme al reglamento, y han sido tomadas fielmente de los libros de contabilidad de la Compañía.
- Todos los activos y pasivos incluidos en los estados financieros de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 existen, y todas las transacciones incluidas en dichos estados se han realizado durante los años terminados en esas fechas.
- Todos los hechos económicos realizados por la Compañía durante los años terminados en 31 de diciembre de 2022 y del 2021 han sido reconocidos en los estados financieros consolidados.
- Los activos representan probables beneficios económicos a futuro(derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos a futuro(obligaciones), obtenidos a cargo de la compañía al 31 de diciembre de 2022 y del 2021.
- Todos los elementos han sido reconocidos por sus valores, apropiados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.
- Todos los hechos económicos que afectan la compañía han sido correctamente clasificados, descritos y revelados en los estados financieros consolidados.

Bogotá, D. C., 1 de marzo de 2023.

Ricardo De Oliveira Abreu Silva
Representante Legal

Jorge Alexander Herrera Mercado
Contador público.
Tarjeta Profesional No. 259510-T

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

En millones de pesos	Notas	Al	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
ACTIVO			
NO CORRIENTE			
Activos intangibles	14	191,576	176,718
Inversiones	10	2,099,874	1,431,394
Activos financieros	4	6,718	6,596
Propiedad, planta y equipo	13	5,041,420	4,418,072
Clientes y otras cuentas por cobrar	17	144,775	57,171
Crédito mercantil	31	1,220,746	1,216,480
Total no corriente		8,705,109	7,306,431
CORRIENTE			
Inventarios	18	1,034,445	541,700
Clientes y otras cuentas por cobrar	17	2,743,089	872,720
Activos por impuestos corrientes	11	477,686	426,828
Instrumentos financieros derivados	16	257,402	121,481
Efectivo y equivalentes al efectivo	19	4,181,996	4,222,618
Total corriente		8,694,618	6,185,347
TOTAL DEL ACTIVO		17,399,727	13,491,778
PASIVO			
NO CORRIENTE			
Beneficios post-empleo	27	229,155	255,635
Provisiones	28	255,750	255,727
Pasivo por impuestos diferidos	26	211,554	200,464
Proveedores y otras cuentas por pagar	23	3,484,090	2,551,226
Obligaciones financieras	24	507,242	173,415
Pasivos por arrendamiento	25	104,159	68,995
Total no corriente		4,791,950	3,505,462
CORRIENTE			
Proveedores	23	6,921,320	4,424,871
Obligaciones financieras	24	46,940	39,504
Instrumentos financieros derivados	16	38,472	3,710
Provisiones	28	153,770	161,493
Pasivos por arrendamiento	25	26,463	15,009
Pasivos por impuesto corriente	11	430,112	339,532
Total corriente		7,617,077	4,984,119
TOTAL DEL PASIVO		12,409,027	8,489,581
PATRIMONIO			
Capital ordinario	20	791	791
Prima emisión		142,296	142,296
Otras reservas	22	3,244,134	2,705,877
Pérdidas acumuladas	21	(798,719)	(291,391)
Utilidad del ejercicio	21	2,240,163	2,237,203
Total patrimonio consolidado		4,828,665	4,794,776
Patrimonio minoritarios		162,035	207,421
TOTAL DEL PATRIMONIO		4,990,700	5,002,197
TOTAL DEL PASIVO Y DEL PATRIMONIO		17,399,727	13,491,778

Las notas adjuntas hacen parte integral de los estados financieros.

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

En millones de pesos	Notas	Año terminado el	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
Ingresos ordinarios	6	10,937,069	9,004,313
Costo de producción	7	(4,204,260)	(3,004,803)
Utilidad bruta		6,732,809	5,999,510
Gastos de distribución	7	(974,117)	(855,107)
Gastos de mercadeo	7	(461,876)	(478,669)
Gastos fijos	7	(1,651,177)	(1,310,053)
Otros gastos (ingresos), neto	6	(280,482)	(177,706)
Utilidad operacional		3,365,157	3,177,975
(Gastos) / ingresos financieros, neto	9	(646,363)	(410,036)
Método de participación	10	531,130	378,440
Utilidad antes de provisión para impuesto		3,249,924	3,146,379
Provisión para impuestos sobre la renta	11	(918,793)	(820,515)
Utilidad neta		2,331,131	2,325,864
Utilidad participaciones no controladas		90,968	88,661
Utilidad participaciones controladas		2,240,163	2,237,203
Utilidad neta por acción básica en operaciones continuadas en pesos colombianos		9,465.33	9,443.95

Las notas adjuntas hacen parte integral de los estados financieros.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

En millones de pesos	Notas	Año terminado	
		31 de diciembre de 2022	31 de diciembre de 2021
Utilidad neta		2,331,131	2,325,864
Otros resultados integrales que se reclasificarán a los resultados:			
Coberturas flujo de caja	16	(13,222)	(430)
Coberturas <i>commodities</i>	16	114,381	186,672
Superávit por método de participación	10	143,613	676,385
Efecto de conversión	10	(10,370)	10,338
Total otros resultados integrales que se reclasificarán a los resultados		234,402	872,965
Otros resultados integrales que no se reclasificarán a los resultados			
(Devaluación)/revaluación instrumentos financieros	4	122	(1,994)
Pérdidas actuariales en obligaciones por prestaciones post-empleo	27	15,751	20,101
Ajuste impuesto diferido (resultado de obligaciones actuariales)	26	5,275	22,472
Total otros resultados integrales que no se reclasificarán a los resultados		21,148	40,579
Total resultados integrales		2,586,681	3,239,408

Las notas adjuntas hacen parte integral de los estados financieros.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

<i>En millones de pesos</i>	Capital social	Prima en colocación de acciones	Reservas y otros resultados integrales	Resultados acumulados	Total	Interés minoritario	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2021	791	142,296	1,972,172	1,317,393	3,432,652	119,094	3,551,746
Utilidad neta	-	-	-	2,237,203	2,237,203	88,661	2,325,864
Superávit método de participación	-	-	676,385	-	676,385	-	676,385
Otros resultados integrales	-	-	237,159	-	237,159	-	237,159
Dividendos decretados	-	-	-	(1,795,048)	(1,795,048)	(2,444)	(1,797,492)
Liberación de reservas	-	-	(179,839)	179,839	-	-	-
Movimiento del año	-	-	-	6,425	6,425	2,110	8,534
Saldo al 31 de diciembre 2021	791	142,296	2,705,877	1,945,812	4,794,776	207,421	5,002,197
Utilidad neta	-	-	-	2,240,163	2,240,163	90,968	2,331,131
Superávit método de participación	-	-	143,613	-	143,613	-	143,613
Otros resultados integrales	-	-	111,937	-	111,937	-	111,937
Dividendos decretados	-	-	-	(2,473,291)	(2,473,291)	(136,551)	(2,609,842)
Constitución de reservas	-	-	282,707	(282,707)	-	-	-
Movimiento del año	-	-	-	11,467	11,467	197	11,664
Saldo al 31 de diciembre 2022	791	142,296	3,244,134	1,441,444	4,828,665	162,035	4,990,700

Las notas adjuntas hacen parte integral de los estados financieros.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

En millones de pesos	Notas	Año terminado el 31 de diciembre de	
		2022	2021
Flujos de efectivo originado en actividades de operación			
Utilidad neta		2,331,131	2,325,864
Ajuste a los resultados:			
Efecto por conversión		1,294	
Depreciaciones de propiedad planta y equipo de uso propio	13	487,261	428,091
Depreciaciones de activos por derechos de uso	13	87,630	78,707
Amortizaciones	14	39,663	34,608
Provisión de cuentas financieras por cobrar	17	4,587	1,374
Provisión de inventarios	18	390	514
Método de participación	10	(531,130)	(378,440)
Provisión procesos jurídicos y laborales	28	(7,700)	(6,923)
Provisión para impuesto sobre la renta	11	918,793	820,515
Gasto por Intereses	9	280,583	237,251
Ajuste crédito mercantil		(4,266)	(835)
(Utilidad)/pérdida en venta y/o bajas de propiedad planta y equipo	6	82,133	31,605
Utilidad operacional antes de cambios en el capital de trabajo		3,690,370	3,572,331
Cuentas financieras por cobrar	17	(273,845)	(42,828)
Inventarios	18	(493,136)	(97,827)
Cuentas por cobrar intercompañías	17	(1,688,715)	(72,378)
Activos por impuestos corrientes	11	(50,858)	(82,291)
Pasivos por impuestos corrientes	11	(828,213)	(727,425)
Pasivos por impuestos diferidos	26	16,365	(25,578)
Cuentas por pagar intercompañías	23	2,801,782	(667,646)
Proveedores y otras cuentas a pagar	23	627,531	424,305
Obligaciones por prestaciones por jubilación	27	(10,729)	(24,452)
Pago de intereses	9	(280,583)	(237,251)
Producto de la venta de propiedades planta y equipo	13	260,315	686
Efectivo neto generado por las operaciones		3,770,284	2,019,646
Adquisición de propiedad, planta y equipo de uso propio	13	(1,078,070)	(854,054)
Adquisición de activos intangibles	14	(53,965)	(39,326)
Dividendos recibidos de compañías que aplican método	10	6,263	922,903
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		(1,125,772)	29,523
Flujos de efectivo en actividades de financiación			
Adquisición de obligaciones financieras	15	-	42,144
Pagos por obligaciones financieras		(13,039)	(80,467)
Pagos por arrendamientos		(62,254)	(37,582)
Dividendos decretados	21	(2,609,842)	(1,795,048)
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiación		(2,685,135)	(1,870,953)
Aumento en efectivo y sus equivalentes		(40,622)	178,217
Efectivo y sus equivalentes al iniciar el ejercicio		4,222,618	4,044,401
Efectivo y sus equivalentes al finalizar el ejercicio	19	4,181,996	4,222,618

Las notas adjuntas hacen parte integral de los estados financieros.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Cifras expresadas en millones de pesos, excepto que se indique algo diferente)

1. INFORMACIÓN GENERAL

El Grupo Empresarial Bavaria (en adelante, “el Grupo” o “Bavaria Consolidado”) consolidó los estados financieros de Bavaria & Cía. S. C. A. y sus compañías subordinadas, detalladas en la nota 1.1. El Grupo se inscribió en el Registro Mercantil en cumplimiento a lo dispuesto por la Ley 222 de 1995. Tras los procesos de fusión (indicados en esta misma nota más adelante), sobre Bavaria se ejerce control Anheuser Busch InBev SA/NV, sociedad domiciliada en el Bruselas, Bélgica.

El Grupo tiene como objeto principal la fabricación de cervezas; la producción y transformación de bebidas alimenticias, fermentadas o destiladas; fabricación, producción y transformación de toda clase de bebidas: refrescos, refajos, jugos, aguas lisas, aguas carbonatadas y aguas saborizadas. Junto con la adquisición; enajenación; comercialización; distribución; exportación; almacenamiento y expendio de sus propios productos. Así como, las de otros fabricantes relacionados con estos ramos industriales.

Las compañías del Grupo están domiciliadas en Colombia y Panamá.

Fusión Bavaria S. A. – SABMiller

El 12 de octubre de 2005 se perfeccionó el proceso de fusión entre una subsidiaria de BevCo LLC (compañía *holding* de los intereses del Grupo Santo Domingo en Bavaria S. A.) y una subsidiaria de propiedad de SABMiller plc, con la cual SABMiller plc obtuvo de forma directa e indirecta el 71.8% de la participación en Bavaria S. A. Entre el 5 de diciembre de 2005, tras la voluntaria oferta pública de adquisición de acciones, realizada en Colombia el 30 de septiembre de 2006, el Grupo SABMiller plc adquirió un paquete adicional de acciones en Bavaria S. A., con esto su participación alcanzó el 97.78%. El 12 de octubre de 2006, mediante la oferta pública obligatoria de adquisición de acciones realizada en Colombia, el Grupo SABMiller plc adquirió otro paquete de acciones en Bavaria S. A., alcanzando una participación del 97.99%. El 20 de diciembre de 2006 Bavaria S. A. readquirió 1,279,943 acciones, con ello la participación de SABMiller plc alcanzó el 98.48%. Tras compras adicionales al 31 de diciembre de 2015 este porcentaje es del 99.1%.

Fusión Anheuser Busch InBev SA/NV – SABMiller

El 10 de octubre de 2016, a través de una operación de fusión triangular, la sociedad Anheuser Busch InBev SA/NV absorbió a la sociedad SABMiller Plc., en consecuencia de esta operación la nueva sociedad matriz de Bavaria y todas sus subordinadas es, a partir de dicha fecha, de Anheuser Busch InBev SA/NV con domicilio principal en Bruselas, Bélgica. El cambio de sociedad controlante fue debidamente registrado ante la Cámara de Comercio de Bogotá y las demás Cámaras de Comercio en donde tienen domicilio las demás sociedades subordinadas de Bavaria.

La administración de Bavaria & Cía. S. C. A., mediante escritura pública No. 113 del 11 de enero de 2018, perfeccionó el proceso de fusión por absorción, el cual consiste en la fusión por absorción por parte de Bavaria de su accionista controlante SAB Colombia S. A. S. (excluyendo las inversiones de este en Axin y Cía. S. A. S. e Inversiones Nixa S. A.) mediante la transferencia en bloque de sus activos, pasivos y patrimonio. Lo anterior, dando cumplimiento con a lo estipulado por el Código de Comercio, la Ley 222 de 1995 y la Circular Básica Jurídica de Superintendencia de Sociedades. Después del proceso de fusión la Compañía continúa desarrollando las actividades propias de su objeto social.

El 28 de diciembre del 2021 la administración de Bavaria & Cía. S.C.A., mediante la escritura pública número 2440 de la notaría 45 de Bogotá D.C. perfeccionó el proceso de fusión donde las sociedades Maltería Tropical S.A.S. e Inversiones Maltería Tropical S.A.S. son absorbidas por la sociedad Bavaria & Cía. S.C.A., las cuales se disuelven sin liquidarse.

Impactos del COVID-19

El pasado 30 de junio del 2022 a partir de la resolución 666 de 2022 el Gobierno Nacional dio por finalizada la emergencia sanitaria y todas las medias impuestas tras detectarse el primer caso de COVID-19 en el país. Los principales objetivos de estas medidas eran reducir la mortalidad por COVID-19 en el territorio nacional, levantar y mejorar las condiciones del sistema de salud colombiano junto con la reactivación económica y social del país; aspectos evaluados por las

autoridades sanitarias y el Comité Epidemiológico. Al cierre de los estados financieros 31 diciembre del 2022 no hubo impactos por efectos de COVID-19.

Negocio en Marcha

Los presentes estados financieros han sido preparados sobre la base de negocio en marcha y no incluyen ningún ajuste a los valores en libros y clasificación de activos, pasivos y gastos reportados que de otra manera podrían ser requeridos si la base de negocio en marcha no fuera apropiada.

1.1. Descripción general del consolidado

Al elaborar los estados financieros consolidados, el Grupo utiliza políticas contables uniformes para informar sobre las transacciones parecidas y otros eventos en similares circunstancias. Los saldos y transacciones intercompañía son eliminados. Las participaciones no controladoras en subsidiarias son presentadas en el estado de situación financiera consolidado dentro del patrimonio, en forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

Las compañías incluidas en la consolidación al cierre del 31 de diciembre de 2022 son las siguientes:

Entidad	Ubicación	Negocio	Participación (%)	Fecha de creación
Bavaria & Cía. S. C. A	Colombia	Productora y comercializadora de cerveza		Abril de 1889
Cervecería del Valle S. A.	Colombia	Productora y comercializadora de cerveza	94.9%	Febrero de 2007
Cervecería Unión S. A.	Colombia	Productora y comercializadora de cerveza	94.9%	Mayo de 1931
Impresora del Sur S. A. S.	Colombia	Editorial	50.0%	Febrero de 1988
Sociedad Portuaria Bavaria S. A.	Colombia	Servicio de operación portuaria	94.0%	Septiembre de 2006
Transportes TEV S. A. S.	Colombia	Transporte	100.0%	Febrero de 2007
Industria Gráfica Latinoamérica S. A. S.	Colombia	Gráfica	50.0%	Enero de 2015
Cervecería Nacional Holding S. A.	Panamá	Inversionista	85.0%	Septiembre de 1914

Los presentes estados financieros son autorizados para su emisión por la Junta Directiva el 01 de marzo de 2023. Los cuales pueden modificarse y deberán ser aprobados por los accionistas.

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Los estados financieros del Grupo Empresarial Bavaria se han preparado de acuerdo con las Normas de Contabilidad e Información Financiera aceptadas en Colombia. Fundamentadas en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con las interpretaciones, marco de referencia conceptual, los fundamentos de conclusión y las guías de aplicación autorizadas y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) publicadas en español hasta el año 2017 (sin incluir la CINIIF 23, ni la NIIF 17); y otras disposiciones

legales definidas por las entidades de vigilancia que pueden diferir con algunos aspectos de los establecidos por otros organismos de control del Estado. Los mismos han sido preparados sobre la base del costo histórico.

Los estados financieros fueron autorizados para la emisión por la Junta Directiva el 01 de marzo de 2023, los cuales pueden ser modificados y deben ser aprobados por los Accionistas.

Las principales políticas contables que se aplican en la preparación de los estados financieros son detalladas a continuación.

2.1. Estados financieros consolidados y comparativos

Los estados financieros consolidados representan la información del Grupo como una sola entidad. Por estatutos, el Grupo efectúa corte de cuentas y preparación de estados financieros anuales al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

2.2. Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades (incluidas las entidades estructuradas) sobre quien la Compañía tiene control. La Compañía controla otra entidad, cuando está expuesta o tiene derecho a retornos variables procedentes de su implicación con la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través del poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas desde de la fecha en que se transfiere el control a la Compañía y dejan de consolidarse a partir de la fecha en que el control cesa.

En los estados financieros consolidados, la Compañía utiliza el método de adquisición para contabilizar las combinaciones de negocios (incluidas las realizadas entre entidades bajo control común). La contraprestación transferida, a partir de la adquisición de una subsidiaria, es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos y las participaciones en el patrimonio emitidas por la Compañía. La contraprestación incluye el valor razonable de cualquier activo o pasivo que es transferido como resultado del acuerdo de contraprestación contingente. Los costos relacionados con la adquisición se registran como gasto cuando se incurren. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable en la fecha de adquisición. La Compañía reconoce cualquier tipo de participación no controladora en la adquirida en cada adquisición a su valor razonable o por la parte proporcional de la participación no controladora en los activos netos de la adquirida. El exceso de la contraprestación transferida en la fecha de adquisición, más el importe de cualquier participación no controladora en la adquirida y el valor razonable, junto con la de cualquier participación previa en la adquirida y sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos que se registran como plusvalía (*Goodwill* – Crédito Mercantil). Si el total de la contraprestación transferida, la participación no controladora reconocida y las participaciones previamente poseídas, es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, en caso de una adquisición ventajosa, la diferencia se reconoce directamente en la cuenta de resultados.

En los estados financieros consolidados las transacciones, los saldos y las ganancias no realizadas por negociaciones entre compañías del Grupo son eliminados. También se eliminan las pérdidas no realizadas. Las políticas contables de las subsidiarias son ajustadas en donde sea necesario, para garantizar la coherencia con las políticas adoptadas por la Compañía matriz.

Cambios en la participación en subsidiarias sin cambio de controlante

Las transacciones de participaciones no controladoras las cuales no conducen a una pérdida de control se contabilizarán como transacciones de capital. La diferencia entre el valor razonable de la contraprestación pagada y la correspondiente proporción del importe en libros de los activos netos de la subsidiaria, es registra en el patrimonio neto. Las ganancias o pérdidas por enajenación de capital a participaciones no controladoras también se registran en el patrimonio neto.

2.3. Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre quienes la Compañía ejerce influencia significativa, pero no control, generalmente son aquellas en las que se mantiene la participación entre 20 y 50% de los derechos de voto.

En las inversiones en asociadas inicialmente se reconoce al costo, lo que incluye la plusvalía mercantil (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro) identificada al momento de la adquisición.

En los estados financieros consolidados, las inversiones en asociadas son registradas por el método de participación patrimonial, a partir de la fecha en donde comienza la influencia significativa y hasta la fecha en que la influencia significativa cesa efectivamente. Bajo el método de participación patrimonial, la inversión es registrada inicialmente al costo, y el valor en libros se incrementa o disminuye para reconocer la participación del inversionista dentro de la utilidad o pérdida de la entidad participada posterior a la fecha de adquisición. La participación en los movimientos de reservas posteriores a la adquisición se reconocen en los otros resultados integrales. Cuando las pérdidas de la Compañía exceden al importe en libros de la inversión en la asociada, incluyendo a cualquier cuenta por cobrar garantizada, el valor en libros es reducido a cero y el reconocimiento de pérdidas adicionales se interrumpe, a menos que la Compañía haya incurrido las obligaciones o efectuado pagos a nombre de la asociada.

Las ganancias no realizadas en las transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan proporcionalmente a la participación de la Compañía en la asociada. También se eliminan las pérdidas no realizadas a menos que la transacción evidencie deterioro en el valor del activo transferido. Las políticas contables de las asociadas se modifican para asegurar la uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía.

Si el porcentaje de participación dentro de una asociada se reduce, pero se mantiene una influencia significativa, sólo una parte proporcional de los importes, previamente reconocidos en otros resultados integrales, se reclasificará a los resultados.

La Compañía determina en cada fecha de balance si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada se deteriora. Si es el caso, la Compañía calcula el importe del deterioro desde la diferencia entre el importe recuperable de la asociada y su valor en libros, además reconoce la provisión en el estado de resultados.

Las ganancias y pérdidas por dilución en inversiones en asociadas se reconocen en el estado de resultados.

2.4. Transacciones en moneda extranjera

2.4.1. Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se presentan en pesos colombianos, que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía.

2.4.2. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera son traducidas a la moneda funcional, usando los tipos de cambio vigente de la fecha en que se realiza la transacciones o la valuación cuando las partidas son revaluadas. Los resultados por diferencias se reconocen en el estado de resultados, en el caso del cambio de moneda que aparecen del pago de tales transacciones y de los tipos de cambio al cierre de cada período de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera. Ha excepción cuando difieren del patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales por partidas monetarias que se han de cobrar o pagar a una subsidiaria en el extranjero. Si la liquidación de la partida no es contemplada ni probable que se produzca en un futuro previsto, se considerada, en esencia, una parte de la inversión neta de la entidad del negocio en el extranjero, o cuando se capitalizan en el costo de activos en construcción o montaje en la medida que correspondan a préstamos en moneda extranjera y se consideren como ajustes de los costos por intereses.

2.5. Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo comprende terrenos; edificaciones; maquinaria; envases retornables; muebles y enseres; equipos de cómputo y vehículos registrados al costo histórico, restándoles su depreciación y las pérdidas

por deterioro de su valor. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición de los activos.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor en libros del activo o son distinguidos como un activo separado, según corresponda. Sólo cuando es probable que generen beneficios económicos futuros para la Compañía y el costo de estos activos se pueda medir razonablemente. Los gastos del mantenimiento y de la reparación se cargan al estado de resultados en el período en donde estos incurren.

No se aplica depreciación en los terrenos o las construcciones en curso o activos en montaje. Respecto a las edificaciones, maquinaria, envases retornables, muebles y enseres, equipos de cómputo y vehículos, la depreciación se calcula por el método de línea recta para asignar su costo menos el valor residual durante el estimado de su vida útil, como sigue:

Edificaciones	20 - 50 años
Maquinaria	3 - 30 años
Envases retornables	3 - 10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de cómputo	3 - 5 años
Vehículos	5 - 10 años

Al establecer las vidas útiles económicas, los principales factores que tiene en cuenta la Compañía son los avances tecnológicos esperados, las exigencias del mercado para el uso de los activos y la intensidad con que serán utilizados dichos activos.

Los valores residuales y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, en cada período.

El valor en libros de un activo se castiga inmediatamente en su valor recuperable, si el valor en libros del activo es mayor que el estimado de su valor recuperable.

Los resultados por la venta de activos corresponden a la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los mismos. Estas diferencias son incluidas en el estado de resultados.

Otros asuntos particulares de la propiedad, planta y equipo se describen a continuación.

2.5.1. Construcciones en curso o activos en montaje

Las construcciones en curso o activos en montaje son contabilizados al costo restando cualquier pérdida de deterioro. El costo incluye los honorarios profesionales y,

en el caso de activos aptos, los costos por intereses. Cuando estos activos están listos para su uso previsto se transfieren a la categoría correspondiente. En este punto, la depreciación comienza sobre la misma base que aplica para otra propiedad, planta y equipo.

2.5.2. Envases retornables

Envases retornables en circulación son registrados dentro de la propiedad, planta y equipo al costo neto, menos la depreciación acumulada, cualquier pérdida por deterioro.

La depreciación de botellas retornables y canastas se inspecciona, para dar de baja a los envases a lo largo de su vida útil económica. Se realiza normalmente en un proceso de dos etapas:

- El exceso sobre el valor del depósito es depreciado en un período de tres a diez años, y el valor del depósito de cuatro a seis años.
- Se examinan provisiones contra los valores de depósitos por roturas o pérdidas en el mercado, junto con una provisión de obsolescencia de diseño, destinada a castigar el valor del depósito durante el período de diseño del envase, este no excede catorce años a partir de la creación del diseño de un envase. Este período se acorta si es apropiado, en referencia a la dinámica del mercado y a la capacidad de la Compañía para utilizar los envases de las diferentes marcas y referencias.

2.5.3. Capitalización de los costos de préstamos

Los costos de financiamiento antes de impuestos, incurridos en proyectos de inversión importantes que requieren de un tiempo sustancial para su montaje o construcción, se capitalizan durante dicho período hasta que el activo se encuentre listo para su uso en las condiciones esperadas.

2.6. Activos intangibles

Los activos intangibles son valorados a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. El costo es determinado como el monto pagado por el Grupo. Los activos intangibles con vida definida se amortizan con su vida útil económica estimada, y solo son sometidos a pruebas de deterioro cuando existe un evento que indique esta posibilidad. La amortización se incluye en los gastos operativos netos en las cuentas de resultados.

El Grupo revisa regularmente la totalidad de sus tasas de amortización y los valores residuales, para tener en cuenta

cualquier tipo de cambio en las circunstancias. La estimación de la vida útil de los activos intangibles se basa en la naturaleza del bien adquirido, la durabilidad de los productos relacionados con el activo y el impacto esperado en el futuro del negocio.

Los intangibles generados internamente no se reconocen, excepto cuando se trata de programas de cómputo y costos de desarrollo, como se explica a continuación.

2.6.1. Programas de cómputo

Cuando la aplicación informática no es una parte integral de un elemento de propiedad, planta y equipo, el programa de cómputo es capitalizado de manera independiente como un activo intangible.

Las licencias adquiridas en programas informáticos se capitalizan sobre la base de los costos incurridos para adquirirlas y ponerlas en uso. Los costos de desarrollo son directamente atribuibles al diseño y prueba de programas de cómputo identificables que son controlados por la Compañía se reconocen como activos intangibles cuando cumplen con los siguientes criterios:

- Técnicamente es posible completar el programa de cómputo de modo que podrá ser usado.
- La administración tiene la intención de terminar el programa de cómputo y de usarlo o venderlo.
- Se tiene la capacidad para usar o vender el programa de cómputo.
- Se puede demostrar que es probable que el programa de cómputo generará beneficios económicos futuros.
- Se cuenta con los recursos técnicos, financieros y otros recursos necesarios para completar el desarrollo del programa de cómputo que permita su uso o venta.
- El gasto atribuible al programa de cómputo durante su desarrollo se puede medir de manera confiable.

Otros costos de desarrollo que no cumplan con estos criterios se reconocen en resultados conforme se incurren. Los costos de desarrollo se reconocen en los resultados no se identifican como un activo en períodos subsiguientes. Los costos asociados con el mantenimiento de programas de cómputo se detallan como gasto cuando estos se incurren.

Los costos incurridos en el desarrollo de *software* son reconocidos como activos que se amortizan en el plazo de su vida útil estimada, sin exceder los ocho años.

2.6.2. Investigación y desarrollo

Los gastos de la investigación son cargados junto a los resultados del ejercicio en el que se incurrir.

Ciertos costos del desarrollo se capitalizan como activos intangibles generados internamente, esto cuando hay un proyecto claramente definido que se puede identificar por separado. Por el cual, se puede demostrar con razonable certeza la probable generación de beneficios económicos en el futuro (en términos de viabilidad y comercialidad) superando así los costos esperados y la Compañía cuenta con los recursos para completar el proyecto. Dichos activos se amortizan de forma lineal a lo largo de su vida útil una vez que el proyecto esté terminado.

2.7. Instrumentos financieros

2.7.1. Activos y pasivos financieros

Métodos de medición

Costo amortizado y tasa de interés efectiva

El costo amortizado es el importe con que fue medido inicialmente el activo o el pasivo financiero, menos los reembolsos del principal, que es más o menos la amortización acumulada, utilizando el método del interés efectivo de cualquier diferencia existente entre el importe inicial y el valor de reembolso en el vencimiento y, para los activos financieros, el ajuste por provisión por deterioro.

La tasa de interés efectiva es aquella tasa con la que se descuenta exactamente los pagos o recaudos futuros estimados en efectivo, a lo largo de la vida esperada del activo o pasivo financiero con el importe en libros bruto de un activo financiero (es decir, su costo amortizado antes de cualquier provisión por deterioro) o al costo amortizado de un pasivo financiero. El cálculo no tiene en cuenta las pérdidas crediticias esperadas e incluye costos de transacción, primas o descuentos y honorarios, y comisiones pagadas o recibidas que son parte integral de la tasa de interés efectiva, tales como los costos de originación. En el caso de activos financieros con deterioro crediticio adquiridos u originados (POCI, por su acrónimo en inglés), activos con deterioro crediticio en el momento del reconocimiento inicial. La Compañía calcula la tasa de interés efectiva crediticia ajustada, que se computa con base en el costo amortizado del activo financiero, en lugar del importe en libros bruto e incorpora el impacto de las pérdidas crediticias esperadas en los flujos de efectivo futuros estimados.

Cuando la Compañía revisa los estimados de flujos de efectivos futuros, el importe en libros de los respectivos activos o

pasivos financieros es ajustado para reflejar el nuevo estimado descontado usando la tasa de interés efectiva original. Cualquier cambio se reconoce en el estado de los resultados.

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva al importe en libros brutos de los activos financieros, excepto:

- (a) Activos financieros con deterioro crediticio adquiridos u originados, para quienes la tasa original de interés efectiva crediticia ajustada se aplica al costo amortizado del activo financiero.
- (b) Los activos financieros que no son adquiridos u originados con deterioro crediticio (POCI, por su acrónimo en inglés), pero posteriormente han obtenido deterioro crediticio (o "etapa 3"), para quienes los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva a su costo amortizado (es decir; neto de la provisión para pérdidas crediticias esperadas).

Reconocimiento y medición inicial

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la entidad se vuelve parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las compras y ventas periódicas de activos financieros se registran en la fecha de negociación, fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo o pasivo financiero con su valor razonable más o menos. En el caso de un activo o pasivo financiero que no se continuará midiendo con valor razonable los cambios en resultados, los costos de transacción son incrementales y directamente atribuibles a la adquisición o emisión del activo o pasivo financiero, como los honorarios y comisiones. Los costos de transacción de los activos y pasivos financieros son contabilizados al valor razonable con cambios en resultados se anotan en el estado de resultados. Inmediatamente después del reconocimiento inicial, se inspecciona una provisión por pérdida crediticia esperada para los activos financieros medidos al costo amortizado y las inversiones en instrumentos de deuda medidos con valor razonable los cambios en otro resultado integral, esto resulta en una pérdida contable que se percibe en el resultado en tanto se origina un nuevo activo.

Cuando el valor razonable de los activos y pasivos financieros difiere del precio de la transacción en el reconocimiento inicial, la entidad identifica la diferencia de la siguiente manera:

- (a) Cuando el valor razonable es evidenciado por un precio cotizado en un mercado activo, para un activo o pasivo idéntico (es decir; una medición de nivel 1) o con base en una técnica de valoración, donde se utilizan solo datos de mercados observables, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida.
- (b) En todos los demás casos, la diferencia se difiere y el momento del reconocimiento de la ganancia o pérdida es diferida del primer día, que se determina individualmente. Se amortiza a lo largo de la vida del instrumento, se difiere hasta el momento en donde el valor razonable del instrumento se pueda determinar, a partir del uso de insumos observables del mercado, o se realiza a través de la liquidación.

2.7.2. Activos financieros

Clasificación y medición posterior

La Compañía aplica la NIIF 9 y clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Valor razonable con cambios en resultados.
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral.
- Costo amortizado.

Los requerimientos de clasificación para instrumentos de deuda y de patrimonio se describen a continuación:

Instrumentos de deuda

Los instrumentos de deuda son aquellos que cumplen con la definición de un pasivo financiero desde la perspectiva del emisor: préstamos; bonos gubernamentales, corporativos; y cuentas comerciales adquiridas por cobrar, a clientes en arreglos de factoraje sin recurso.

La clasificación y medición posterior de los instrumentos de deuda dependen de:

- El modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo.
- Las características de flujo de efectivo del activo.

Con base en estos factores, la Compañía clasifica sus instrumentos de deuda dentro de una de las siguientes categorías de medición:

- Costo amortizado: los activos que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales se miden al costo amortizado, donde dichos flujos de efectivo

representan solo pagos de principal e intereses, que no están designados al valor razonable con cambios en resultados. El importe en libros de los activos se ajusta por cualquier estimación de pérdida crediticia esperada y reconocida. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en “intereses e ingresos similares” utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

- Valor razonable con cambios en otro resultado integral: los activos financieros que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales y para vender los activos se miden al valor razonable con cambios en otro resultado integral, donde los flujos de efectivo de los activos representan solo pagos principales e intereses, y que no son designados al valor razonable con cambios en resultados. Los movimientos en el importe en libros se toman a través de otro resultado integral, excepto por el reconocimiento de ganancias o pérdidas por deterioro; ingresos por intereses; y ganancias y pérdidas cambiarias en el costo amortizado del instrumento examinado en el estado de resultados. Cuando el activo financiero se da de baja en cuentas, la ganancia o pérdida acumulada, previamente reconocida en otro resultado integral, se reclasifica de patrimonio al estado de resultados. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en “ingresos por intereses”, utilizando el método de la tasa de interés efectiva.
- Valor razonable con cambios en resultados: los activos que no cumplen los requisitos para costo amortizado o valor razonable con cambios en otro resultado integral se miden con valor razonable al cambios en resultados. Una pérdida o ganancia en un instrumento de deuda se mide posteriormente al valor razonable con cambios en resultados y no es parte de una relación de cobertura, que se examina en el estado de resultados para el período en el que surge, a menos que resulte de instrumentos de deuda que sean designados al valor razonable o que no son mantenidos para negociar. Los ingresos por intereses de estos activos financieros son incluidos en “ingresos por intereses” usando el método de la tasa de interés efectiva.

Modelo de negocios: el modelo de negocios refleja cómo la Compañía administra los activos para generar flujos de efectivo. Es decir: si el objetivo de la Compañía es únicamente recaudar los flujos de efectivo contractuales de los activos o si el objetivo es recaudar tanto los flujos de efectivo contractuales como los flujos de efectivo dados de la venta de los activos. Si ninguno de estos aplica (por ejemplo, activos financieros mantenidos para negociación), entonces los activos financieros son clasificados como parte de “otro” modelo de negocios y se miden al valor

razonable con cambios en resultados. Los factores considerados por la Compañía para determinar el modelo de negocio de un grupo de activos incluyen experiencias pasadas sobre: cómo se cobraron los flujos de efectivo para estos activos; cómo se evalúa e informa el desempeño del activo al personal clave de administración; cómo se evalúan y gestionan los riesgos; y cómo los gerentes son remunerados. Los valores mantenidos para negociar se conservan principalmente con el propósito de vender al corto plazo o son parte de una cartera de instrumentos financieros administrados conjuntamente, para los cuales hay evidencia de un patrón real reciente de toma de ganancias a corto plazo. Estos valores se clasifican en el “otro” modelo de negocios y son calculados al valor razonable con cambios en resultados.

Solo pagos de principal e intereses (SPPI, por su acrónimo en inglés): cuando el modelo de negocio son aplicados para mantener activos para cobrar flujos de efectivo contractuales o para recaudar flujos de efectivo contractuales y vender, la Compañía evalúa si los flujos de efectivo de los instrumentos financieros representan únicamente pagos de capital e intereses (la prueba “SPPI”). Al realizar esta evaluación, la Compañía considerará si los flujos de efectivo contractuales son consistentes con un acuerdo de préstamo básico, es decir; que el interés incluye solo la contraprestación por el valor del dinero en el tiempo, junto con el riesgo crediticio, otros riesgos crediticios básicos y un margen de ganancia consistente con un acuerdo de préstamo básico. Cuando los términos contractuales introducen una exposición al riesgo o a la volatilidad y son inconsistentes con un acuerdo de préstamo básico, el activo financiero relacionado es clasificado y se mide al valor razonable con cambios en resultados.

La Compañía reclasifica inversiones en instrumentos de deuda cuando, y solo cuando, cambia el modelo de negocio para administrar los activos. La reclasificación se lleva a cabo desde el inicio del primer período reportado posterior al cambio. Se espera que tales cambios sean muy infrecuentes y que no hayan ocurrido durante el período.

Instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de patrimonio son aquellos que cumplen con la definición de patrimonio desde la perspectiva del emisor, es decir; instrumentos que no poseen obligación contractual para pagar y evidencian un interés residual en los activos netos del emisor.

La Compañía posteriormente mide todas las inversiones patrimoniales al valor razonable con cambios en resultados, excepto cuando la administración de la Compañía haya elegido,

en el reconocimiento inicial, designar irrevocablemente una inversión de patrimonio al valor razonable con cambios en otro resultado integral. La política de la Compañía es designar inversiones de patrimonio al valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando dichas inversiones se mantienen para propósitos diferentes al de generar rendimientos. Cuando se realiza esta elección, las ganancias y pérdidas al valor razonable se inspeccionan en otro resultado integral y no se clasifican posteriormente al estado de resultados, en donde no se incluyen ganancias o pérdidas por ventas. Las pérdidas causadas por deterioro (y el reverso de pérdidas por deterioro) no se informan separadamente de otros cambios en el valor razonable. Los dividendos, cuando se personalizan un rendimiento de dichas inversiones, continúan siendo reconocidos en el estado de resultados como otros ingresos cuando se establece el derecho de la Compañía a recibir pagos.

Las ganancias y pérdidas en inversiones de patrimonio al valor razonable con cambios en resultados se incluyen en la partida de “resultados de operaciones financieras” en el estado de resultados.

Deterioro

La Compañía evalúa, de manera prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con los instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral y con la exposición derivada de los compromisos de préstamo y los contratos de garantía financiera. La Compañía reconoce una reserva para dichas pérdidas en cada fecha de presentación. La medición de las pérdidas crediticias esperadas refleja:

- Una cantidad imparcial y ponderada de probabilidad es determinada mediante la evaluación de un rango de posibles resultados.
- El valor del dinero en el tiempo.
- Información razonable y respaldada disponible sin incurrir en costos o esfuerzos indebidos en la fecha de presentación acerca de hechos pasados, condiciones actuales y previsiones de condiciones económicas futuras.

Baja en cuentas que no sea una modificación

Los activos financieros, o una parte de los mismos, son dados de baja cuando los derechos contractuales para recibir los flujos de efectivo de los activos han expirado, o cuando se han transferido. En el caso de que (i) la Compañía transfiera sustancialmente todos los riesgos y ventajas de la propiedad, o (ii) la Compañía no transfiera ni retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas de la propiedad y no ha conservado el control.

La Compañía realiza transacciones en donde conserva los derechos contractuales para recibir flujos de efectivo de los activos, pero asumiendo la obligación contractual de pagar esos flujos de efectivo a otras entidades y transfiere sustancialmente todos los riesgos y recompensas. Estas transacciones se contabilizan como transferencias que dan como resultado la baja en cuentas si la Compañía:

- No tiene obligación de realizar pagos a menos que cobre montos equivalentes de los activos.
- Se le prohíbe vender o comprometer los activos.
- Tiene la obligación de remitir cualquier efectivo que reciba de los activos sin un retraso significativo.

Las garantías (acciones y bonos) otorgadas por la Compañía bajo acuerdos de recompra estándar y transacciones de préstamos y préstamos de valores no se dan de baja dado que la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y recompensas sobre la base del precio de recompra predeterminado, y, por lo tanto, no se cumplen los criterios de baja en cuentas. Esto también se aplica a ciertas transacciones de titularización en las que la Compañía conserva un interés residual subordinado.

2.7.3. Pasivos financieros

Clasificación y medición posterior

Los pasivos financieros se clasifican como medidos posteriormente al costo amortizado, excepto los:

- Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados: esta clasificación aplica a derivados, pasivos financieros mantenidos para negociar y otros pasivos financieros designados como tales en el reconocimiento inicial. Las pérdidas o ganancias en los pasivos financieros designados al valor razonable con cambios en resultados se presentan parcialmente en otro resultado integral (el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo crediticio de dicho pasivo, el cual se determina como el monto no atribuible a cambios en las condiciones del mercado que aumentan los riesgos del mercado) y parcialmente en resultados (el monto restante del cambio en el valor razonable del pasivo). A menos que dicha presentación genere, o amplíe, una incongruencia contable, en tal caso las ganancias y pérdidas son atribuibles a los cambios en el riesgo crediticio del pasivo, que también se presentan en los resultados.
- Pasivos financieros que surgen de la transferencia de activos financieros los que no calificaron para baja en

cuentas, a través de los cuales un pasivo financiero se registra por la compensación recibida por la transferencia. En períodos posteriores, la Compañía reconoce cualquier gasto incurrido en el pasivo financiero.

- Contratos de garantía financiera y compromisos de préstamo.

Baja en cuentas

Los pasivos financieros se dan de baja en cuentas cuando están cancelados (es decir; cuando la obligación especificada en el contrato se cumpla, cancele o expire).

El intercambio entre la Compañía y los acreedores originales de instrumentos de deuda con términos sustancialmente diferentes, así como modificaciones sustanciales de los términos de pasivos financieros existentes, se contabilizan como la extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. Los términos son sustancialmente diferentes en el caso de que el valor actual descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo los honorarios pagados netos de los honorarios recibidos y descontados utilizando la tasa de interés efectiva original, sea al menos un 10% diferente del valor presente, descontado de los flujos de efectivo restantes del pasivo financiero original. Además, también se tiene en cuenta otros factores cualitativos como la moneda en donde está denominado el instrumento; cambios en el tipo de tasa de interés; nuevas características de conversión adjuntas al instrumento y cambios en acuerdos. Si un intercambio de instrumentos de deuda o una modificación de términos se contabiliza como extinción, todos los costos u honorarios incurridos se reconocen como parte de las pérdidas o ganancias en la extinción. En tanto, el intercambio o la modificación no se contabilizan como extinción, todos los costos u honorarios incurridos se ajustan el importe en libros del pasivo y se amortizan sobre el plazo restante del pasivo modificado.

2.7.4. Cuentas por pagar comerciales

Las cuentas comerciales por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos a los proveedores en el curso ordinario de los negocios. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes cuando el pago debe ser efectuado en un período de un año o menos (o en el ciclo normal de explotación de la Empresa si es más largo). Mientras si el pago debe ser efectuado en un período superior a un año, se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas comerciales por pagar se registran inicialmente a su valor razonable y posteriormente se ajustan a su costo amortizado usando el método de interés efectivo.

2.7.5. Deudas (obligaciones financieras)

Las deudas se exploran inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción y posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado de resultados durante el período del préstamo usando el método de interés efectivo.

Los honorarios incurridos para obtener las deudas son reconocidos como costos de la transacción, en la medida que sea probable el recibir una parte o toda la deuda. En este caso, los honorarios se difieren hasta que el préstamo se acoja. En el caso de que no haya evidencia probable de que una parte o toda la deuda se absorba, los honorarios se capitalizarían como gastos pagados por anticipado, por servicios, para obtener liquidez y se amortizan en el período del préstamo con el que se relacionan.

Las acciones preferentes, que son redimibles obligatoriamente en una fecha específica, se clasifican en el pasivo. Los dividendos que pagan estas acciones preferentes se examinan en el estado de resultados como gasto por intereses.

Los préstamos se clasifican en el pasivo corriente, a menos que el Grupo tenga el derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos doce meses contados desde la fecha del balance.

Los costos de deudas generales y específicas directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos cualificados, son aquellos que requieren de un tiempo sustancial para estar preparados para su uso o venta previstos, se añaden al costo de dichos activos, hasta el punto en que estén preparados para su uso o venta. Los ingresos por inversiones obtenidos en la inversión temporal de recursos de deudas específicas, que aún no se han invertido en activos cualificados, se deducen de los costos por intereses susceptibles de capitalización. Todos los demás costos de deudas son registrados en el estado de resultados del período en el cual se incurren.

2.7.6. Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en la cual se celebra el contrato y son permanentemente remediados a su valor razonable.

Si los instrumentos financieros derivados no califican para ser reconocidos a través del tratamiento contable de coberturas se registra a su valor razonable a partir del estado de resultados.

Cualquier cambio en el valor razonable de estos derivados se inscribe inmediatamente en el estado de resultados como “otros ingresos (gastos)-netos”. Si son designados para cobertura, el método para examinar la ganancia o pérdida resultante de los cambios en los valores razonables de los derivados, depende de la naturaleza del riesgo y partida que se está cubriendo.

El Grupo designa ciertos derivados como de:

- Coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos (cobertura de valor razonable).
- Coberturas de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocidos o de una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).
- Coberturas de inversiones netas en una operación en el extranjero (cobertura de inversión neta).

El Grupo documenta, al inicio de la cobertura, la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y estrategia de administración de riesgos que respaldan las transacciones de cobertura. El Grupo además documenta su evaluación, tanto al comienzo de la cobertura como en el transcurso de la misma, en el caso de que los derivados usados en las transacciones de cobertura sean altamente efectivos para compensar los cambios en los valores razonables o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El total del valor razonable de los derivados usados como cobertura se clasifica como activo o pasivo no corriente, cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es mayor a doce meses, y se clasifica como activo o pasivo corriente cada que el vencimiento del remanente de la partida cubierta sea menor a doce meses. Los derivados que no son usados para cobertura o se mantienen para ser negociados se clasifican como activos o pasivos corrientes.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y calificados como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, y la ganancia o pérdida de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto ajusta el importe en libros de la partida cubierta y se reconoce en los resultados del período. La ganancia o pérdida relacionada con la porción efectiva de los derivados se identifica en el estado de resultados como “costos financieros”.

En caso que la cobertura deja de cumplir con los criterios para ser reconocida a través del tratamiento contable de

coberturas, el ajuste en el valor en libros de la partida cubierta es amortizado en los resultados utilizando el método de interés efectivo, en el período remanente hasta su vencimiento.

Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y calificados como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en el patrimonio. La ganancia o pérdida relativa a la porción inefectiva se registra inmediatamente en el estado de resultados.

Los montos acumulados en el patrimonio neto se reciclan al estado de resultados en los períodos en donde la partida cubierta los afecta (por ejemplo, cuando la venta proyectada cubierta ocurre). Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero (por ejemplo, inventarios o propiedad, planta y equipo), las ganancias o pérdidas previamente reconocidas en el patrimonio son transferidas a este y se incluyen como parte del costo inicial del activo. Los montos capitalizados son finalmente reconocidos desde el costo de ventas en el momento en que se venden los productos si se trata de inventarios, o en la depreciación, si se trata de propiedad, planta y equipo.

Cuando un instrumento de cobertura expira o se vende, o en caso que deje de cumplir con los criterios para ser reconocido a través del tratamiento contable de cobertura, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio a esa fecha permanece en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción proyectada afecte al estado de resultados. Mientras que si se espera a que ya no se producirá una transacción proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio son transferidas inmediatamente al estado de resultados.

2.8. Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización, el que resulte menor. El costo de los productos terminados comprende los costos derivados de su adquisición, así como otros costos que se hayan incurrido para darles su condición y ubicación actuales, y se excluyen los costos de financiamiento y las diferencias en cambio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones, menos los gastos de venta variables que se apliquen.

Los costos de los inventarios se determinan de la siguiente manera:

- Materias primas, insumos y bienes para reventa: costo de compra menos los descuentos y rebajas, por el método de primeras en entrar primeras en salir (PEPS).

- Productos terminados y en curso: costo de materia prima más los costos directos e indirectos de fabricación, por el método de promedio ponderado.

El valor neto realizable se basa en la estimación de los precios de venta, menos los costos en que se espera incurrir hasta la terminación y disposición de los productos.

Los costos de los inventarios incluyen la transferencia desde el patrimonio neto de las ganancias o pérdidas originadas en las coberturas de flujos de caja utilizadas para las compras de materias primas.

Los envases no retornables son reconocidos como inventarios.

2.9. Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y subsecuentemente son valorizadas al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos la provisión por deterioro. La provisión por deterioro de las cuentas comerciales por cobrar se establece cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no podrá cobrar todos los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son: las dificultades financieras del deudor, la probabilidad de iniciar un proceso de quiebra o de reorganización financiera por parte del deudor, y el incumplimiento o la falta del pago. El monto de la provisión es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados que se obtendrán de la cuenta, descontados a la tasa de interés efectiva computada en el reconocimiento inicial. El valor en libros del activo se reduce por medio de una cuenta de provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultados en el rubro “gastos de administración y ventas”. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas de dudoso recaudo. La recuperación posterior, de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta “gastos fijos” en el estado de resultados.

Todos los saldos de cuentas por cobrar comerciales que tienen un plazo de crédito acordado de quince días y tienen un monto vencido mayor a noventa días deben ser provisionados por el 100% del monto vencido y el saldo de la cuenta por cobrar deber ser reducido para reflejarlo.

2.10. Efectivo y equivalentes al efectivo

En el estado de situación financiera el efectivo y equivalentes de este que incluyen el efectivo disponible, depósitos de

libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos. En el estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de este incluyen los sobregiros bancarios mostrados en la cuenta de obligaciones financieras en el pasivo corriente en el estado de situación financiera.

Para propósitos de la presentación, en el estado de flujos de efectivo del año terminado al 31 de diciembre de 2019, el grupo Compañía efectuó algunos ajustes, reclasificaciones y agrupaciones, de estos se destaca la eliminación de los montos de aumento de activos por derecho de uso y el correspondiente aumento de pasivos por arrendamiento debido a que, este es un tipo de transacción que no requirió el uso de efectivo. La no inclusión de estas transacciones no monetarias resulta coherente con el objetivo del estado de flujos de efectivo. El cambio no generó impacto en el movimiento neto del efectivo del año.

2.11. Capital social

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones son mostrados en el patrimonio como una deducción del monto recibido, neto de impuestos.

2.12. Impuestos

El gasto por impuesto sobre la renta del período comprende el impuesto sobre la renta corriente y diferido. El impuesto se toma en cuenta en el estado de resultados, excepto cuando se trata de partidas reconocidas directamente en el patrimonio. En este caso, el impuesto también se registra en el patrimonio.

2.12.1. Impuesto sobre la renta corriente

Los activos y pasivos por impuestos sobre la renta corriente se calculan sobre la base de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera en el país desde el cual opera el Grupo y en donde genera renta gravable. La Administración evalúa periódicamente las posiciones asumidas en las declaraciones de impuestos presentadas respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. El Grupo, cuando corresponde, constituye las provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

2.12.2. Impuesto sobre la renta diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce en totalidad por el método del pasivo sobre las diferencias temporarias surgidas entre las bases tributarias de activos y pasivos,

además de sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. Sin embargo, el impuesto sobre la renta diferido que se da por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no corresponde a una combinación de negocios al momento de la transacción no afecta ni a la utilidad ni a la pérdida contable o gravable no registrada. El impuesto sobre la renta diferido es determinado usando las tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de la situación financiera y se espera que sean aplicables en el impuesto sobre la renta diferido activo que se realice o el impuesto sobre la renta pasivo sobre el cual se pague.

Los pasivos por impuestos diferidos son reconocidos cuando el valor en libros del activo es mayor al de su base imponible o en caso de que el valor en libros de un pasivo sea menor que su base imponible. Activos por impuestos diferidos solo se examinan en la medida en que sea probable producir beneficios tributarios futuros contra los cuales se puedan usar las diferencias temporarias.

El impuesto sobre la renta diferido se registra por las diferencias temporarias que se dan de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, excepto en el momento que la oportunidad en el la cual se revertirían las diferencias temporales sea controlada por la Compañía y que sea probable que la reversión no ocurra en un en el futuro previsible.

El impuesto diferido es valorado por las tasas de tributación esperadas a aplicar en los períodos en donde las diferencias temporarias sean revertidas sobre la base de las tasas impositivas y las leyes que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre. Los montos del impuesto diferido no se descuentan.

2.13. Beneficios a empleados

2.13.1. Salarios y beneficios de corto plazo

Los salarios y beneficios de corto plazo para los empleados actuales se tienen en presentes en la cuenta de resultados en el momento en que los empleados prestan sus servicios.

El Grupo reconoce pasivos y gastos por las vacaciones acumuladas, en tanto estas prestaciones se ganan y no en caso que estas prestaciones sean pagadas.

2.13.2. Bonificaciones de resultados

El Grupo registra pasivos y gasto por las bonificaciones de resultados que se dan a los trabajadores por el cumplimiento de metas sobre la base de una fórmula que toma en cuenta

la utilidad del Grupo después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión en el caso que está obligado contractualmente o cuando existe una práctica del pasado que ha creado una obligación constructiva.

2.13.3. Otros beneficios de largo plazo

El Grupo reconoce pasivos y gastos para los otros beneficios a largo plazo los cuales se pagan a los empleados sobre la base de acumulación de períodos de servicios. Las provisiones por estos beneficios están debidamente descontadas para reflejar las fechas de pago futuras con base en las tasas de descuento determinadas con referencia a las tasas de los bonos del Estado.

2.13.4. Pensiones de jubilación

El Grupo administra tanto planes de beneficio definido, como planes de contribución definida.

El pasivo reconocido en el estado de situación financiera en concordancia con los planes de beneficios definidos de pensiones corresponde al valor presente en las obligaciones por beneficios definidos en la fecha de cierre, menos el valor razonable de los activos del plan, junto con los ajustes de costos de los servicios no reconocidos en el pasado. La obligación por prestaciones definidas se calcula anualmente por actuarios independientes, manejando el método de la unidad de crédito proyectada. El valor presente de la obligación de beneficio definido es determinada mediante el descuento de los flujos futuros de efectivo estimados utilizando las tasas de interés de los bonos del Estado, denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados, y las cuales tienen plazos de vencimiento aproximados a los términos del pasivo por pensiones correspondientes.

Las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los ajustes por experiencia y los cambios en las hipótesis actuariales se reconocen en su totalidad en la medida que surgen fuera de la cuenta de resultados y se cargan o abonan al patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales en el período en donde se producen, con la excepción de las ganancias o las pérdidas derivadas de los cambios en los beneficios respecto de los servicios pasados, que se inspeccionan en la cuenta de resultados.

Los costos de los servicios pasados se registran inmediatamente en la cuenta de resultados, a menos que los cambios en el plan de pensiones estén condicionados a que los empleados permanezcan en servicio durante un período determinado de tiempo (el período de consolidación). En ese caso, los costos por servicios pasados se amortizan de forma lineal a lo largo del período de consolidación.

Para los planes de contribución definida, el Grupo paga contribuciones de manera obligatoria, contractuales o voluntarias a planes de seguros administrados por entidades públicas o privadas. El Grupo no tiene obligaciones de pagos adicionales una vez que estas contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones son tomadas como gastos por beneficios de los empleados a su vencimiento. Las contribuciones pagadas por adelantado son reconocidas como un activo en la medida en que otorguen derecho a su reembolso en efectivo o a la reducción de pagos futuros.

2.13.5. Otros compromisos post-empleo

El Grupo ofrece beneficios de salud posteriores al retiro de los empleados. Estas obligaciones son valoradas anualmente por actuarios independientes calificados. Las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los ajustes por experiencia y los cambios en las hipótesis actuariales se registran en su totalidad a medida que aparecen fuera de la cuenta de resultados, y se cargan o abonan al patrimonio en la cuenta de otros resultados integrales en el período en donde son producidas.

2.13.6. Indemnizaciones por despido

Las indemnizaciones por despido son pagadas en caso de terminación de contrato antes de la fecha normal de jubilación, o cuando un empleado acepta voluntariamente su baja a cambio de estos beneficios. El Grupo reconoce indemnizaciones por terminación de contrato en caso que se pueda demostrar su compromiso de poner fin al contrato de sus empleados, de acuerdo a un plan formal detallado o como resultado de una oferta hecha para fomentar el retiro voluntario. Los beneficios vencido a más de doce meses después de la fecha del estado de situación financiera son descontados a su valor presente.

2.14. Provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando existe una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado que es probable que requiera una salida de recursos económicos para liquidar la obligación y su monto puede ser estimado de manera confiable.

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que esperan requerirse para cancelar la obligación, aplicando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones del mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el estado de resultados.

Las provisiones por reestructuración comprende las sanciones por terminación de arrendamientos y los pagos a los empleados por la terminación de sus contratos. No se reconocen provisiones para pérdidas operativas futuras, sin embargo; son reconocidas provisiones por los contratos onerosos cuyo costo inevitable supere el beneficio esperado.

2.15. Reconocimiento de ingresos

2.15.1. Activos de contratos

Un activo de contrato es el derecho de la Compañía a recibir un pago a cambio de bienes o servicios que esta ha transferido a un cliente, cuando ese derecho se encuentra supeditado a otra cosa, que no sea el paso del tiempo (por ejemplo, la facturación o entrega de otros elementos parte del contrato). La Compañía percibe los activos de contratos como activos corrientes, ya que se espera realizarlos dentro del ciclo operativo normal.

Los costos de contratos elegibles para capitalización como costes incrementales al obtener un contrato se reconocen como un activo de contrato. Los costos de suscripción de contratos se capitalizan al ser incurridos, si la Compañía espera recuperar dichos costos. Los costos de suscripción de contratos constituyen activos no corrientes en la medida en que se espera recibir los beneficios económicos de dichos activos en un período mayor a doce meses. Los costos de contratos se amortizan de manera sistemática y consistente con la transferencia al cliente de los servicios una vez se han reconocido los ingresos correspondientes. Los costos de suscripción de contratos capitalizados son deteriorados, si el cliente se retira o si el monto en libros del activo supera la proyección de los flujos de caja descontados, que están relacionados con el contrato.

2.15.2. Pasivos de contratos

Los pasivos de contratos constituyen la obligación de la Compañía a transferir bienes o servicios a un cliente, por los cuales la Compañía ha recibido un pago por parte del cliente final o si el monto está vencido. Incluyen también, el ingreso diferido relacionado con bienes o servicios que se entregarán o prestarán en el futuro, los cuales se facturan al cliente por adelantado, pero aún no se han vencido.

2.15.3. Ingresos provenientes de contratos con clientes

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en un modelo de cinco pasos establecido en la NIIF 15:

- Paso 1. Identificación de contratos con clientes: un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, en donde existen derechos y obligaciones exigibles y se establecen criterios que deben cumplirse para cada contrato. Los contratos pueden ser escritos, verbales o implícitos a través de las prácticas empresariales acostumbradas de una compañía.
- Paso 2. Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato: una obligación de desempeño es una promesa en el contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio a este último.
- Paso 3. Determinación del precio de la transacción: el precio de la transacción es el monto del pago al que la Compañía espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
- Paso 4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato: en un contrato donde se tiene más de una obligación de desempeño. La Compañía distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración que la Compañía espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
- Paso 5. Reconocimiento de ingresos en cuanto (o a medida que) la Compañía cumple con una obligación de desempeño.

La Compañía cumple una obligación de desempeño y reconoce los ingresos a través del tiempo, si se cumple alguno de los siguientes criterios:

- El desempeño de la Compañía no crea un activo con un uso alternativo para esta, y la Compañía tiene derecho exigible al pago por el desempeño completado a la fecha.
- El desempeño de la Compañía crea o mejora el activo, que el cliente controla a medida en la que el mismo crea o mejora.
- El cliente al mismo tiempo recibe y consume los beneficios resultantes del desempeño de la Compañía a medida que este trabaja.

Para obligaciones de desempeño en donde no se cumple ninguna de las condiciones indicadas, se reconoce el ingreso en el momento en que se cumple la obligación de desempeño.

En el momento en que la Compañía cumple una obligación de desempeño mediante la entrega de los bienes o servicios

prometidos crea un activo de contrato por el monto de la consideración obtenida con el desempeño. Cuando el monto de la consideración recibida por parte de un cliente supera el monto del ingreso reconocido, esto genera un pasivo de contrato.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y se excluye los montos recibidos en representación de terceros. La Compañía reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien o servicio a un cliente. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos y tras eliminar las ventas al interior de la Compañía.

La Compañía evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente.

El ingreso se reconoce en la medida en la cual es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso que los haya.

2.15.4. Arrendamientos

Un contrato de arrendamiento es el acuerdo por el cual un arrendador cede a un arrendatario, a cambio de un pago o una serie de pagos, el derecho a utilizar un activo durante un período de tiempo determinado.

El Grupo es arrendador y arrendatario de diversas propiedades, equipos y vehículos. Los contratos de arriendo generalmente se realizan por períodos fijos de uno a diez años, pero pueden tener opciones de extensión. Los términos de arrendamiento se negocian de forma individual y contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes.

Las opciones de extensión y terminación incluidas en los arrendamientos de la Compañía se disponen para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestión de contratos. La mayoría de las opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables de manera simultánea por la Compañía y por la contraparte respectiva.

2.15.5. Contabilidad del arrendatario

Los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo correspondiente en la fecha en la cual el activo arrendado está disponible para su uso para La Compañía. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a los resultados durante el período de arrendamiento a fin de producir una

tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil más corta del activo y el plazo de arrendamiento en línea recta.

Los activos y pasivos dados de un arrendamiento son medidos inicialmente sobre una base de valor presente. Los pasivos por arrendamientos incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos de arrendamiento:

- Pagos fijos (incluyendo pagos fijos sustanciales), menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar.
- Pago de arrendamiento variable basado en un índice o tasa.
- Montos que se espera que pague el arrendatario bajo garantías de valor residual.
- El precio de ejercicio de una opción de compra, si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción.
- Pagos de multas por finalizar el arrendamiento, si la condición del arrendamiento refleja que el arrendatario ejerció esa opción.

Los pagos por arrendamientos se descuentan usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento, si se puede determinar dicha tasa, o la tasa incremental de endeudamiento.

Los activos de derechos de uso son medidos al costo y comprenden lo siguiente:

- El monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento.
- Todo pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio.
- Todo costo inicial directo.
- Costos de desmantelamiento y restauración.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método lineal como un gasto en el estado de resultados. Los arrendamientos a corto plazo tienen un plazo de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor comprenden los equipos de cómputo y artículos pequeños del mobiliario de oficina.

2.15.6. Contabilidad del arrendador

Para los activos arrendados en régimen de arrendamiento operativo, el activo se incluye en el estado de situación financiera según la naturaleza del bien. Los ingresos de arrendamientos

operativos se reconocen durante el término del contrato de arrendamiento sobre una base de línea recta.

Cuando los activos son arrendados bajo la modalidad de arrendamiento financiero, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento se reconoce como una cuenta por cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor presente de la cuenta por cobrar se reconoce como ingresos financieros.

La cuenta por cobrar es amortizada asignando cada uno de los cánones entre los ingresos financieros y la amortización del capital en cada período contable, de manera que el reconocimiento de los ingresos financieros, refleje en cada uno de los periodos, una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta la cual el arrendador ha realizado en el arrendamiento financiero.

En caso de que los activos son arrendados en régimen de arrendamiento operativo, el activo se incluye en el estado de situación financiera según la naturaleza del bien. Los ingresos de arrendamientos operativos se reconocen durante el término del contrato de arrendamiento sobre una base de línea recta.

2.16. Distribución de dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se registra como pasivo en los estados financieros en el período en donde los dividendos se decretan con la aprobación de los accionistas de la Compañía.

2.17. Depósitos de envases

Los envases retornables en circulación se registran dentro de la propiedad, planta y equipo, y un pasivo relacionado se registra por la obligación de restituir los depósitos pagados por los clientes. Los depósitos de los clientes por los envases retornables son reflejados en el estado de situación financiera dentro de los pasivos.

3. CAMBIOS NORMATIVOS

3.1. Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2023

El Decreto 938 de 2021 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 2270 de 2019 y 1438 de 2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019.

Modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las modificaciones emitidas en enero de 2021 aclaran los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, en función de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha del informe. Los cambios también aclaran a que se refiere la “liquidación” de un pasivo en términos de la norma. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificación a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo - Importes obtenidos con anterioridad al uso previsto

La enmienda publicada en mayo de 2021 prohíbe la deducción del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo de cualquier importe procedente de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo al lugar y condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocería los importes de esas ventas en el resultado del periodo. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios - Referencia al Marco Conceptual

La enmienda publicada en mayo de 2021 abordó 3 modificaciones a la norma con el objeto de: actualizar las referencias al Marco Conceptual; agregar una excepción para el reconocimiento de pasivos y pasivos contingentes dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes y la CINIF 21 Gravámenes; y confirmar que los activos contingentes no deben reconocerse en la fecha de adquisición. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificación a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes - Costo de cumplimiento de un contrato

El propósito de esta enmienda, que también fue publicada en mayo de 2021, es especificar los costos que una

entidad incluye al determinar el “costo de cumplimiento” de un contrato con el propósito de evaluar si un contrato es oneroso; aclara que los costos directos de cumplimiento de un contrato incluyen tanto los costos incrementales de

cumplir un contrato como una asignación de otros costos que se relacionen directamente con el cumplimiento del contrato. Antes de reconocer una provisión separada por un contrato oneroso, para un contrato oneroso, la entidad debe reconocer las pérdidas por deterioro sobre los activos utilizados para cumplir el contrato. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Reforma de la tasa de interés de referencia

Después de la crisis financiera, la reforma y el reemplazo de las tasas de interés de referencia, como la LIBOR GBP y otras tasas interbancarias (IBOR) se ha convertido en una prioridad para los reguladores globales. Actualmente existe incertidumbre sobre el momento y la naturaleza precisa de estos cambios. Para hacer la transición de los contratos y acuerdos existentes que hacen referencia a la LIBOR, es posible que sea necesario aplicar ajustes de las diferencias de plazo y las diferencias de crédito para permitir que las dos tasas de referencia sean económicamente equivalentes en la transición

Las modificaciones realizadas a la NIIF 9 Instrumentos financieros, la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición y la NIIF 7 Instrumentos financieros: revelaciones brindan ciertas alternativas en relación con la reforma de la tasa de interés de referencia. Las alternativas se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que las reformas generalmente no deberían hacer que la contabilidad de coberturas termine. Sin embargo, cualquier ineffectividad de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados. Dada la naturaleza generalizada de las coberturas que involucran contratos basados en tasas interbancarias (IBOR), las alternativas afectarán a las empresas en todas las industrias.

Las políticas contables relacionadas con la contabilidad de cobertura deberán actualizarse para reflejar las alternativas. Las revelaciones del valor razonable también pueden verse afectadas debido a las transferencias entre niveles de jerarquía del valor razonable a medida que los mercados se vuelven más o menos líquidos.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Mejoras anuales a las Normas NIIF ciclo 2019–2021

Las siguientes mejoras se finalizaron en mayo de 2021:

- NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara cuales comisiones deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros.
- NIIF 16 Arrendamientos: modifica el ejemplo ilustrativo 13 de la norma para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador relacionados con mejoras de bienes tomados en arriendo, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
- NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera: permite a las entidades que han medido sus activos y pasivos por el valor en libros registrado en la contabilidad de su matriz, medir también las diferencias de conversión acumuladas utilizando las cantidades informadas por la matriz. Esta enmienda también se aplicará a las asociadas y negocios conjunto con algunas condiciones.
- NIC 41 Agricultura: elimina el requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos al medir el valor razonable bajo NIC 41.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Marco Conceptual

El IASB ha emitido un Marco conceptual revisado que se utilizará en las decisiones para establecer normas con efecto inmediato. Los cambios clave incluyen:

- Aumentar la importancia de la administración en el objetivo de la información financiera;
- Restablecer la prudencia como componente de la neutralidad;
- Definir a una entidad que informa, que puede ser una entidad legal o una parte de una entidad;
- Revisar las definiciones de un activo y un pasivo;
- Eliminar el umbral de probabilidad para el reconocimiento y agregar guías sobre la baja de cuentas;
- Añadir guías sobre diferentes bases de medición, e
- Indicar que la utilidad o pérdida es el indicador principal de desempeño y que, en principio, los ingresos y gastos en otros ingresos integrales deben reciclarse cuando esto mejore la relevancia o la representación fiel de los estados financieros.

No se realizarán cambios a ninguna de las normas contables actuales. Sin embargo, las entidades que se basan en el Marco

para determinar sus políticas contables para transacciones, eventos o condiciones que de otra manera no se tratan en las normas contables deberán aplicar el Marco revisado a partir del 1 de enero de 2021. Estas entidades deberán considerar si sus políticas contables siguen siendo apropiadas según el Marco revisado.

3.2. Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no ha sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

NIIF 17 Contratos de Seguros

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro emitidos. También requiere principios similares a aplicar a contratos de reaseguro mantenidos y a contratos de inversión emitidos con componentes de participación discrecional. El objetivo es asegurar que las entidades proporcionen información relevante de forma que represente fielmente esos contratos para evaluar el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

La NIIF 17 fue inicialmente aplicable a periodos anuales que comenzarán a partir del 1 de enero de 2021, sin embargo, la fecha de aplicación fue extendida para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, mediante modificación emitida por el IASB en junio de 2021. Se permite su aplicación anticipada.

La NIIF 17 deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro que era una norma provisional que permitió a las entidades usar una amplia variedad de prácticas contables para los contratos de seguro, reflejando los requerimientos de contabilidad nacionales y variaciones de esos requerimientos. Algunas prácticas anteriores de contabilización de seguros permitidas según la NIIF 4 no reflejaban adecuadamente las situaciones financieras subyacentes verdaderas o el rendimiento financiero de los contratos de seguro.

La NIIF 17 requiere un modelo de medición actual donde las estimaciones se vuelven a medir en cada periodo de reporte. Los contratos se miden utilizando los componentes de:

- Flujos de efectivo ponderados de probabilidad descontados;
- Un ajuste explícito de riesgo, y
- Un margen de servicio contractual (CSM por sus siglas en inglés) que representa la utilidad no ganada del

contrato la cual se reconoce como ingreso durante el periodo de cobertura.

La norma permite elegir entre reconocer los cambios en las tasas de descuento en el estado de resultados o directamente en otros resultados integrales. Es probable que la elección refleje cómo las aseguradoras registran sus activos financieros según la NIIF 9.

Se permite un enfoque opcional de asignación de primas simplificado para el pasivo de la cobertura restante para contratos de corta duración, que frecuentemente son ofrecidos por aseguradoras que no otorgan seguros de vida.

Existe una modificación al modelo general de medición denominado “método de comisiones variables” para ciertos contratos de aseguradoras con seguros de vida en los que los asegurados comparten los rendimientos de los elementos subyacentes. Al aplicar el método de comisiones variables, la participación de la entidad en las variaciones del valor razonable de las partidas subyacentes se incluye en el margen de servicio contractual. Por lo tanto, es probable que los resultados de las aseguradoras que utilizan este modelo sean menos volátiles que en el modelo general.

Las nuevas normas afectarán los estados financieros y los indicadores clave de rendimiento de todas las entidades que emiten contratos de seguros o contratos de inversiones con características de participación discrecional.

La Compañía no espera impactos por esta norma, teniendo en cuenta que no ha identificado que desarrolle contratos de seguro, en todo caso se están efectuando análisis detallados.

4. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

En el curso normal del negocio, el Grupo está expuesto a los siguientes riesgos financieros:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

Esta nota explica la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos mencionados y resume las políticas para administrarlos. La administración es responsable de establecer y supervisar el marco para la administración de los riesgos del Grupo. Una parte esencial de este marco es el papel que desarrolla el Comité de Auditoría con el apoyo de la función interna de Auditoría, además del director financiero, quien es soportado por la función de la Tesorería. Entre sus responsabilidades, el Comité de Auditoría revisa el contexto del control interno

y los sistemas de gestión de riesgos del Grupo junto con reportar sus actividades a la Junta Directiva. La Junta también recibe trimestralmente un reporte sobre las actividades de Tesorería, incluyendo la confirmación del cumplimiento de las políticas de tesorería sobre gestión de riesgos.

La Tesorería es responsable de la administración del efectivo, préstamos, así como de la administración de los riesgos financieros emergentes en relación con las tasas de cambio y el riesgo de precio de algunos *commodities*. El área de compras administra el riesgo generado por las compras de materias primas clave para la industria cervecera, el cual es manejado a nivel global por un grupo especializado. Algunas de las estrategias de gestión del riesgo incluyen el uso de derivados, para administrar el riesgo cambiario y de tasas de interés.

Las políticas de Tesorería son establecidas para identificar y analizar los riesgos financieros con los que se enfrenta el Grupo y así establecer los límites de riesgo apropiados para controlar y monitorear las exposiciones y el cumplimiento de los límites.

4.1. Riesgo de mercado

4.1.1. Riesgo cambiario

El Grupo opera internacionalmente y está expuesto al riesgo del cambio resultante de la exposición a distintas monedas, principalmente en relación con al dólar estadounidense y al euro. El riesgo de cambio se genera en las futuras transacciones comerciales, activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en operaciones en el extranjero.

El Grupo usa contratos a futuro (*forward*) para cubrir el riesgo cambiario que generado cuando se realizan transacciones comerciales futuras o se tienen activos o pasivos reconocidos en una moneda diferente a la moneda funcional.

La siguiente tabla representa las exposiciones monetarias del Grupo al 31 de diciembre de 2022 a activos y pasivos financieros en monedas distintas a la moneda funcional y que resultan en movimientos cambiarios en el estado de resultados y el estado de situación financiera.

31 de diciembre de 2022										
	Dólar americano	Equivalente en millones de pesos	Euro	Equivalente en millones de pesos	Libra esterlina	Equivalente en millones de pesos	Peso mexicano	Equivalente en millones de pesos	Peso peruano	Equivalente en millones de pesos
Activos financieros	2,383,220	11,464	-	-	-	-	-	-	309,813,943	391,249
Pasivos financieros	164,061,541	789,169	39,149,803	201,001	446,858	2,586	811,138,649	200,237	116,004,968	146,497

Las operaciones y saldos en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por la Superintendencia Financiera, la cual fue utilizada en la preparación de los estados financieros al 31 de diciembre de 2022 y al 31 de diciembre de 2021.

Las diferentes tasas que se utilizaron para realizar la conversión fueron las siguientes:

Moneda	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Dólar americano	4,810.20	3,981.16
Euro	5,134.41	4,527.77
Libra esterlina	5,787.15	5,393.28
Peso mexicano	246.86	194.56
Sol peruano	1,262.85	997.53
Real brasileño	922.01	713.46

4.1.2. Riesgo de tasas de interés

Los ingresos y flujos de efectivo operativos del Grupo son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés, ya que el Grupo no tiene activos importantes que generen interés, excepto por los excedentes de efectivo.

El riesgo de tasas de interés es originado principalmente por préstamos bancarios a largo plazo. Aquellos que devengan tasas de interés variables exponen al Grupo a riesgo de flujos de efectivo. El Grupo no conserva una exposición importante de deuda con terceros.

Al 31 de diciembre de 2021, si las tasas de interés hubieran sido un 1% mayores, manteniendo el resto de las variables constantes, no se habría generado un impacto significativo sobre la utilidad neta.

4.1.3. Riesgo de precio

El Grupo está expuesto a la variabilidad del precio de la materia prima usada tanto en la producción como en el envasado del producto final, como es el precio del maíz y del aluminio. El riesgo de los precios de la materia prima es manejado a nivel global por un grupo especializado de la casa matriz, para dar garantías de que los precios son acordados en el mejor momento del ciclo del mercado.

4.2. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se origina del efectivo, depósitos en bancos y cuentas por cobrar, consiste en que la contraparte de un instrumento financiero incumpla con sus obligaciones contractuales ocasionando pérdidas financieras al Grupo. Para la administración del riesgo de crédito en depósitos en bancos y en instituciones financieras, el Grupo solamente realiza transacciones con entidades del sistema bancario local con indicadores de solidez y solvencia normales o superiores a las del promedio en el mercado.

Asimismo, para el caso del riesgo de crédito originado por cuentas por cobrar comerciales, la Compañía diversifica sus deudores y mantiene políticas para garantizar que las ventas a crédito se realizan a los clientes que tienen un adecuado historial crediticio. Se establecen plazos de pago y límites de crédito específicos, en función del análisis periódico de la capacidad de pago de los clientes. Los excedentes por encima

del límite de crédito normal son originados por créditos extraordinarios otorgados a grandes distribuidores, por temporadas en las que las ventas son más altas, para que puedan tener capacidad frente a la demanda de productos que se requieren en el mercado.

En lo referente a los créditos comerciales, no existe una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la Compañía tiene una gran cantidad de clientes diversificados. El tipo de clientes va desde mayoristas y distribuidores hasta los pequeños minoristas. La Compañía ha implementado políticas en donde se requieren las verificaciones adecuadas de crédito sobre posibles clientes antes de que inicien las ventas.

4.3. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez comprende el riesgo el cual toma el Grupo de encontrar dificultades para obtener los fondos necesarios para cumplir compromisos asociados con los pasivos financieros.

El riesgo de liquidez del Grupo se ve mitigado por disponer de diversas fuentes de financiación, y de mantener las facilidades bancarias más importantes sin utilizar, así como de reservar la capacidad de endeudamiento.

En la siguiente tabla se presentan los futuros pagos de las obligaciones, incluidos intereses:

En millones de pesos	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Total obligaciones
31 de diciembre de 2022				
Proveedores y otras cuentas por pagar	6,921,320	112,500	3,371,590	10,405,410
Obligaciones financieras	46,940	91,290	415,952	554,182
Intereses por obligaciones financieras	45,176	38,082	114,197	197,455
Instrumentos financieros derivados	38,472	-	-	38,472
Total obligaciones financieras	7,051,908	241,872	3,901,739	11,195,519

En millones de pesos	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Total obligaciones
31 de diciembre de 2021				
Proveedores y otras cuentas por pagar	4,424,871	61,664	2,489,562	6,976,097
Obligaciones financieras	39,504	29,722	143,692	212,918
Intereses por obligaciones financieras	15,793	13,710	37,532	67,036
Instrumentos financieros derivados	3,710	-	-	3,710
Total obligaciones financieras	4,483,878	105,096	2,670,786	7,259,761

4.4. Gestión de capital

El objetivo del Grupo al administrar el capital es el de garantizar su capacidad de continuar como negocio en marcha, con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés, y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Para mantener o ajustar la estructura de capital, el Grupo puede ajustar el importe de los dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a estos, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir su deuda.

El Grupo monitorea su capital sobre la base de la razón de apalancamiento. Este es el resultado de dividir la deuda neta entre el total del capital. La deuda neta se calcula como el total de préstamos mostrados en el estado de situación financiera, menos el efectivo. El total del capital está determinado como el total del patrimonio más la deuda neta. Al corte del ejercicio, el Grupo financió su operación del negocio principalmente a través de recursos propios.

4.5. Valores razonables

La siguiente tabla presenta la jerarquía de medición del valor razonable de los activos y pasivos financieros que son medidos a valor razonable de manera recurrente:

En millones de pesos	31 de diciembre de 2022				31 de diciembre de 2021			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos								
Instrumentos financieros derivados	-	257,402	-	257,402	-	121,481	-	121,481
Activos financieros (1)	-	6,718	-	6,718	-	6,596	-	6,596
Total activo	-	264,120	-	264,120	-	128,077	-	128,077
Pasivos								
Instrumentos financieros derivados	-	38,472	-	38,472	-	3,710	-	3,710
Total Pasivo	-	38,472	-	38,472	-	3,710	-	3,710

El siguiente es el detalle de los activos financieros medidos a valor razonable:

En millones de pesos	31 de diciembre de	
	2022	2021
Cía. Hotelera Cartagena de Indias	5,121	4,777
Hoteles Estelar	1,113	1,013
Centro de Convenciones	129	129
Corporación Financiera Colombiana	355	677
Activos financieros medidos a valor razonable	6,718	6,596

A continuación se describen los niveles de la jerarquía del valor razonable y su aplicación a los activos y pasivos del Grupo.

Nivel 1. Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

El valor razonable de los activos y pasivos comercializados en el mercado activo está basado en los precios cotizados en el mercado a la fecha del estado de situación financiera. Un mercado es considerado activo, si los precios cotizados se

encuentran inmediata y regularmente disponibles desde una bolsa de valores; un agente; corredor; grupo de la industria; servicio de precios o regulador de valores, y si esos precios representan transacciones de mercado reales y los cuales ocurren con regularidad en igualdad de condiciones. El precio cotizado de mercado utilizado para los activos financieros del Grupo es el precio de la oferta actual.

Nivel 2. Entradas distintas a los precios cotizados que son observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (por ejemplo; en forma de precios) o indirectamente (por ejemplo; derivados de precios).

Los valores razonables de los instrumentos financieros los cuales no se negocian en un mercado activo (por ejemplo; derivados extrabursátiles o inversiones cotizadas que no son comercializadas frecuentemente) son determinados por medio de técnicas de valorización. Estas técnicas maximizan el uso de los datos observables de mercado, si están disponibles, y dependen lo menos posible de estimaciones específicas de la entidad. Si todas las entradas significativas para medir un instrumento al valor razonable son observables, el instrumento es incluido en el nivel 2.

Los valores razonables de los derivados incluidos en el nivel 2 incorporan varias entradas, incluyendo la calidad crediticia de las contrapartes, los tipos de cambio de contado y al plazo, y las curvas de las tasas de interés.

Los valores razonables de los préstamos incluidos en el nivel 2 están basados en el valor neto presente de los flujos de caja futuros esperados relacionados con estos instrumentos, utilizando las tasas actualmente disponibles para la deuda en términos semejantes, el riesgo crediticio y los vencimientos.

Las técnicas de valoración del resto de instrumentos del nivel 2 podrían incluir modelos estándar de valorización

basados en parámetros de mercado para las tasas de interés; curvas de rendimiento o tipos de cambio; cotizaciones o instrumentos similares de las contrapartes financieras; o el uso de transacciones equiparables en igualdad de condiciones; y flujos de caja descontados.

Nivel 3. Las entradas para el activo o pasivo no están basadas en datos observables de mercado.

El siguiente es el detalle de los instrumentos financieros derivados medidos a valor razonable:

Instrumentos financieros derivados corrientes

En millones de pesos	31 de diciembre de 2022			31 de diciembre de 2021		
	Valor teórico	Activos	Pasivos	Valor teórico	Activos	Pasivos
Coberturas de flujo de caja						
Contratos de divisas a plazo	220,096	249,179	(29,083)	1,851,782	107,355	(2,069)
Contratos de productos básicos	(1,165)	8,224	(9,389)	56,758	14,126	(1,641)
Total coberturas de flujo de caja	218,931	257,403	(38,472)	1,908,540	121,481	(3,710)

Derivados designados como instrumento de cobertura

(i) Coberturas de flujo de caja

El grupo ha celebrado contratos de divisas a plazo designados, como coberturas de flujo de caja para gestionar la exposición a las divisas, hasta de 12 meses.

El grupo ha celebrado contratos de productos básicos designados como coberturas de flujo de caja para gestionar el precio futuro de los productos básicos. Al 31 de diciembre de 2022, el monto teórico de los contratos a plazo para el precio de compra de maíz, aluminio y Pet es de \$1,165 millones (al 31 de diciembre de 2020, \$56,758 millones).

5. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere del uso de ciertos estimados contables críticos. También solicita que la Administración ejerza el juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. Los resultados reales podrían diferir de las estimaciones.

Los estimados y juicios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y en otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros

considerados razonables de acuerdo con las circunstancias. La Administración razona que las siguientes son las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de ser causantes de un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en los próximos años:

5.1. Vida útil y valores residuales de propiedad, planta y equipo

La determinación de la vida útil económica y de los valores residuales de las propiedades, planta y equipo está sujeta a la estimación de la Administración de la Compañía. La Compañía revisa regularmente la totalidad de sus tasas de depreciación y los valores residuales para tener en cuenta cualquier cambio en las circunstancias, y cualquier cambio que pudiera afectar los futuros cargos de depreciación y los montos en libros de los activos.

5.2. Impuesto sobre la renta

La Compañía está sujeta al impuesto sobre la renta en Colombia. Se requiere un juicio significativo en la determinación de la provisión para impuestos cuando el tratamiento fiscal es complejo, y no se pueda determinar de forma cierta, hasta que finalmente una resolución formal sea obtenida con la autoridad fiscal correspondiente, lo cual en algunos casos puede llegar a tomar varios años. La Compañía evalúa periódicamente el

reconocimiento de pasivos para situaciones observadas en auditorías tributarias preliminares sobre la base de estimados. Los montos provisionados para el pago de impuesto sobre la renta son estimados por la Administración en la base de su interpretación de la normatividad tributaria vigente y la posibilidad de pago.

Los pasivos reales pueden diferir de los montos provisionados generando un efecto negativo en los resultados y la posición neta de la Compañía. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, las diferencias impactan al impuesto sobre la renta corriente y al diferido activo y pasivo en el período en el que se determina este hecho.

5.3. Valor razonable de instrumentos financieros

El valor razonable de los instrumentos financieros los cuales no son comercializados en un mercado activo se determinan usando técnicas de valuación. La Compañía aplica su juicio para seleccionar una variedad de métodos y aplica supuestos que principalmente se basan en las condiciones de mercado existentes a la fecha de cada estado de situación financiera. La Compañía ha utilizado flujos netos descontados para diversos activos financieros disponibles para la venta que no se comercializan en mercados activos.

5.4. Pensiones de jubilación y otros beneficios de post-empleo

La contabilidad de las pensiones de jubilación y otros beneficios de post-empleo requiere la consideración de ciertos condicionales para valorar los pasivos correspondientes en el estado de situación financiera y determinar las cantidades que se reconocen en la cuenta de resultados y en otros resultados integrales. Los cálculos de estas obligaciones y cargos son basados en supuestos determinados por la Administración, incluyendo las tasas de descuento; los salarios; la inflación; las tasas de mortalidad y las tasas de retorno sobre activos que se esperan en el largo plazo. La selección de los diferentes supuestos podría afectar la posición neta y los resultados de la Compañía en el futuro. Este estudio fue realizado por la firma Willis Towers Watson Consultores Colombia S. A. S.

5.5. Depósito de envases

Los envases retornables en circulación son registrados dentro de la propiedad, planta y equipo, y un pasivo relacionado se registra por la obligación de restituir los depósitos pagados por los clientes. Los depósitos de los clientes por los envases

retornables son reflejados en el estado de situación financiera dentro de los pasivos.

La Compañía revisa periódicamente el valor del depósito teniendo en cuenta las pérdidas de envase en el mercado mediante un estimado sobre la base del coeficiente de devoluciones contra expediciones, utilizando un indicador promedio móvil de 12 meses, para cada tipo de envase.

5.6. Deterioro de propiedad, planta y equipo

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el cual hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Al evaluar si existe algún indicio de deterioro en el valor de un activo, se deben considerar, como mínimo, los siguientes indicios:

5.6.1. Fuentes externas de información

- i) Existen indicios observables de que el valor del activo ha disminuido durante el período significativamente más de lo que cabría esperar como consecuencia del paso del tiempo o de su uso normal.
- ii) Durante el período han tenido lugar, o van a tener lugar en un futuro inmediato, cambios significativos con una incidencia adversa sobre la entidad, referentes al entorno legal, económico, tecnológico o de mercado en los donde esta opera, o bien en el mercado al que está destinado el activo.
- iii) Durante el período, las tasas de interés de mercado, u otras tasas de mercado de rendimiento de inversiones, han sufrido incrementos que probablemente afecten a la tasa de descuento utilizada para calcular el valor en uso del activo, de forma que disminuyan su importe recuperable de forma significativa.

5.6.2. Fuentes internas de información

- i) Se dispone evidencia sobre la obsolescencia o deterioro físico de un activo.
- ii) Durante el período han tenido lugar, o se espera que tengan lugar en un futuro inmediato, cambios significativos en el alcance o manera en que se usa o se espera usar el activo, que afectarán desfavorablemente a la entidad. Estos cambios incluyen que el activo esté ocioso, planes de discontinuación o reestructuración

de la operación a la que pertenece el activo, planes para disponer del activo antes de la fecha prevista, y la reconsideración como finita de la vida útil de un activo, en lugar de indefinida.

- iii) Se dispone evidencia procedente de informes internos, que indica que el rendimiento económico del activo es, o va a ser, peor que el esperado.

5.7. Reglas por deterioro de activos intangibles y goodwill

Los exámenes anuales de deterioro son necesarios, con independencia de si hay un evento desencadenante para:

- i) El *goodwill*.
- ii) Los activos intangibles con vida útil indefinida.
- iii) Los activos intangibles aún no disponibles para su uso.

Además, las pérdidas por deterioro del *goodwill* no son reversibles. La reversión de todas las demás pérdidas por deterioro están restringidas al valor en libros del activo, y está sujeta a una serie de condiciones.

Para el resto de activos intangibles, una revisión detallada del deterioro solo es necesaria cuando un indicador de deterioro ha sido identificado.

El *goodwill* (como unidad generadora de efectivo al momento de la adquisición) debe tener una revisión anual de deterioro. Si se requiere un deterioro, primero se debe aplicar al *goodwill* y después a los activos dentro de la unidad generadora de efectivo.

5.8. Deterioro de los activos financieros

Excepto aquellos designados como al valor razonable con cambios en resultados, son objeto de exámenes anuales de deterioro; el cálculo de la pérdida por deterioro depende de la forma en la que el activo haya sido clasificado.

Para los préstamos y cuentas por cobrar y activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, solo se pueden reservar cuando existe evidencia objetiva que surge de un suceso pasado donde se demuestra que el valor en libros es mayor que el valor recuperable. El importe recuperable es el valor actual de los activos, descontados los flujos de efectivo futuros esperados; los flujos de caja futuros esperados deben ser descontados a la tasa de interés efectiva que se utilizó en el reconocimiento inicial del activo.

Debetenerse en cuenta que las pérdidas esperadas derivadas de acontecimientos futuros no cumplen con los requisitos para calcular el deterioro del valor, independientemente de qué tan probable sea el evento futuro.

La pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en la cuenta de resultados.

Cualquier pérdida por deterioro de los activos financieros mantenidos al costo amortizado se puede revertir, pero el importe de cualquier reversión se limita a aumentar el valor en libros de lo que hubiera sido el deterioro original no ocurrido.

En relación con los instrumentos de patrimonio que no se negocian en un mercado activo, se consideran flujos de efectivo futuros esperados descontados a una tasa de mercado para activos similares.

5.9. Deterioro de cuentas por cobrar

La medición de la provisión por pérdida crediticia esperada para activos financieros medidos al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral es un área que requiere el uso de modelos complejos y suposiciones significativas acerca de condiciones económicas futuras y comportamiento crediticio (por ejemplo; la probabilidad de incumplimiento de los clientes y las pérdidas resultantes).

También se requieren varios juicios significativos al aplicar los requisitos de contabilidad para medir la pérdida crediticia esperada, tales como:

- Determinar los criterios para un aumento significativo en el riesgo crediticio.
- Elegir apropiadamente los modelos y suposiciones para la medición de la pérdida crediticia esperada.
- Establecer el número y las ponderaciones relativas de los escenarios prospectivos para cada tipo de producto/mercado y la pérdida crediticia esperada asociada.
- Establecer grupos de activos financieros similares con el fin de medir la pérdida crediticia esperada.

5.10. Reconocimiento de ingresos

La aplicación de la NIIF 15 le exige a la Compañía hacer juicios que afectan la determinación del monto y tiempo de los ingresos provenientes de contratos con clientes. Estos incluyen:

- Determinación del tiempo de cumplimiento de las obligaciones de desempeño.
- Determinación del precio de la transacción asignado a dichas obligaciones.
- Determinación de los precios de venta individuales.

5.11. Provisiones

El Grupo realiza estimaciones de los importes a liquidar a futuro, incluyendo las correspondientes obligaciones contractuales, litigios pendientes o pasivos.

Dichas estimaciones están sujetas a interpretaciones de los hechos y circunstancias actuales, proyecciones de acontecimientos futuros y estimaciones de los efectos financieros de los acontecimientos.

5.12. Actividades de arrendamiento de la Compañía y cómo se contabilizan

La Compañía arrienda varias propiedades, equipos y vehículos. Las condiciones de arrendamiento son negociadas de manera individual y contienen un amplio rango de diferentes términos y condiciones. Los contratos de arrendamiento no imponen ningún convenio, pero los activos arrendados no pueden emplearse como garantía para fines de préstamos.

Los arrendamientos se reconocen como activos de derechos de uso dentro de las propiedades, planta y equipo; y los pasivos correspondientes a la fecha en la que el activo arrendado está disponible para uso de la Compañía. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a la ganancia o pérdida durante el período de arrendamiento a fin de producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo de derecho de uso se deprecia a lo largo de la vida útil más corta del activo y el plazo del arrendamiento sobre una base lineal.

5.13. Opciones de extensión y terminación de arrendamientos

Las opciones de extensión y terminación están incluidas en varios arrendamientos de propiedades y equipos de la Compañía. Estas condiciones se usan para maximizar la flexibilidad operacional en términos de manejo de contratos. La mayoría de opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables por el Grupo y el arrendador.

5.14. Plazos de los arrendamientos

Al determinar el plazo del arrendamiento, la Gerencia considera todos los hechos y circunstancias las cuales generan un incentivo económico para ejercer una opción de extensión, o no ejercer una opción de terminación. La evaluación es revisada si ocurre un evento significativo o un cambio significativo en las circunstancias que afecta esta evaluación.

6. INGRESOS

6.1. Ingresos ordinarios

Los ingresos ordinarios al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Venta de bienes	11,723,148	9,772,417
Descuentos	(786,079)	(768,104)
Total ingresos ordinarios	10,937,069	9,004,313

A continuación, se presenta un detalle de los ingresos del grupo por categoría:

Ingresos por categoría:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Región geográfica		
Colombia	10,517,339	8,670,991
Otros países	419,729	333,322
Total ingresos netos	10,937,069	9,004,313
Tipo de cliente		
Cientes POS	6,652,001	5,670,141
Distribuidores	322,465	245,030
Supermercados	1,148,106	872,403
Cientes KA	2,814,497	2,216,739
Total ingresos netos	10,937,069	9,004,313
Tipo de contrato		
Firmado	3,314,980	3,139,880
Verbal	7,622,088	5,864,433
Total ingresos netos	10,937,069	9,004,313
Canales de ventas		
Directamente a clientes	8,122,572	6,787,574
Distribuidores	2,814,497	2,216,739
Total ingresos netos	10,937,069	9,004,313

6.2. Otros ingresos (gastos), neto

Los otros ingresos y otros gastos al cierre de los años 2022 y 2021 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Otros ingresos		
Dividendos recibidos	696	-
Operaciones de cobertura	53,592	1,563
Otros menores	-	28,479
Total otros ingresos	54,288	30,042
Otros gastos		
Honorarios corporativos	(250,805)	(176,070)
Pérdida en venta de activos	(82,133)	(31,605)
Provisión de contingencias	(212)	(73)
Operaciones de cobertura	(1,620)	-
Total otros gastos	(334,770)	(207,748)
Otros ingresos (gastos) neto	(280,482)	(177,706)

7. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los costos y gastos por naturaleza al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Costo de producción	(4,204,260)	(3,004,803)
Costos de distribución	(974,117)	(855,107)
Costo de mercadeo	(461,876)	(478,669)
Depreciación, amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(437,507)	(420,777)
Gastos por beneficios a empleados	(364,506)	(377,280)
Gastos administrativos y operativos	(383,301)	(135,871)
Otros gastos	(380,720)	(288,455)
Mantenimiento	(41,592)	(47,883)
Gastos de tecnología	(43,551)	(39,787)
Total gastos por naturaleza	(7,291,430)	(5,648,632)

8. GASTOS POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

Los gastos por los beneficios a empleados al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Sueldos y salarios, costos por reestructuración y otros	(317,950)	(297,698)
Costos por pensiones	(23,753)	(21,887)
Costos de seguridad social	(15,151)	(12,844)
Servicios preventa/televenta	(7,642)	(44,806)
Otros beneficios	(10)	(45)
Total gastos por beneficios a empleados	(364,506)	(377,280)

9. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS, NETO

Los ingresos y gastos financieros al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Gastos por intereses		
Pasivos por arrendamientos financieros	(280,583)	(237,251)
Préstamos con entidades bancarias	(110,135)	(82,774)
Pagos a terceros	(53,037)	(22,763)
Total gasto por intereses	(443,755)	(342,788)
Instrumentos financieros derivados		
Cobertura de flujos de efectivo	(50,979)	(33,162)
Total instrumentos financieros derivados	(50,979)	(33,162)
Diferencia en cambio		
Ganancia/pérdida por diferencia en cambio	(239,304)	(66,146)
Total diferencia en cambio	(239,304)	(66,146)
Ingresos financieros		
Ingresos por intereses en préstamos a entidades vinculadas	61,252	27,016
Ingresos por intereses en depósitos con entidades de bancarias corto plazo	26,005	4,510
Ingresos de terceros	418	534
Total ingresos financieros	87,675	32,060
Ingresos (gastos) financieros, neto	(646,363)	(410,036)

10. INVERSIONES

La composición de las inversiones al cierre de los años 2022 y 2021 fueron las siguientes:

En millones de pesos	País	Al 31 de diciembre de	
		2022	2021
UCP Backus & Johnston S. A. A.	Perú	2,089,963	1,423,907
Beverage Brand & Patents Company BB	Ecuador	6,677	3,859
Cervecería Nacional CN S. A.	Ecuador	3,233	3,628
Inversiones Nixa S.A.	Colombia	1	1
Total inversiones en asociadas		2,099,874	1,431,394

La participación del Grupo en los resultados de sus principales asociadas y su participación en los activos y pasivos al cierre del período se describen a continuación:

En millones de pesos	País	Activos	Pasivos	Ingresos	Utilidad	Participación (%)
UCP Backus & Johnston S. A. A.	Perú	15,677,817	9,315,435	7,396,630	2,307,687	22.24%
Beverage Brand & Patents Company BB	Ecuador	857,461	264,835	629,799	444,891	1.22%
Cervecería Nacional CN S. A.	Ecuador	2,048,376	1,439,674	1,737,098	285,033	1.22%
A. Inversiones Nixa S.A.	Colombia	37,406	20,731	4,315	4,138	0.30%
Total		18,621,060	11,040,675	9,767,842	3,041,749	24.98%

11. IMPUESTOS

11.1. Activos por impuestos de renta corriente

Los activos por impuestos corrientes al cierre de los años 2022 y 2021 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Anticipo de impuesto de renta	350,775	341,849
Autorretenciones	124,385	81,913
Reclamos de impuestos	2,526	3,066
Total activos por impuestos corrientes	477,686	426,828

11.2. Pasivos por impuestos de renta corriente

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuesto de renta	430,112	339,532
Total pasivo por impuestos corrientes	430,112	339,532

11.3. Impuesto sobre las ganancias

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuesto sobre la renta corriente	902,961	858,063
Impuesto sobre la renta diferido	15,832	(37,548)
Impuesto sobre las ganancias	918,793	820,515

12. GANANCIAS POR ACCIÓN

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio neto atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto del Grupo entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

Ganancia por acción en pesos	
Año terminado el 31 de diciembre de 2021	9,443.95
Año terminado el 31 de diciembre de 2022	9,465.33

13. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

La propiedad, planta y equipo al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Terrenos y edificios	Planta, vehículos y sistemas	Envases y empaques	Construcciones en curso	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	1,650,606	1,580,752	448,735	299,021	3,979,114
Adiciones	7,082	47,932	237,831	669,065	961,910
Retiros	-	(7,246)	(25,045)	-	(32,291)
Traslados	140,432	171,630	171	(293,783)	18,450
Depreciación	(71,231)	(303,391)	(132,176)	-	(506,798)
Ajustes por conversión	(292)	(2,021)	-	-	(2,313)
31 de diciembre de 2021	1,726,597	1,487,656	529,516	674,303	4,418,072
Adiciones	503,223	57,401	370,370	610,249	1,541,243
Retiros	(300,859)	(9,582)	(32,007)	-	(342,448)
Traslados	135,158	260,810	(81)	(396,441)	(555)
Depreciación	(108,489)	(271,289)	(195,114)	-	(574,892)
31 de diciembre de 2022	1,955,630	1,524,996	672,684	888,110	5,041,420

31 de diciembre de 2021	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	2,265,249	(538,652)	1,726,597
Planta, vehículos y sistemas	4,728,291	(3,240,635)	1,487,656
Envases y empaques	1,038,161	(508,645)	529,516
Construcciones en curso	674,303	-	674,303
Total propiedades y equipo	8,706,004	(4,287,932)	4,418,072

31 de diciembre de 2022	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	2,602,771	(647,141)	1,955,630
Planta, vehículos y sistemas	5,036,921	(3,511,924)	1,524,997
Envases y empaques	1,376,441	(703,759)	672,682
Construcciones en curso	888,111	-	888,111
Total propiedades y equipo	9,904,244	(4,862,824)	5,041,420

El Grupo tiene pleno derecho sobre la propiedad, planta y equipo y no existen restricciones o gravámenes sobre los mismos.

Los gastos por depreciación del año 2022 por valor de \$574,892 millones (2021 por valor de \$506,798 millones) fueron cargados en los costos variables y los costos fijos en el estado de resultados.

Durante los años terminados en diciembre de 2022 y diciembre de 2021, la Compañía no capitalizó costos por intereses.

13.1. Derechos de uso

Los derechos de uso al cierre de los años 2022 y 2021 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Terrenos y edificios	Planta, vehículos y sistemas	Total
Saldo neto al 1 de enero de 2021	66,896	147,632	214,528
Adiciones	5,338	102,518	107,856
Retiros	(22,960)	-	(22,960)
Traslados	22,051	15,710	37,761
Depreciación	(18,575)	(60,132)	(78,707)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2021	52,750	205,728	258,478
Adiciones	108,871	354,302	463,173
Retiros	-	-	-
Traslados	-	33,342	33,342
Depreciación	(22,825)	(64,805)	(87,630)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2022	138,797	528,567	667,363

31 de diciembre de 2021	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	120,864	(68,114)	52,750
Planta, vehículos y sistemas	450,509	(244,781)	205,728
Total propiedad, planta y equipo	571,373	(312,895)	258,478

31 de diciembre de 2022	Costo	Depreciación	Neto
Terrenos y edificios	229,735	(90,939)	138,797
Planta, vehículos y sistemas	838,153	(309,586)	528,566
Total propiedad, planta y equipo	1,067,888	(400,525)	667,363

La variación en los activos en arrendamiento financiero se debe, en su mayoría, a amortizaciones de capital del año, siendo aproximadamente el 80% en los vehículos de distribución y el restante entre vehículos de reparto y vehículos de ventas.

14. ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles al cierre de los años 2021 y 2022 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Marcas comerciales	Programas de computador	Proyectos en curso	Total
A 1 de enero de 2021	26,706	121,501	25,045	173,252
Altas	-	815	38,511	39,326
Retiros	-	23,716	(24,974)	(1,258)
Amortización	(6,677)	(27,931)	-	(34,608)
Ajustes por conversión	-	6	-	6
31 de diciembre de 2021	20,029	118,107	38,582	176,718
Altas	-	1,307	52,658	53,965
Traslados	-	44,401	(43,846)	555
Amortización	(6,676)	(32,986)	-	(39,662)
31 de diciembre de 2022	13,353	130,829	47,394	191,576

31 de diciembre de 2021	Costo	Amortización	Neto
Marcas comerciales	53,410	(33,381)	20,029
Programas de computador	293,230	(175,123)	118,107
Proyectos en curso	38,582	-	38,582
Total intangibles	385,222	(208,504)	176,718

31 de diciembre de 2022	Costo	Amortización	Neto
Marcas comerciales	53,410	(40,058)	13,352
Programas de computador	338,938	(208,109)	130,829
Proyectos en curso	47,395	-	47,395
Total intangibles	439,743	(248,167)	191,576

Los gastos de amortización del año 2022 por valor de \$39,662 millones (2021 \$34,608 millones) fueron cargados en los gastos fijos en el estado de resultados.

Los proyectos en curso incluyen inversiones tecnológicas para la fuerza de ventas, en facturación electrónica, y otras inversiones tecnológicas en *software* para desarrollo de indicadores claves de rendimiento, soporte de nómina, entre otros.

15. ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

15.1. Activos y pasivos financieros por categoría

A continuación, se detallan los diferentes activos y pasivos financieros con los que cuenta el Grupo por el tipo de medición que se realiza:

31 de diciembre de 2022				
<i>En millones de pesos</i>	Préstamos y partidas por cobrar	Activos a valor razonable a través de resultados	Derivados de coberturas	Total
Activos en balance				
Clientes y otras cuentas a cobrar	2,887,864	-	-	2,887,864
Efectivo y equivalentes de efectivo	4,181,996	-	-	4,181,996
Instrumentos financieros derivados	-	-	257,402	257,402
Activos financieros	-	6,718	-	6,718
Total	7,069,860	6,718	257,402	7,333,980

	Derivados de coberturas	Otros pasivos financieros a costo amortizado	Total
Pasivos en balance			
Proveedores y otras cuentas a pagar	-	10,405,410	10,405,410
Pasivos por arrendamiento financiero	-	130,622	130,622
Instrumentos financieros derivados	554,182	-	554,182
Total	554,182	10,536,032	11,090,214

31 de diciembre de 2021				
<i>En millones de pesos</i>	Préstamos y partidas por cobrar	Activos a valor razonable a través de resultados	Derivados de coberturas	Total
Activos en balance				
Cuentas por cobrar	929,891	-	-	929,891
Efectivo y equivalentes al efectivo	4,222,618	-	-	4,222,618
Instrumentos financieros derivados	-	-	121,481	121,481
Activos financieros	-	6,596	-	6,596
Total	5,152,509	6,596	121,481	5,280,586

	Derivados de coberturas	Otros pasivos financieros a costo amortizado	Total
Pasivos en balance			
Proveedores y otras cuentas a pagar	-	6,976,097	6,976,097
Pasivos por arrendamiento financiero	-	84,004	84,004
Instrumentos financieros derivados	212,919	-	212,919
Total	212,919	7,060,101	7,273,020

15.2. Calidad crediticia de los activos financieros

La calidad crediticia de los activos financieros que aún no han vencido y tampoco han sufrido pérdidas por deterioro se evalúa en función de la calificación crediticia otorgada a través del índice histórico de créditos.

15.2.1. Clientes

Para clientes se determina de acuerdo al *Credit Scoring*, esto es, una calificación numérica que permite evaluar el riesgo crediticio con base en un análisis estadístico del comportamiento de pago y de venta del cliente, con el fin de suministrar una mayor información al momento de otorgarle crédito.

Bajo este método se determina la clase de riesgo, el límite de crédito y el grupo crédito de cliente. Asimismo, permite una mayor precisión en toma de decisión, respecto de si es conveniente otorgar o negar un crédito a un nuevo solicitante, o si es favorable aumentar o reducir el límite de crédito a un cliente antiguo.

El *Credit Scoring* se ejecuta tres veces al año: en mayo, agosto y noviembre, para calcular el límite de crédito de los clientes. De acuerdo con la política de crédito a clientes, la Compañía, dependiendo del monto de ventas y del tipo de cliente, exige el tipo de garantías.

La calidad crediticia de los clientes, de acuerdo con la política de la Compañía, al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos			31 de diciembre de	
Tipo de cliente	Calificación	Tipo	2022	2021
Microcrédito	MAA	Alto	46	81
	MIA	Intermedio	1,224	1,057
	MMA	Medio	4,453	2,602
	MBA	Bajo	3,506	686
Detallista	RAA	Alto	5,410	325
	RIA	Intermedio	6,531	6,995
	RMA	Medio	8,737	-
	RBA	Bajo	2,308	1,618
Mayorista	WAA	Alto	21	-
	WIA	Intermedio	74	1
	WMA	Medio	142	2,526
	WBA	Bajo	176	-
Supermercado	SAE	Alto	3,162	-
	SME	Medio	222,665	205,891
Clientes KA	CAA	Alto	2,199	1,819
	KIB	Intermedio	3,482	6,771
	KMC	Medio	10,159	11,578
	KBD	Bajo	6,458	2,567
Socio	PAE	Bajo	6,670	228
	EBA	Bajo	24,114	20,370
Distribuidor urbano	PAE	Bajo	2,371	4,226
	EBA	Bajo	5,144	-
Contratista urbano	NCC	Bajo	1,702	743
Retirado	RET	Alto	135	148
Otros	RCC	Bajo	417	3,491
Empresas del exterior			1,285	2,228
Total clientes			322,588	275,951

15.2.2. Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar no contienen activos que hayan sufrido un deterioro del valor.

De acuerdo con la política de crédito a clientes, dependiendo del monto de ventas y del tipo de cliente, se exigen diferentes tipos de garantías.

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

Los instrumentos financieros derivados al cierre de los años fueron los siguientes:

En millones de pesos	31 de diciembre de 2022		31 de diciembre de 2021	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Coberturas flujo de caja	249,178	(29,083)	107,355	(1,641)
Commodities	8,224	(9,389)	14,068	(2,069)
Total corriente	257,402	(38,472)	121,423	(3,710)
Commodities	-	-	58	-
Total no corriente	-	-	58	-
Total instrumentos financieros derivados	257,402	(38,472)	121,481	(3,710)

Movimientos ORI:

En millones de pesos	Neto (activo/pasivo)	
	Cobertura flujo de caja	Commodities
31 de diciembre de 2022	(1,165)	220,096
31 de diciembre de 2021	12,057	105,715
Total	(13,222)	114,381

El valor razonable total de un derivado de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no corriente, si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses, y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses.

17. CLIENTES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

La composición de este rubro al cierre de cada año fue la siguiente:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
No corriente		
Cuentas por cobrar trabajadores	74,352	51,661
Deudas de difícil cobro (1)	70,423	5,510
Subtotal no corriente	144,775	57,171

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Corriente		
Cuentas por cobrar a vinculados económicos (Ver nota 30)	2,049,401	360,686
Clientes	322,588	275,951
Préstamos con vinculadas (Ver nota 30)	152,055	107,774
Anticipos de impuestos y contribuciones	108,313	74,162
Otros deudores	102,675	51,043
Anticipos y avances	17,184	7,094
Cuentas por cobrar trabajadores	12,234	12,784
Provisión (Ver nota 17)	(21,361)	(16,774)
Subtotal corriente	2,743,089	872,720
Total clientes y otras cuentas por cobrar	2,887,864	929,891

(1) En el rubro de deudas de difícil cobro, la Compañía registra las cuentas por cobrar a clientes en proceso jurídico. De acuerdo con el análisis efectuado por los abogados que manejan estos procesos, el valor registrado en la cuenta de provisión es el saldo considerado como de incierta recuperación. La provisión se considera adecuada para cubrir cualquier eventual pérdida. La administración realizó un cambio en la estimación de la provisión para las cuentas por cobrar vencidas, tomando en consideración las deudas vencidas mayores a 90 días sin garantía admisible; la cobertura de las garantías, que deben cubrir hasta un 150% de la deuda y el tiempo transcurrido para la ejecución de la garantía.

La clasificación de la cartera por edades al cierre del período fue la siguiente:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Edades		
Corriente	313,431	266,845
1 a 90 días	2,224	2,372
91 a 180 días	902	1,257
181 a 360 días	1,443	3,215
Más de 361 días	3,303	34
Empresas del exterior	1,285	2,228
Total	322,588	275,951

Los movimientos de la provisión por deterioro del valor de la cartera fueron los siguientes:

Saldo a 1 de enero de 2021	(18,148)
Aumento de provisión	(11,670)
Utilización de provisión	13,044
31 de diciembre de 2021	(16,774)
Recuperación de provisión	(5,474)
Utilización de provisión	887
31 de diciembre de 2022	(21,361)

Las demás cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar no contienen activos que hayan sufrido un deterioro del valor. De acuerdo con la política de crédito a clientes, dependiendo del monto de ventas y del tipo de cliente, se exigen diferentes tipos de garantías.

18. INVENTARIOS

Los inventarios al cierre de los años 2021 y 2022 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Materias primas	649,189	304,461
Producto terminado	284,384	146,836
Producto en proceso	52,228	38,858
Materiales, repuestos y accesorios	44,589	40,366
Otros inventarios	6,413	13,928
Subtotal inventarios	1,036,803	544,449
Menos provisión	(2,358)	(2,749)
Total Inventarios	1,034,445	541,700

La provisión de inventarios se considera adecuada para cubrir el eventual deterioro por obsolescencia de los inventarios, su movimiento fue el siguiente:

En millones de pesos	
Saldo a 1 de enero de 2021	3,263
Adiciones	202
Utilización	(716)
31 de diciembre de 2021	2,749
Adiciones	76
Utilización	(467)
31 de diciembre de 2022	2,358

19. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

La composición de este rubro al cierre de los años 2021 y 2022 fueron las siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Efectivo y equivalentes al efectivo		
Cuentas corrientes	614,987	260,891
Cuentas de ahorro	12,515	32,788
Caja	8,909	5,233
Subtotal	636,411	298,912
Inversiones a corto plazo		
Depósitos fiduciarios (fideicomisos)	211,585	69,041
Certificado de inversión (1)	3,334,000	3,854,665
Subtotal	3,545,585	3,923,706
Total efectivo y equivalentes al efectivo	4,181,996	4,222,618

A excepción de los rendimientos producidos por los depósitos a término y los depósitos fiduciarios, registrados

en cuentas por cobrar, los rendimientos generados por las inversiones temporales se capitalizan. Los depósitos fiduciarios (fideicomisos) se encuentran registrados al valor razonable.

Los certificados de inversión en 2022 y 2021 corresponden a los depósitos entregados a la Compañía Brandev S.A.R.L.

20. CAPITAL ORDINARIO

Al 31 de diciembre de 2022 el capital autorizado asciende a mil millones de pesos (\$1,000,000,000) y se encuentra dividido en cuatrocientos millones (400,000,000) de acciones, cada una con valor nominal de dos pesos con cincuenta centavos (\$2.50). El capital suscrito y pagado asciende a setecientos noventa y un millones trescientos treinta y cinco mil quinientos sesenta pesos (\$791,335,560), y está representado en trescientos dieciséis millones quinientas treinta y cuatro mil doscientas veinticuatro (316,534,224) acciones.

21. GANANCIAS ACUMULADAS

La composición de este rubro al cierre de los años 2022 y 2021 fueron las siguientes:

En millones de pesos	
01 de enero de 2021	1,317,393
Dividendos decretados	(1,795,048)
Liberación de reservas	179,840
Movimientos del año	6,424
Utilidad del ejercicio	2,237,203
31 de diciembre de 2021	1,945,812
Dividendos decretados	(2,473,291)
Movimientos del año	11,467
Liberación de reservas	(282,707)
Utilidad del ejercicio	2,240,163
31 de diciembre de 2022	1,441,444

22. OTRAS RESERVAS

La composición de este rubro al cierre de los años 2021 y 2022 fueron las siguientes:

En millones de pesos	Reservas obligatorias	Otras reservas	Otros resultados integrales	Total
Al 1 de enero de 2021	416,133	1,745,960	(189,921)	1,972,172
Movimientos del período	-	(179,839)	913,545	733,705
31 de diciembre de 2021	416,133	1,566,121	723,624	2,705,877
Movimientos del período	-	-	255,550	255,550
Apropiaciones (utilizaciones) del período	-	282,707	-	282,706
31 de diciembre de 2022	416,133	1,848,827	979,174	3,244,134

22.1. Reserva legal

De acuerdo con la ley colombiana, el Grupo Bavaria debe apropiarse como reserva legal el 10% de la ganancia neta de cada año, hasta que el saldo de la reserva sea equivalente al 50% del capital suscrito. La reserva legal no es distribuible antes de la liquidación de la Compañía, pero debe utilizarse para absorber o reducir las pérdidas. Son de libre disponibilidad para los accionistas los saldos de la reserva hechos en exceso del 50% antes mencionado.

22.2. Reserva para readquisición de acciones

Al 31 de diciembre de 2020, el valor de la reserva para readquisición de acciones corresponde a \$637,698 millones, de los cuales se han utilizado \$406,288 millones para adquirir 70,253,290 acciones contabilizadas a su costo de adquisición. Los derechos inherentes a las acciones propias adquiridas quedaron en suspenso en conformidad con la ley.

22.3. Otras reservas obligatorias

Las reservas relativas a la Ley 75 de 1986, artículo 130 del Estatuto Tributario, y Decreto 2336 de 1995, fueron constituidas de acuerdo con las normas legales que las regulan.

22.4. Reservas ocasionales

La reserva para futuras inversiones es de libre disponibilidad de los accionistas.

23. PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

La composición de este rubro al cierre de los años 2022 y 2021 fueron las siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
No corriente		
Deudas con partes vinculadas (Ver nota 29)	3,371,590	2,489,562
Otras cuentas por pagar	81,611	23,604
Seguridad social y otros impuestos	30,889	38,060
Subtotal no corriente	3,484,090	2,551,226
Corriente		
Deudas con partes vinculadas (Ver nota 29)	2,833,878	495,757
Proveedores	2,292,587	1,797,806
Seguridad social y otros impuestos	972,572	1,018,983
Otras cuentas por pagar	577,340	458,457
Otros pasivos	189,124	179,682
Dividendos	55,819	474,186
Subtotal corriente	6,921,320	4,424,871
Total proveedores y otras cuentas por pagar	10,405,410	6,976,097

Las cuentas comerciales por pagar son obligaciones que han adquirido de los proveedores en el curso normal de la operación. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivo corriente si los pagos tienen vencimiento a un año o menos (o vencen en el ciclo normal de la operación, si este fuera superior). En caso contrario, se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas comerciales por pagar se reconocen inicialmente a valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado usando el método de tipo de interés efectivo.

24. OBLIGACIONES FINANCIERAS

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
No corriente		
Obligaciones financieras bancos nacionales	507,242	173,415
Subtotal no corriente	507,242	173,415
Corriente		
Obligaciones financieras bancos nacionales	46,940	39,504
Subtotal corriente	46,940	39,504
Total obligaciones financieras	554,182	212,919

24.1. Obligaciones financieras nacionales

Las obligaciones son discriminadas de acuerdo con el tipo de moneda, al cierre del período:

En millones de pesos	Tasa de interés	31 de diciembre	Tasa de interés	31 de diciembre
	anual	de 2022	anual	de 2021
Pesos	DTF+ 0.6% a 3.7%	554,182	DTF+ 0.6% a 3.7%	212,919
Total obligaciones		554,182		212,919

DTF: tasa de interés para los depósitos bancarios a noventa días. Al 31 de diciembre de 2022 era de 13.42% EA (al 31 de diciembre de 2021 era de 3.08% EA).

25. PASIVOS POR ARRENDAMIENTO

Con la implementación de la NIIF 16 se reconocieron obligaciones por conceptos de pasivo por arrendamiento por valor de 130,622 millones. A continuación se muestran los saldos al corte del año.

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
No corrientes	104,159	68,995
Corrientes	26,463	15,009
Total pasivos por arrendamiento	130,622	84,004

26. IMPUESTOS DIFERIDOS

La composición de impuestos diferidos al cierre de los años 2021 y 2022 fueron los siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuestos diferidos activos	104,195	73,858
Impuestos diferidos pasivos	(315,749)	(274,322)
Impuestos diferidos activos (pasivos), neto	(211,554)	(200,464)

El movimiento neto de los impuestos diferidos al cierre del período fue el siguiente:

Activos por impuestos diferidos	CXC	Activos diferidos	Inventarios	Provisiones	Calculo actuarial	NIIF 16	Dif cambio	Activos Fijos	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	1,020	56	580	19,992	12,071	2,174	(64)	622	36,451
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	(464)	1,097	(106)	14,865	-	(1,233)	13,180	(51)	27,288
(Cargo)/abono en otro resultado integral	-	-	-	267	9,852	-	-	-	10,119
Al 31 de diciembre de 2021	556	1,153	474	35,124	21,923	941	13,116	571	73,858
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	230	19,502	(90)	(8,408)	-	1,341	12,469	18	25,062
(Cargo)/abono en otro resultado integral	-	-	-	-	5,275	-	-	-	5,275
Al 31 de diciembre de 2022	786	20,655	384	26,716	27,198	2,282	25,585	589	104,195

Pasivos por impuestos diferidos	Activos Fijos	Valor razonable	Diferencia en Cambio	Otros	NIIF 16	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	(265,601)	(332)	(714)	(1,424)	77	(267,994)
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	(2,395)	(312)	(327)	717	(4,011)	(6,328)
(Cargo)/abono en otro resultado integral	-	-	-	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2021	(267,996)	(644)	(1,041)	(707)	(3,934)	(274,322)
(Cargo)/abono en cuenta de resultados	(15,227)	(342)	(223)	(23,828)	(1,807)	(41,427)
(Cargo)/abono en otro resultado integral	-	-	-	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2022	(283,223)	(986)	(1,264)	(24,535)	(5,741)	(315,749)

27. BENEFICIOS POST-EMPLEO

El Grupo reconoce el pasivo por pensiones de jubilación como un plan de beneficios definidos, de acuerdo con estudios de cálculos actuariales elaborados sobre bases técnicas. En los estudios se incluyen a los trabajadores y extrabajadores que, de acuerdo con las normas legales y los acuerdos contractuales, tienen un derecho adquirido. Adicionalmente, se circunscribe el costo de los beneficios de largo plazo.

Las obligaciones por prestaciones por jubilación son:

- Plan legal de pensiones de jubilación.
- Plan bono de retiro.
- Plan de cesantías con retroactividad.
- Plan de gastos médicos.

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Al 31 de diciembre de 2022 / Al 31 de diciembre de 2021	(200,464)	(248,514)
Cargo (abono) al estado de resultados	(16,365)	37,932
Cargo (abono) a los otros resultados integrales	5,275	10,118
Al 31 de diciembre de 2022 / Al 31 de diciembre de 2021	(211,554)	(200,464)

Los movimientos de los impuestos diferidos activos y pasivos, sin tener en cuenta la compensación de saldos referidos a la misma autoridad fiscal, han sido los siguientes:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Pensión de jubilación	193,594	209,048
Plan gastos médicos	24,785	36,888
Plan bono de retiro	5,794	5,915
Plan cesantías con retroactividad	4,982	3,784
Totales	229,155	255,635

27.1. Hipótesis actuariales

Los parámetros económicos tuvieron en cuenta la economía del país. La tasa de interés fue del 9,75%, siendo esta el rendimiento para los bonos a largo plazo (TES) emitidos por el Gobierno según datos del Banco de la República y el costo de vida del 3,5%, que es el costo de vida esperado a largo plazo.

27.1.1. Plan legal de pensiones de jubilación

Las pensiones de jubilación representan el valor presente de todas las erogaciones futuras que el Grupo hará a favor de sus pensionados o beneficiarios, las que se encuentran amortizadas en su totalidad.

Los análisis de sensibilidad por pensiones de jubilación dentro de las hipótesis principales fueron los siguientes:

Bavaria & Cía. S. C. A.

En millones de pesos	Disminución	Ajuste del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	181,074	186,917	193,077
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	195,043	202,088	209,561

En millones de pesos	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	9.25%	9.75%	10.25%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	192,415	186,917	181,735
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.75%	7.25%	7.75%
Valores actuariales al 31 de diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	208,935	202,088	195,899

Los datos del personal que fueron considerados en el cálculo son los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Personal jubilado	1,481	1,576
Edad promedio (años)	83	83

Cervecería Unión S. A.

Análisis de sensibilidad por pensiones de jubilación

En millones de pesos	Disminución	Tasa de inflación	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	6,437	6,677	6,931
	(0.50)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%

En millones de pesos	Disminución	Tasa de inflación	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.75%	7.25%	7.75%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	6,688	6,960	7,251

En millones de pesos	Disminución	Tasa de inflación	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.75%	7.25%	7.75%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	6,910	6,677	6,459
	(0.50%)	Cálculo	0.50%
	5.00%	5.50%	6.00%
Valores actuariales diciembre 2021			
Obligación definida del beneficio	7,229	6,960	6,710

Los datos del personal que se consideraron en el cálculo fueron los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Personal jubilado	72	78
Edad promedio (años)	81	81

27.1.2. Plan bono de retiro

Los análisis de sensibilidad por plan de bono de retiro dentro de las hipótesis principales fueron los siguientes:

Bavaria & Cía. S. C. A.

<i>En millones de pesos</i>	Disminución	Ajustes del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	4,958	5,160	5,375
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	4,958	5,199	5,457

<i>En millones de pesos</i>	Disminución	Tasa de Interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	9.25%	9.75%	10.25%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	5,366	5,160	4,968
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	7.00%	7.50%	8.00%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	5,451	5,199	4,966

Los datos del personal que se consideraron en el cálculo fueron los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Personal activo	2,294	2,197
Edad promedio (años)	40.6	40.4
Servicio considerado promedio	10.2	10.0

Cervecería Unión S. A.

<i>En millones de pesos</i>	Disminución	Incremento salarial	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	4.00%	4.50%	5.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	612	634	657
	(0.50%)	Cálculo	0.50%
	4.00%	4.50%	5.00%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	687	716	748

<i>En millones de pesos</i>	Disminución	Tasa de descuento	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	7.00%	7.50%	8.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	656	634	613
	(0.50%)	Cálculo	0,50%
	5.50%	6.00%	6.50%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	747	716	688

Los datos del personal considerados en el cálculo fueron los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Personal activo	263	258
Edad promedio (años)	43.9	44.0
Servicio considerado promedio	14.1	14.3

27.1.3. Plan de cesantías con retroactividad

Los análisis de sensibilidad por plan de cesantías con retroactividad dentro de las hipótesis principales fueron los siguientes:

Bavaria & Cía. S. C. A.

En millones de pesos	Disminución	Ajustes del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	4.50%	5.00%	5.50%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	3,819	3,938	4,059
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	4.5%	5.00%	5.50%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	2,773	2,926	3,081
En millones de pesos	Disminución	Tasa de interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	8.75%	9.25%	9.75%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	3,981	3,938	3,896
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
Tasa de interés	6.00%	6.50%	7.00%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	2,977	2,926	2,876

Los datos del personal que fueron considerados en los cálculos son los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Número de empleados	50	51
Edad promedio (años)	60	59

Cervecería Unión S. A.

En millones de pesos	Disminución	Incremento salarial	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	4.50%	5.00%	5.50%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	989	1,043	1,098
	(0.50%)	Cálculo	0.50%
	4.50%	5.00%	5.50%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	793	858	925

En millones de pesos	Disminución	Tasa de descuento	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	6.00%	6.50%	7.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	1,028	1,043	1,059
	(0.50%)	Cálculo	0,50%
	4.25%	4.75%	5.25%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	839	858	877

Los datos del personal que fueron considerados en los cálculos son los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Número de empleados	19	21
Edad promedio	58.8	57.8

27.1.4. Plan de gastos médicos

En conformidad con la Ley 4ª de 1976, artículo 7, los pensionados a cargo de la Compañía, así como los familiares que dependen económicamente de ellos –de acuerdo con la Ley 100 de 1993, artículo 7, y según lo determinen los reglamentos de la Compañía– tendrán derecho a disfrutar de los servicios médicos; odontológicos; quirúrgicos; hospitalarios; farmacéuticos; de rehabilitación; diagnóstico y tratamiento, que la Empresa tenga establecidos para sus trabajadores activos o dependientes, según sea el caso, mediante el cumplimiento de las obligaciones sobre aportes a cargo de los beneficiarios de tales servicios.

Por otro lado, de acuerdo con la Convención Colectiva y Pacto Colectivo, Bavaria & Cía. S.C.A. continuará cubriendo a los familiares de un trabajador fallecido, con los servicios médicos que venían recibiendo, de forma gratuita durante cinco (5) años contados a partir de la muerte del trabajador. Siempre y cuando se encuentren inscritos y tengan derecho según la reglamentación establecida.

El cálculo actuarial del costo/beneficio por el plan de gastos médicos se hace con base en los dos anteriores conceptos.

Los análisis de sensibilidad por plan de gastos médicos dentro de las hipótesis principales son los siguientes:

Bavaria & Cía. S. C. A.

En millones de pesos	Disminución	Ajustes del beneficio	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	23,935	24,785	25,697
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	3.00%	3.50%	4.00%
Valores actuariales diciembre de 2021			
Obligación definida del beneficio	35,345	36,887	38,565
En millones de pesos	Disminución	Tasa de interés	Aumento
	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	9.25%	9.75%	10.25%
Valores actuariales diciembre de 2022			
Obligación definida del beneficio	25,705	24,785	23,932

	(0.5%)	Cálculo	0.50%
	7.00%	7.50%	8.00%

Valores actuariales diciembre de 2021

Obligación definida del beneficio	38,601	36,887	35,323
-----------------------------------	--------	--------	--------

Los datos del personal que fueron considerados en el cálculo son los siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Número de empleados	339	347
Edad promedio (años)	72	72

28. PROVISIONES

La composición de este rubro al cierre de los años fue la siguiente:

En millones de pesos	Fiscales	Civiles y administrativos	Laborales	Total
A 1 de enero de 2021	352,662	32,822	38,659	424,143
Abono (cargo) a la cuenta de resultados	(5,578)	(214)	(1,131)	(6,923)
31 de diciembre de 2021	347,084	32,608	37,528	417,220
Abono (cargo) a la cuenta de resultados	23	(419)	(7,304)	(7,700)
31 de diciembre de 2022	347,107	32,189	30,224	409,520

La provisión por litigios se considera suficiente para cubrir cualquier eventualidad relacionada con la materia.

Las provisiones se estiman por el valor actual de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación. Y por lo tanto reflejan la valoración en el mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión con motivo del paso del tiempo se reconoce como un gasto por intereses.

29. CONTINGENCIAS

29.1. Estampilla Pro Hospital Universitario del Atlántico

Bavaria & Cía. S.C.A. tiene pasivos contingentes por demandas legales relacionadas con el curso normal del negocio. No se prevé que de los pasivos contingentes vaya a surgir ningún pasivo significativo distinto de los provisionados (Nota 27).

Los abogados de la Compañía adelantan las diligencias necesarias para defender la posición de Bavaria & Cía. S.C.A.

en los procesos y reclamaciones que existen en contra y se espera que se produzcan fallos favorables para la Compañía.

A la fecha el Consejo de Estado ha decidido en última instancia catorce procesos a favor de Bavaria & Cía. S.C.A., relacionados con el cobro y sanción por no declarar de la citada estampilla.

No obstante. En uno de los procesos de nulidad correspondiente a la sanción por no declarar el impuesto de los bimestres 2 a 6 del 2009 que asciende a \$69.200 millones. Bavaria no pudo interponer los recursos ante el Juez competente debido a que en el término legal para hacerlo la rama judicial se encontraba en cese de actividades (Paro Judicial). La presentación de los recursos legales por parte de Bavaria al finalizar el cese de actividades de la rama judicial ha sido declarada extemporánea por el Consejo de Estado, sección 4 y por la Corte Constitucional en sentencia de tutela de septiembre de 2016. Con fundamento en dichos fallos el departamento del Atlántico ha iniciado un proceso de cobro coactivo por los mencionados \$69.200 millones. Bavaria presentó en octubre de 2016 los recursos correspondientes en sede administrativa los cuales fueron resueltos de forma desfavorable para Bavaria & Cía. S.C.A. en noviembre de 2016. Al respecto, Bavaria presentó demanda de nulidad y restablecimiento del derecho sobre los actos administrativos, la cual tuvo fallo desfavorable en primera instancia en el Tribunal Administrativo del Atlántico; dicha sentencia fue apelada dentro del término legal, y en agosto de 2021 la Sección Cuarta del Consejo de Estado falló en favor de Bavaria. Decidiendo declarar probada la excepción de falta de título ejecutivo interpuesta por la Compañía dando fin al proceso de nulidad y restablecimiento del derecho; y en consecuencia. Declarando la nulidad de la Resolución que dio origen al litigio. Por esta razón, la Gobernación del Atlántico ordenó el levantamiento de las medidas cautelares registradas en dos inmuebles de propiedad de la Compañía con los que pretendía garantizar el pago de la obligación.

Pese a lo anterior, en el mes de diciembre de 2021 la Secretaría Jurídica de la Gobernación del Atlántico interpuso acción de tutela en contra de la Sentencia señalada. La cual fue resuelta a favor de la Compañía. En mayo de 2022 se presentó una nueva acción que fue decidida a favor de la Compañía, pero se está a la espera del intento de acciones adicionales de parte del Departamento.

Debido a que la tutela que había interpuesto el departamento del Atlántico contra el fallo favorable de la estampilla en el Consejo de Estado no fue seleccionada para revisión por la Corte Constitucional. No existe probabilidad de que

cambie el sentido del fallo proferido en agosto de 2021 por la Sección Cuarta del Consejo de Estado, razón por la cual se considera prudente levantar la provisión.

30. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

A continuación se indican las transacciones realizadas con partes vinculadas, al cierre del período

30.1. Cuentas por cobrar

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Brandbev S.à r.l.	171,323	114,728
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A.	61,915	43,377
Cervecería Naciona	12,262	12,863
Keystone Global Corporation S.A.	12,117	-
Cervecería Hondureña S.A.de C.	3,650	1,898
Anheuser Busch LLC	3,438	7,322
Envases y Tapas Modelo, S. de	3,350	-
Cervecería Nacional Dominicana	3,047	3,769
La Constancia Ltda de CV	1,748	1,356
Industrias Del Atlantico	1,280	1,559
Diblo Corporativo SA de CV	1,084	178
International Breweries PLC	944	346
Cervecería Nacional, S de R.L.	912	509
St. Vincent Brewery Limited	896	1,476
S.A. InBev Belgium N.V.	631	305
Banks (Barbados) Breweries LTD	538	1,353
Cervecería San Juan S.A.	482	1,311
Anheuser-Busch InBev NV/SA	330	-
Distribuidora Comercial Group	280	161
Ambev S.A.	52	-
Cervecería Chile S.A.	8	12
Inversiones Nixa S.A.	-	-
Pacific Brewery S. A.	-	268,226
Cervecerías Peruanas Backus S.	-	3,737
Ambev S.A. F-Cebrasa	-	3,126
Anheuser-Busch InBev Services	-	302
Compañía Cervecera del Trópico	-	258
Cervecería Boliviana Nacional	-	139
Backus Estrategias S.A.C.	-	125
Cervecería Modelo de Mexico,	-	26
Racetrak Perú S.A.	-	-
Total vinculadas	280,287	468,460

30.2. Cuentas por pagar

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Agro Industrias Backus S.A.	2,489,562	2,489,562
Anheuser-Busch Americas Holdin	900,146	9
SABMiller PLC	169,748	-
Extrade II SA de CV	109,948	68,626
Cervecería Modelo de México	87,815	50,514
SABMiller Latin American Limit	65,619	193,771
SABMiller Procurement GmbH	60,553	44,187
Ambrew S.á.r.l	56,656	86,010
Industria Decoradora	49,564	-
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A	34,086	32,763
Anheuser-Busch Worlwide Invest	31,533	-
Trademarks Grupo Modelo	26,244	1,754
Compañía Cervecera AMBEV Perú	13,308	-
Anheuser-Busch InBev NV/SA	6,218	6,174
Backus Corporativo S.A.C.	6,102	3,564
Diblo Corporativo SA de CV	4,696	28
Envases y Tapas Modelo, S. de	4,432	1,938
S.A. InBev Belgium N.V.	4,115	857
Ambev S.A.	3,596	2,441
Anheuser Busch LLC	3,352	1,320
Transportes 77 S.A. Perú	1,533	177
CIA Cervecera de Zacatecas S.A.	1,114	48
Cervecería Nacional S de R.L.	879	1,369
Cervecería Nacional Holding	564	-
Anheuser-Busch InBev Services	172	-
Cervecería Boliviana Nacional	72	-
Cervepar	63	-
Dinadec S.A.	24	-
Metal Container Corporation	18	-
Cervecería y Maltería Quilmes	13	-
SABMiller Internacional Brands	-	161
Pacific Brewery S.A.	-	45
Total Vinculadas	4,131,745	2,985,318

30.3. Venta de bienes y prestación de servicios

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
U.C.P. Backus y Johnston S.A.A.	453,837	341,166
Cervecería Nacional de Ecuador	76,824	42,819
Cervecería San Juan S.A.	18,547	23,025
Cervecería Nacional, S de R.L.	12,325	5,588
Industrias Del Atlantico	10,011	11,328
S.A. InBev Belgium N.V.	4,350	2,550
Banks (Barbados) Breweries LTD	4,246	3,025
Cervecería Nacional Dominicana	3,060	5,097

St. Vincent Brewery Limited	1,793	1,476
Distribuidora Comercial Group	622	723
Compañía Cervecera AMBEV Perú	429	-
Racetrack Perú S. A.	-	54,260
Compañía Cervecera del Trópico SA de CV	-	29,922
Brandbev S.A R.L.	-	27,006
Cervecería Hondureña S. A.	-	14,688
Industria La Constancia S. A. de C. V.	-	4,984
Beer Brands & Patent Company	-	1,858
Diblo Corporativo SA de CV	-	191
Compañía Cervecera de Zacatecas, S. de RL	-	3
Total vinculadas	586,044	569,710

30.4. Compra de bienes y servicios

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
ABInbev Southern Inv. L	1,722,346	1,795,048
Axin & Cía. S. C. A.	72,772	71,976
Extrade II SA de CV	71,336	85,540
Maltería Pampa S.A AMBEV	47,367	199,557
Industria decoradora de envases	39,990	-
Envases y tapas modelo S de RL	26,850	8,618
INBEV Belgium BVBA SPRL	8,937	7,964
Anheuser Busch Worldwide Investment	7,020	85,090
Inversiones Nixa S. A.	4,566	4,516
Anheuser-Busch INBEV NV SA	4,420	34,018
AMBEV SA	3,723	-
Compañía Cervecera de Zapatecas	2,607	47
Cervecería Nacional, S.A.	1,861	-
Union de cervecerías Peruanas Backus	863	926
La Constancia LTDA. De C.V.	545	-
Diblo Corporativo SA de C	509	946
Industrias del Atlantico, S.A.	360	-
Cervecería Hondureña SA de C V	270	-
Industrias Del Atlantico	19	-
Ambrew S.á.r.l	-	229,772
Cervecería Modelo México	-	105,753
Anheuser Busch Inbev Deutschland	-	7,823
Anheuser-Busch Americas Holding	-	7,464
La Liga de la cerveza S de RL	-	5,775
Trademarks Grupo Modelo	-	1,970
Anheuser Busch LLC	-	1,614
GCC Service India Pvt Ltd.	-	1,251
SABMiller Internacional Brands	-	617
Cervecería Nacional de Ecuador	-	189
Compañía Cervecera Ambev Perú	-	113
Cervecería Nacional Dominicana	-	42
Anheuser-Busch InBev Services	-	12
Cervecería Boliviana Nacional	-	3
Total vinculadas	2,016,361	2,656,643

31. CRÉDITO MERCANTIL

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Cervecería Nacional de Panamá	689,450	689,450
Cervecería Unión S. A.	510,755	510,755
Cervecería Barbarian S. A. C.	20,541	16,275
Total Crédito mercantil	1,220,746	1,216,480

31.1. Prueba de deterioro para el goodwill a

El grupo Bavaria evaluó si el goodwill ha sufrido algún deterioro durante el último año. Para el 2022 y 2021 se determinó el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE) de Colombia. Basándose en cálculos del valor en uso que se requirieron para la utilización de supuestos financieros internos. Estos cálculos comprenden la proyección del flujo de caja libre, incorporando presupuestos financieros aprobados por la administración del período de cinco años, utilizando las tasas de crecimiento estimadas. Estas tasas de crecimiento son consistentes con los pronósticos incluidos en los informes del negocio. El negocio opera como una única unidad generadora de efectivo, cuyas operaciones son centralizadas principalmente en Colombia. La siguiente tabla muestra el valor en uso resultante de esta revisión:

En millones de pesos	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Unidad Generadora de Efectivo		
Unidad generadora de efectivo – Colombia	22,504,372	40,075,000
	22,504,372	40,075,000

La siguiente tabla muestra los supuestos tomados en cuenta para realizar el test de deterioro para la unidad generadora de efectivo

	Al 31 de diciembre de	
	2022	2021
Volumen de ventas (% de crecimiento anual)	4.0%	3.1%
Crecimiento del margen presupuestado (%)	12.8%	7.2%
Tasa de crecimiento de largo plazo (%)	3.7%	3.7%
Tasa WACC Local de descuento (%)	12.8%	7.2%
Tasa efectiva de impuestos (%)	35.0%	31.0%

32. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA DE BALANCE

Entre el 1 de enero de 2023 y la fecha de emisión de los presentes estados financieros aquí contenidos no se posee conocimiento de hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en manera significativa los saldos o interpretaciones.





**PROYECTO DE
DISTRIBUCIÓN
DE UTILIDADES**



**NOS DEBEMOS
A NUESTROS
ACCIONISTAS...**

PROYECTO DE DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES 2022

Bavaria & Cia S. C. A.
Proyecto de distribución de utilidades
2022

(Cifras en pesos)

Utilidad del período	1,715,346,644,273.86
----------------------	-----------------------------

Liberación de reservas

Reserva método de participación no gravable	1,082,997,363,371.13
---	----------------------

Total disponible para distribución	2,798,344,007,644.99
---	-----------------------------

La suma anterior se propone distribuirla así:

Reserva método de participación no gravable	983,438,234,765.49
---	--------------------

Decretar un dividendo de \$7,369.25 por acción, pagadero en un solo contado a partir del día 21 de abril del 2023, sobre 246,280,934 acciones en circulación.	1,814,905,772,879.50
---	----------------------

Sumas Iguales	2,798,344,007,644.99	2,798,344,007,644.99
----------------------	-----------------------------	-----------------------------

De conformidad con el artículo 49 del Estatuto Tributario, los dividendos aquí decretados son ingresos no constitutivos de renta ni ganancia ocasional.

